



UNIVERSIDAD AUTONOMA
DE AGUASCALIENTES

**CENTRO DE CIENCIAS ECONOMICAS Y ADMINISTRATIVAS
DEPARTAMENTO DE ECONOMIA**

TESIS



**ANALISIS DE LA MIGRACION DE
MEXICO A ESTADOS UNIDOS Y LA
IMPORTANCIA DE LAS REMESAS
EN LA ECONOMIA MEXICANA**

**QUE PARA OBTENER EL GRADO DE MAESTRÍA EN
COMERCIO INTERNACIONAL**

PRESENTA:

CP. CIRENIA ALEJANDRA VALENZUELA LOPEZ

ASESOR:

M.C.I. ANDRES LOPEZ PEREZ.

AGUASCALIENTES, AGS., NOVIEMBRE 2008

AGRADECIMIENTOS

Son muchas a las personas que quiero agradecer por su apoyo y compañía durante las diferentes etapas de la realización de este trabajo. Algunas están aquí conmigo y otras en mis recuerdos y en mi corazón, pero sin importar en dónde estén, quiero darles las gracias por formar parte de mi vida y por sus bendiciones.

A mi familia por su apoyo y confianza, especialmente a Javier y a Isabela, gracias por su amor, comprensión, ánimo constante y sobre todo por la paciencia que siempre me tuvieron, fueron el mayor estímulo para iniciar, continuar y terminar éste proyecto, sin ellos no sería posible llegar a éste resultado.

A mis maestros , en especial a mi asesor el Maestro Andrés que me brindó su tiempo y compartió sus conocimientos para llevar a cabo éste proyecto.

A mis amigos, que me apoyaron en momentos de estudio, trabajo y compromisos, pero que siempre estuvieron conmigo.

Y por supuesto gracias al apoyo de las familias de migrantes y a las mismas personas que han vivido todo tipo de situaciones por alcanzar un sueño en otro país, sin su confianza para obtener datos no sería posible un trabajo de investigación como éste, que para ellos y sobre ellos se hizo.

A todos y cada uno de ellos.... mi agradecimiento.

Alejandra

DRA. MARÍA DEL CARMEN MARTÍNEZ SERNA.
DECANA DEL CENTRO DE CIENCIAS ECONÓMICAS
Y ADMINISTRATIVAS.

De acuerdo con la designación que se me confirió como asesor de la alumna **CP.CIRENIA ALEJANDRA VALENZUELA LÓPEZ**, para obtener el grado de Maestría en Comercio Internacional con el trabajo titulado **“ANÁLISIS DE LA MIGRACIÓN DE MÉXICO A ESTADOS UNIDOS Y LA IMPORTANCIA DE LAS REMESAS EN LA ECONOMÍA MEXICANA”**, le informo a usted que ha concluido el trabajo de tesis como lo muestra el dictamen final anexo del Consejo Académico de la Maestría arriba mencionada. Por lo anterior, se da cumplimiento a los requisitos que marca el Reglamento General de Docencia para que el alumno proceda a la impresión y publicación de su trabajo de tesis.

Sin otro particular por el momento, aprovecho la oportunidad para enviarle un cordial saludo.

Atentamente.

Aguascalientes, Ags. a 3 de Diciembre de 2007.


M.C.I. ANDRÉS C. LÓPEZ PÉREZ



DICTAMEN DE TESIS

MAESTRÍA EN COMERCIO INTERNACIONAL

No. de expediente

DATOS DEL SUSTENTANTE	
NOMBRE DEL SUSTENTANTE (incluir un e-mail) CIRENIA ALEJANDRA VALENZUELA LÓPEZ alevalenzuela77@hotmail.com	NO. DE REGISTRO: 37452
LUGAR DE TRABAJO, TELEFONO TEL: 916 57 96	PUESTO/CARGO

TITULO	TESIS (X)	TRABAJO PRACTICO ()
Análisis de la Migración de México a Estados Unidos y la Importancia de las Remesas en la Economía Mexicana		
OBJETIVO		
Analizar la importancia de la migración hacia los Estados Unidos de Norteamérica, y el impacto de la remesas en la economía Mexicana.		

CUERPO ACADÉMICO	LINEA GENERAL DE APLICACIÓN DE CONOCIMIENTO (LGAC)
ECONOMÍA Y NEGOCIOS INTERNACIONALES	NEGOCIOS INTERNACIONALES
DICTAMEN DE LA TESIS	
APROBADO	

NOMBRE	FIRMA
Director de Tesis: MCI Andrés López Pérez	
Vo. Bo.	
NOMBRE	FIRMA
Jefe de Departamento MA José Luis Gómez Acuña	
Consejero Académico MCI Juventino López García	
Secretario de Investigación Dra. Laura Romo Rojas	
Secretaria Técnica M.A. Laura Elena López Rosales	

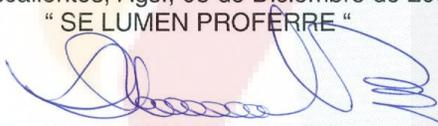
Aguascalientes, Ags. 3 de Diciembre de 2008.

C.P. MARIA ESTHER RANGEL JIMENEZ,
JEFA DEL DEPTO. DE CONTROL ESCOLAR,
P R E S E N T E .

Me es grato comunicarle que el alumno(a) CIRENIA ALEJANDRA VALENZUELA LOPEZ, ha concluído satisfactoriamente su trabajo práctico para obtener el grado de MAESTRIA en CIENCIAS ECONOMICAS Y ADMINISTRATIVAS Area: COMERCIO INTERNACIONAL con el título "**ANÁLISIS DE LA MIGRACIÓN DE MÉXICO A ESTADOS UNIDOS Y LA IMPORTANCIA DE LAS REMESAS EN LA ECONOMÍA MEXICANA**" Este proyecto se realizó bajo la dirección de su asesor: M.C.I. ANDRES C. LOPEZ PEREZ y se concluyó de acuerdo al dictamen del Consejo Académico de la Maestría correspondiente.

Sin otro particular por el momento quedamos a sus atentas órdenes para cualquier aclaración al respecto.

Atentamente
Aguascalientes, Ags., 08 de Diciembre de 2008
"SE LUMEN PROFERRE"


DRA. LAURA ROMO ROJAS
SECRETARIA DE INVESTIGACION Y POSGRADO


Vo.Bo.

DRA. MARIA DEL CARMEN MARTINEZ SERNA
DECANA DEL CENTRO

c.c.p.- Secretaría de Investigación y Posgrado
c.c.p.- Archivo

mchn

RESUMEN

El fenómeno de la migración ha presentado un crecimiento acelerado en las últimas décadas a nivel mundial. El dinamismo de éste fenómeno responde a la necesidad de aquellos que deciden emigrar con el fin de mejorar sus condiciones de vida y acceder a mejores oportunidades de crecimiento para sus familias, en especial en el caso de trabajadores provenientes de los países en vías de desarrollo. Este fenómeno se incrementa frente a las diferencias económicas que ocurren entre las naciones más desarrolladas y menos desarrolladas en el mundo.

Sin embargo, éste fenómeno también responde al incremento de la integración de los mercados, en particular, en el ámbito laboral, ya que es cada vez mayor la necesidad que tienen los países más desarrollados de la mano de obra de trabajadores extranjeros.

México y Estados Unidos son dos países fronterizos en que la migración juega un papel muy importante. Para la relación bilateral asimétrica y crecientemente interdependiente, se trata del tema más relevante y sensible. La discusión sobre una reforma a las leyes de inmigración en Estados Unidos interesan a los inmigrantes, a los mexicanos allá y aquí en el país, así como al gobierno de México, mostrando claramente la necesidad de acuerdos bilaterales y de una política migratoria congruente con la complejidad y magnitud del fenómeno basada en un verdadero y genuino consenso nacional.

Hace un tiempo México y Estados Unidos se encaminaban hacia un entendimiento en torno a la migración mexicana, pero el 11 de septiembre de 2001 un ataque terrorista, cambió la perspectiva, transformando el tema social en un asunto de seguridad nacional. Sin embargo, a pesar de ello, la migración sigue y está cambiando a los dos países.

Es importante analizar sobre una posible reforma a la ley de inmigración, el tema de los mercados laborales de los inmigrantes mexicanos y el impacto de programas de trabajadores temporales quienes por su vulnerabilidad en cuanto a su estatus legal, a su desventaja educativa y a su desconocimiento del lenguaje, hace que los mexicanos en la economía de Estados Unidos laboren en empleo mal remunerados y en condiciones desventajosas respecto a otras poblaciones de inmigrantes.

Actualmente, a más de 13 años de entrada en vigor del TLCAN, ha aumentado la movilidad laboral y como es sabido, éste no contiene disposiciones que permitan la inmigración entre los países signatarios, a pesar de que desde el inicio de las negociaciones hubo fuertes presiones por parte de México para que se incluyeran cláusulas relativas al libre movimiento de personas. Posteriormente se decidió dejar fuera la migración en virtud de que su discusión podía poner en riesgo el tratado mismo por la resistencia de políticos y legisladores estadounidenses.

La expresión más visible de los intensos vínculos, relaciones y contactos entre los mexicanos de aquí y del vecino país, es el enorme flujo de remesas que desde hace varios años viene creciendo sistemáticamente en paralelo con la migración.

El tema de remesas se ha convertido en un aspecto macroeconómico, donde éstos flujos significan ingresos superiores a las exportaciones, a la inversión extranjera directa o al turismo.

Ante éste fenómeno organismos internacionales, gobiernos, instituciones financieras, organizaciones sociales y expertos en economía, reconocen la relevancia del tema y han generado diversos estudios, propuestas y programas, a fin de explicar el fenómeno, sus tendencias e impactos sociales y económicos en las naciones y regiones del mundo involucradas.

INDICE

INTRODUCCION	1
ANTECEDENTES	1
SUPUESTOS	3
OBJETIVOS DE LA INVESTIGACION	3
a) Objetivo General	3
b) Objetivos Particulares	3
JUSTIFICACION	4
a) Relevancia social	4
b) Relevancia económica	6
METODOLOGIA DE INVESTIGACION	7
 CAPITULO I MARCO TEORICO CONCEPTUAL	
1. CONCEPTOS Y TEORIAS DE REFERENCIA	
1.1 Referencias teórico conceptuales	8
1.2 Teorías de comercio internacional	15
1.2.1 Ventaja absoluta (Adam Smith)	15
1.2.2 Ventaja comparativa (David Ricardo)	16
1.2.3 Ventaja competitiva (Michael Porter)	17
1.2.4 Teorema de Heckscher-Ohlin en el fenómeno migratorio	17
1.3 Teorías de la Migración Internacional.	21
1.4 Dos enfoques sobre la migración internacional:	27
1.4.1 Teoría sobre la migración del trabajo y Remesas (Oded Stark)	27
1.4.1.1 Teoría de la migración del trabajo	27
1.4.1.2 Función de las remesas enviadas del sector urbano al rural.	28
1.4.1.3 Migración, remesas y familia.	29
1.4.1.4 Remesas enviadas del sector urbano al rural como elemento de un convenio contractual de cooperación.	30
1.4.1.5 Teorías acerca de las remesas	32
1.4.1.6 Desigualdad por percepción de Remesas	33
1.4.2 Teoría del habitus (Bourdieu)	35
1.4.3 Diferencias entre ambas teorías	37

CAPITULO II MARCO REFERENCIAL

2. CONTEXTO Y ANTECEDENTES HISTORICOS

- 2.1 Globalización 38
 - 2.1.1 Proceso de Globalización 38
 - 2.1.2 Globalización y Migración 39
- 2.2 Historia y antecedentes de la Migración 41
 - 2.2.1 La migración internacional en la perspectiva histórica 41
 - 2.2.2 Dinámica demográfica histórica en México. 44
 - 2.2.3 Dinámica demográfica actual. 46
- 2.3 Geografía de la migración 50
 - 2.3.1 Patrones de distribución espacial de la población 55
- 2.4 Evolución de la Migración Internacional 56
 - 2.4.1 Proceso de migración mexicana hacia los Estados Unidos 57
 - 2.4.2 La nueva era en la migración mexicana a Estados Unidos 58
 - 2.4.3 La pérdida de población mexicana 60
 - 2.4.4 Implementación de las políticas de estabilización económica en México, a partir del año 2000 62
 - 2.4.5 Crecimiento, Inflación y desempleo en México. 64
- 2.5 Causas de la Migración 65
- 2.6 Remesas 67
 - 2.6.1 Concepto 67
 - 2.6.2 Clasificación. 68

CAPITULO III ANALISIS DEL IMPACTO DE LAS REMESAS SOBRE EL DESARROLLO Y LA ECONOMIA

3. IMPACTO DE LAS REMESAS 71

- 3.1 CONTEXTO INTERNACIONAL 71
 - 3.1.1 Importancia de las remesas en la Economía Mundial 71
 - 3.1.2 Impacto de las Remesas sobre el desarrollo Internacional 75
- 3.2 CONTEXTO NACIONAL 78
 - 3.2.1 Importancia de las remesas en la Economía Nacional 78
 - 3.2.2 Evolución y crecimiento de las remesas a México 80
 - 3.2.3 Mecanismos de envío de las remesas 85
 - 3.2.4 Influencia del TLCAN 89
 - 3.2.5 Dependencia de las Remesas 93
 - 3.2.6 Migración y remesas ante la Crisis financiera de EUA 95

CONCLUSIONES	100
GLOSARIO	108
BIBLIOGRAFIA	111



INTRODUCCION

ANTECEDENTES

El fenómeno de la migración de mexicanos hacia el país vecino de Estados Unidos, es de larga tradición histórica, pues durante todo el siglo XX y lo que va del siglo XXI el principal destino de los migrantes mexicanos es la Unión Americana. Estos migrantes ante la precaria situación laboral y salarial, que unida a la marginación, y pobreza extrema imperan en Latinoamérica y particularmente en México, van en busca de mejores oportunidades y con ello aumentan el crecimiento de la migración, en primer término, a nivel interno, donde la mano de obra calificada o no, se desplaza de las zonas rurales a las urbanas y cuando la situación empeora, éste deslizamiento se va a otros estados que presentan un mayor crecimiento y desarrollo económico.

El presente trabajo de investigación analizará el fenómeno de la migración y la importancia de las remesas en la economía mexicana como causa de éste fenómeno. Hasta hace unos cuantos años, el tema de la migración internacional era considerado como un asunto de interés transitorio o periférico entre los estudiosos, científicos sociales y políticos encargados de tomar decisiones. La complejidad misma de un fenómeno que desafía el alcance limitado de las explicaciones causales, y en consecuencia, implica la consideración de aspectos provenientes de disciplinas tan diversas como la demografía, la ciencia política, la sociología y la antropología, han contribuido para colocar este tema en los límites de las disciplinas sociales. Si hablamos de política pública, los asuntos migratorios tampoco solían despertar mayor preocupación. Sin embargo en los últimos años se ha avivado el interés por este importante asunto, debido al impacto económico y social que tiene el hecho de que masas de mexicanos emigren a Estados Unidos para radicar en ese país.

Podemos considerar que no es un tema nuevo, dado que las migraciones masivas sin control se enfrentan desde la revolución industrial. No obstante, aunque el móvil de los nuevos migrantes sigue siendo la búsqueda de mejores oportunidades materiales de vida, ya no ingresan a otros países con el fin de poblar nuevas tierras y hacerlas producir; en cambio, muchos de ellos se incorporan a empleos mal remunerados, que requieren escasa calificación y que por lo general se localizan en el medio urbano.

En la década de los noventa del siglo pasado, la migración se intensificó, por un lado, debido a la fuerte crisis de la economía mexicana y al rezago del sector agrícola y por otro, a que la economía estadounidense tuvo un auge importante, sin dejar de considerar la leve contracción que presentó a principios del nuevo siglo; no obstante, sigue habiendo demanda de trabajo para migrantes mexicanos.

En nuestro país, la migración es de larga tradición histórica, aunque nunca a los niveles que ha alcanzado actualmente. Hacia finales del siglo XIX ya se conoce de la existencia de reclutadores estadounidenses que viajaban a la región centro- occidente de México con el fin de contratar trabajadores destinados a emplearse en la agricultura y la construcción de ferrocarriles de la región sudeste de Estados Unidos. La migración tuvo otro impulso importante por el déficit de mano de obra en el mercado laboral norteamericano, producto de la participación de éste país en la segunda guerra mundial, ya en el siglo XX la consistente demanda de mano de obra mexicana orilló al Congreso de Estados Unidos a aprobar en 1942 el "Programa Bracero" que se dio por terminado de manera unilateral en 1964.

La creciente visibilidad de los asuntos migratorios refleja la preocupación por el sentido de las tendencias recientes de carácter económico, demográfico, social y político, las cuales están contribuyendo tanto a intensificar las presiones migratorias y perpetuar el movimiento internacional, como a diversificar sus modalidades. En consecuencia, actualmente se reconoce que la migración internacional es un asunto de especial trascendencia para las naciones, ya que los desplazamientos entre países, además de responder a causas múltiples, tiene implicaciones decisivas para el desarrollo económico y social.

Como consecuencia económica de la migración, podemos mencionar que las remesas son consideradas un ingreso relativamente estable pero creciente, es decir sin grandes caídas, en comparación con la inversión extranjera directa y los ingresos petroleros. Es por ello que en los últimos años han cobrado mayor importancia en la balanza de pagos de México, prácticamente a partir de la década de los noventa. Así pues, las remesas no son sólo importantes por la estabilidad que brindan a la balanza de pagos,

sino también por el papel que juegan en el sustento de múltiples familias en algunos estados de la República.

SUPUESTOS.

Determinar la importancia de la migración y las remesas para la economía nacional y familiar de México, poniendo de manifiesto el esfuerzo que nuestros connacionales realizan al enviar proporciones significativas de sus salarios obtenidos en Estados Unidos, además revelar el impacto social que tiene la constancia de sus envíos en el núcleo familiar y en la sociedad en general, creando vínculos y compromisos de los migrantes con sus orígenes.

El panorama actual determina que la migración representa un ajuste a las desigualdades en la distribución de la tierra, trabajo y capital que surgen del desarrollo económico. El proceso de privatización e industrialización ha desplazado trabajadores rurales de la agricultura, mientras que la capitalización desplaza a grupos de trabajadores urbanos en las fábricas, generando subempleo y desempleo, y orillándolos hacia la migración internacional.

OBJETIVOS DE LA INVESTIGACION

a) Objetivo General

Analizar la importancia de la migración hacia los Estados Unidos de Norteamérica, y el impacto de las remesas en la economía mexicana.

b) Objetivos Particulares

-Analizar la migración y su evolución, a partir de las variables: pobreza, desempleo y globalización.

-Identificar las causas de la migración: Desempleo, inestabilidad política y económica, desequilibrios regionales y factores culturales que han distinguido a la población migrante, así como el mejoramiento del nivel de vida.

- Describir y analizar los efectos de la política migratoria Mexicana y Estadounidense.

- Describir la evolución seguida por el flujo de remesas que los migrantes hacen llegar a sus familias en México.

- Destacar la importancia de las remesas como recursos a nivel nacional.

- Identificar los estados y municipios con mayor cantidad de migración y recepción de remesas.

- Analizar el potencial de las remesas para contribuir a impulsar el desarrollo económico y social de las zonas de origen de la migración.

JUSTIFICACION

La migración de trabajadores mexicanos a Estados Unidos y las remesas tienen profundas consecuencias en la vida económica y social de ambas naciones. Para nuestro país el beneficio más directo y cuantificable de la emigración lo constituyen las remesas, es decir las transferencias de ingreso monetario y no monetario que los migrantes realizan desde los países de destino a sus países de origen.

De éste modo, ésta investigación se justifica fundamentalmente por la alta entrada de recursos a nuestro país por concepto de remesas, y por el efecto que éstas remesas pueden tener sobre las comunidades de origen de los migrantes mexicanos, la marginación de los migrantes, la expulsión de mano de obra obligada por la carencia de fuentes de trabajo, la importancia de los ingresos recibidos de la migración que se han convertido en fuente imprescindible de recursos tanto en áreas rurales como urbanas, impulsando principalmente el gasto corriente.

a) Relevancia social

En dos de cada tres domicilios rurales de México no vive un hombre adulto. La regla general es que en el campo sólo haya mujeres, niños y ancianos, en la mayoría de los casos, el padre de familia se encuentra trabajando en Estados Unidos; con ésta estructura demográfica resulta

prácticamente imposible que el campo mexicano pueda producir los productos que requiere el país para ser realmente productivo y redituable.

Los emigrantes cambian la dinámica de los hogares expulsores; alteran la oferta laboral en el mercado y cambian la composición de habilidades en la fuerza laboral de los países expulsores. Mientras se encuentran en otro país proveen a los miembros de la familia que se han quedado, de una fuente de ingreso en forma de remesas, una conexión con un mercado laboral más amplio, y una forma de aseguramiento contra las fluctuaciones en el ingreso. La mayoría de las veces los emigrantes regresan con experiencia aprendida.

Un mejor conocimiento de los efectos globales de la migración en los países expulsores ayudará a los encargados del diseño de las políticas a integrar la realidad de las comunidades emigrantes y su impacto sobre la sociedad en general para mejorar el diseño de dichas políticas.

Estudios sobre la migración internacional, la consideran como una decisión relacionada con el empleo, particularmente atractiva para los trabajadores sin cobertura de seguridad social, para los cuales el empleo fuera del país es más atractivo en relación con el empleo en el país de origen. Se han utilizado datos de México para establecer si los trabajadores sin cobertura de la seguridad social tienen una mayor probabilidad de emigrar a los Estados Unidos en comparación con aquellos que mantienen empleos formales. Los que mantienen empleos cubiertos por la seguridad social muestran una menor probabilidad de llevar a cabo un primer viaje a los Estados Unidos que aquellos que no contribuyen al sistema de seguridad social. Los que mantienen trabajos que no contribuyen a la seguridad social tienen el doble de probabilidad de emigrar que los que mantienen un trabajo cubierto por la seguridad social, y además esa experiencia migratoria de años, parece actuar como sustituto de la seguridad social.

Se ha estudiado un fenómeno acerca de los envíos de remesas desde Estados Unidos obtenidas de los emigrantes que han regresado a México y se encuentra que las remesas primero aumentan con el tiempo, alcanzan un máximo a los 5.5 años y después se reducen, éstas disminuyen en los casos en que el emigrante deja al cónyuge o a la pareja en México, aunque ésta reducción es más lenta en relación al caso de los emigrantes sin cónyuges o parejas en México. Este resultado sugiere que la emigración inicial puede verse como parte de una estrategia del hogar, pero que después de algún tiempo, comienza a verse más como una elección individual, sin embargo, como varios autores señalan, aún no se cuenta con suficiente

información directa sobre la motivación tras la práctica del envío de remesas de los emigrantes, por lo cual ante ciertos patrones de conducta y datos estadísticos podemos deducir o determinar los motivos que originan el incremento de los flujos migratorios a los Estados Unidos de Norteamérica.

La migración contribuye al desarrollo social, al menos en el ámbito local, cuando los efectos directos e indirectos de las remesas enviada por los emigrados ayudan a estructurar la actividad económica local de modo tal que la incidencia de la migración internacional futura disminuye. Esto significa que las inversiones de las remesas o los efectos indirectos de su desembolso, proveen la base para condiciones de trabajo humanas y un nivel de remuneración suficiente para sostener un modo de vida digno. Numerosos hogares individuales y un gran número de hogares en contadas comunidades rurales ricas en recursos, han usado los dineros de las remesa para progresar económicamente, al menos por un tiempo. Sin embargo, otra parte no lo ha logrado, y un número cada vez mayor ha quedado atrapado en el "síndrome de la emigración" (Reichert), en el que la emigración internacional provoca mayor emigración, suministrando la base para que un nivel de vida más alto pueda mantenerse gracias a un flujo constante de remesas.

b) Relevancia económica

El flujo de divisas que originan las remesas, como la migración misma, ha venido creciendo en los últimos años. Su cuantía es de tal magnitud que, según el Fondo Monetario Internacional, México fue el cuarto país receptor neto de divisas a nivel mundial en 1995, superado solo por Francia, India y Filipinas; y en 2007 fue el tercero, superado por India y China.

En las últimas décadas, las remesas se han convertido en un flujo de divisas de suma importancia para la mayoría de las naciones no desarrolladas expulsoras de mano de obra, al punto que en muchos casos las remesas constituyen uno de los principales rubros en el renglón de transferencias corrientes de sus balanzas de pagos. Sin embargo, el impacto más significativo de las remesas se registra en las economías regional y local, donde impulsan la industria de bienes de consumo y estimula la expansión de los servicios.

La relevancia de las remesas suele ser destacada mediante la comparación con algunos indicadores económicos, como los ingresos por

turismo o las exportaciones petroleras y no petroleras, entre otros. El monto de las remesas familiares ha superado desde 1997 (a excepción de algunos trimestres) a los ingresos por concepto de turismo y en algunos años también a los ingresos derivados de las exportaciones agropecuarias o las extractivas.

El reto para México sería lograr que las remesas se conviertan en capital productivo, en inversiones que generen negocios, exportaciones y empleos en el país. Mientras las remesas no se canalicen más que al consumo, éstos recursos no tendrán un efecto duradero para el desarrollo económico de México y nuestro principal producto de exportación seguirá siendo la mano de obra.

METODOLOGIA DE INVESTIGACION

Esta tesis se llevará a cabo bajo un esquema de investigación cuantitativa, aún cuando también se realiza un trabajo cualitativo para evaluar estadísticamente la migración en ciertas zonas del país, sin embargo, la investigación hace énfasis en la investigación descriptiva que permite ordenar el resultado de las observaciones, de las conductas, características, factores, procedimientos y otras variables del fenómeno o hechos a tratar.

Se utilizarán dos tipos de teorías:

- Descriptiva: donde se realiza un ordenamiento de los resultados de las observaciones de fenómenos y situaciones dadas.
- Explicativa: se expresa la interpretación de las relaciones entre diferentes tipos de variables. (Datos Estadísticos)

CAPITULO I MARCO TEORICO CONCEPTUAL

1. CONCEPTOS Y TEORIAS

1.1 Referencias teórico conceptuales

Es importante establecer definiciones de conceptos básicos que nos ayuden a comprender mejor la naturaleza del tema.

Migración.- El término o concepto migración se refiere a dos procesos que entrañan movimientos poblacionales opuestos, comprendiendo por un lado la *emigración* o salida de individuos o grupos de personas del lugar de origen o de residencia habitual; mientras que por otro, comprende a la *inmigración* o llegada de individuos o personas a un lugar diferente al de origen o de residencia habitual. Quienes participan en los movimientos migratorios se les denomina en términos generales migrantes, o en términos más específicos emigrantes (los que salen) o inmigrantes (los que llegan).¹

Frontera.- Aunque el término se refiere a una delimitación territorial de cualquier espacio regional, se entiende a la frontera como el espacio demarcatorio de los estados- nación. En éste sentido representa el límite del poder de un Estado y el comienzo del poder del otro, quienes establecen una serie de relaciones regularizadas entre sí mediante el derecho internacional (aduanas, visados, controles policiales, etc.) y quienes, por el contrario, sancionan mutuamente las transgresiones o relaciones no autorizadas (conflictos, migración indocumentada, contaminación ambiental, etc.). Se refiere, no solo al territorio delimitado por la superficie terrestre, sino también al marítimo y espacial.²

Movimientos migratorios- Migrar individual o colectivamente forma parte del comportamiento natural de las sociedades humanas, es una estrategia de sobrevivencia. Para distinguirlos de procesos individuales, se suele llamar movimientos migratorios a los desplazamientos masivos de población de una región a otra (rural- urbano, interregionales, etc.) o de uno o varios países a otro u otros. En general se alude a una continuidad o tendencia en el proceso y no a un traslado puntual.³

¹ Eva García Valle, Bosquejo General del significado del concepto de Migración ; http://www.ism.gob.mx/articulos/bosquejo_migracion.pdf

² Malgesini, Graciela. Guía de Conceptos sobre migraciones, racismo e interculturalidad. Barcelona: Colección Catarata, 2000, P. 157

³ Ibid P. 158

Los movimientos migratorios se encuentran caracterizados por dos vertientes: La emigración y la inmigración y aunque pueden responder a muchos tipos de causas, ambas están originadas por la necesidad o deseo de alcanzar mejores condiciones económicas y sociales.

Migración doméstica y migración internacional- En relación a los límites geográficos de los movimientos migratorios (emigración- migración), éstos pueden darse dentro de los límites territoriales de un mismo país o nación, denominándose tal proceso como *migración interna o doméstica*; conceptualizándose en cambio como *migración internacional* cuando tales movimientos tienen lugar entre países. En relación a la migración internacional y por la importancia económica y política que ésta tiene, es muy importante tener en consideración si los países involucrados en los procesos migratorios son desarrollados o subdesarrollados y si tales países son principalmente emisores o receptores de migrantes.⁴

Es importante considerar si la migración es rural-urbana, rural-rural, urbana-rural, o urbana-urbana; además, es conveniente distinguir si los movimientos migratorios nacionales se dan entre regiones, entre estados, entre municipios o entre comunidades de un mismo municipio.

Para una más profunda comprensión del fenómeno de la migración, cabe subrayar al menos otros dos factores, refiriéndose el primero a *las causas* fundamentales que presionan a participar en la migración, y el segundo a la *magnitud de tiempo* que abarca la participación en tal proceso.

En relación a las causas que presionan para la participación en los movimientos migratorios, el factor económico se ha distinguido a nivel mundial, por ocupar no sólo en la actualidad, sino en términos históricos, un lugar muy importante como causante principal, de los movimientos poblacionales; aunque es necesario subrayar también, el peso causal que en determinadas coyunturas, y realidades sociales específicas, han tenido factores como el político, el religioso, y el cultural, entre otros.

Al referirnos a la migración provocada por cuestiones económicas, no debemos olvidar que es un fenómeno producto principalmente del desigual desarrollo económico y extremada concentración de la riqueza, existente entre

⁴ Eva García Valle, Bosquejo General del significado del concepto de Migración ; http://www.ism.gob.mx/articulos/bosquejo_migracion.pdf

países por un lado, y al interior de cada uno de los países, por otro; tales factores son los que nos explican y ayudan a entender en términos estructurales tanto la migración de fuerza de trabajo internacional como la interna o doméstica.

En relación a la migración internacional es conveniente diferenciar entre los movimientos poblacionales que ocurren entre países desarrollados por una parte, y entre países subdesarrollados por la otra; de aquellos que se dan entre países desarrollados y subdesarrollados. En relación a estos últimos, es importante distinguir la migración de fuerza de trabajo procedente de los países subdesarrollados que se orienta a los países desarrollados, con el objetivo fundamental de insertarse en los mercados de trabajo de éstos. Sobre esta última cuestión, cabe agregar la importancia que tiene considerar cuestiones como el estatus migratorio –documentado o indocumentado- de quienes se insertan en tal corriente migratoria, y las políticas y la legislación migratoria con que dichos países regulan y protegen sus mercados laborales.

Por último, en torno a la magnitud de la duración del movimiento migratorio, éste puede ser en términos generales: temporal, definitivo o indefinido. En el caso de la migración de fuerza de trabajo, la durabilidad del movimiento se encuentra normalmente condicionada por una serie de factores que son ajenos a la voluntad de los sujetos implicados en el proceso, destacando entre otros factores, los intereses económicos del país receptor y explotador de esta fuerza de trabajo, siendo éste factor en última instancia también, el que determina no sólo la temporalidad del movimiento migratorio, sino además, quien define otros aspectos en relación al perfil de la fuerza de trabajo demandada, tales como: la edad, el sexo, la situación civil –casado o soltero-, la raza, la escolaridad, etc.⁵

México y Estados Unidos comparten casi 3,200 kilómetros de frontera común, en el caso de México se encuentra constituida por los estados de Baja California, Sonora, Chihuahua, Coahuila, Nuevo León y Tamaulipas. En cuanto a Estados Unidos constituyen la frontera con México los estados de California, Arizona, Nuevo México y Texas.

Globalización.- La globalización es un fenómeno de carácter internacional: su acción consiste principalmente en lograr una penetración mundial de capitales (financieros, comerciales e industriales), ha permitido que la economía mundial (mecanismos que la integran: el comercio, la producción, y las finanzas) moderna abra espacios de integración activa que intensifiquen la vida económica mundial. Surge como consecuencia de la internacionalización cada vez más

⁵ Eva García Valle, Bosquejo General del significado del concepto de Migración.

acentuada de los procesos económicos, los conflictos sociales y los fenómenos político-culturales.

Ha sido definida como el proceso de desnacionalización de los mercados, las leyes y la política en el sentido de interrelacionar pueblos e individuos por el bien común. Aunque puede ser discutible que ello lleve a este bien, puede definirse como la fase en que se encuentra el capitalismo a nivel mundial, caracterizada por la eliminación de las fronteras económicas que impiden la libre circulación de bienes servicios y fundamentalmente de capitales.⁶

Este proceso histórico, es el resultado de la innovación humana y el progreso tecnológico. Se refiere a la prolongación más allá de las fronteras nacionales, a la creciente interdependencia entre los países, a la creciente integración de las economías de todo el mundo (esto en todos los niveles de la actividad económica humana), especialmente a través del comercio y los flujos financieros, abarca además aspectos culturales, políticos y ambientales más amplios.⁷

Indocumentado-Ilegal.- Los inmigrantes están considerados como indocumentados o en una situación irregular cuando no se les permite entrar, permanecer o trabajar cumpliendo las leyes del país.⁸

En épocas recientes, los medios de comunicación siguen siendo el ejemplo del lenguaje empleado por los estados de las sociedades receptoras, han venido reemplazando el sustantivo inmigrante por el de ilegal o indocumentado. No son simples formas de expresión ya que éstos calificativos poseen una connotación peyorativa, destacando una condición: la de indocumentación y, por lo tanto, la de ilegalidad en el ingreso al país de destino. El énfasis en la ilegalidad dentro del mensaje público tiende a estigmatizar a los ciudadanos de origen extranjero, colocándolos dentro de parámetros delictivos, en asociación con otros términos inquietantes como criminalidad, delincuencia, descomposición social, etc.

Muy a menudo el tema de inmigrantes y emigrantes indocumentados es un sujeto extremadamente emocional, utilizado para provocar tensiones raciales y culturales. Algunos políticos y periodistas juegan con los miedos que supone el terrorismo y relacionan a los inmigrantes con la criminalidad y hablan de "invasión". Consecuentemente, las palabras "inmigrante ilegal" posee una

⁶ http://www.alipso.com/monografias/3005_concepto_de_globalizacion/

⁷ <http://globalizacion-y-economia.blogspot.com/2008/02/qu-es-la-globalizacin.html>

⁸ Art. 5 La Convención Internacional sobre la protección de los Derechos de todos los Trabajadores Migratorios y de sus familiares.

TESIS TESIS TESIS TESIS TESIS

connotación de criminal donde el inmigrante es culpable de hacer lo que los humanos han hecho siempre: cruzar las fronteras o los océanos en búsqueda de una vida mejor.

Sin embargo la "migración ilegal" es una expresión que se utiliza a diario y que está presente en todos los medios, es un concepto relativamente nuevo. La migración no era un problema y generalmente el empleo no estaba prohibido. De hecho los inmigrantes y los emigrantes eran denominados como "inmigrantes espontáneos" y se solía regularizar muy fácilmente su situación una vez en el nuevo país. La primera vez que se utilizó el término de "inmigración ilegal" fue en los años 20's cuando se empezaron a aplicar leyes en Estados Unidos para hacer frente a la inmigración europea. Asimismo este concepto se utiliza durante los años 30's cuando las autoridades británicas calificaron la inmigración indeseada realizada por los judíos hacia Palestina como "migración ilegal". Se volvió a hacer uso de éste término de forma ocasional, especialmente en Europa durante los años 60 y 70. Sin embargo éste concepto de "inmigración ilegal" empezó a utilizarse de manera más corriente a partir de los años 80's en adelante. Por lo tanto, el concepto de migración ilegal o irregular es un fenómeno reciente que ha sido creado política y legalmente en un corto período de tiempo.⁹

Cadena migratoria.- El concepto de cadena migratoria hace referencia a la transferencia de información y apoyos materiales que familiares, amigos o paisanos ofrecen al potencial inmigrante para decidir su viaje. Las cadenas facilitan el proceso de ingreso y partida: pueden financiar el parte el viaje, gestionar documentación y empleo, conseguir el alquiler de una vivienda, etc. También son fuentes de comunicación de los cambios económicos, sociales y políticos que se producen en la sociedad receptora, que pueden afectar a los candidatos a migrar. Por ejemplo, en el caso de una crisis económica importante, que implica una caída de los salarios o un aumento significativo del costo de vida; en el endurecimiento de las presiones policiales sobre la inmigración indocumentada; en el surgimiento de brotes de racismo, etc.¹⁰

Las cadenas migratorias forman parte de una estructura mayor o redes migratorias. Por un lado la cadena es un mecanismo de entrada y salida de los inmigrantes de un determinado origen, frecuentemente determinado geográficamente. Por su parte las redes son estructuras mayores, extendidas y relativamente afianzadas, que desarrollan una dinámica propia, pudiendo incluso desprenderse de los estímulos y desestímulos de la sociedad receptora. Las redes

⁹ Illegal immigration in Europe: patterns, causes and consequences, Franck Duvell, Oxford, 2006

¹⁰ Malgesini, Gabriela. *Guía de Conceptos...* Op Cit P. p 213 y 214

varían según las características étnico- culturales y el contexto económico, social y político de la sociedad receptora.¹¹

Las redes sociales forman parte inherente de los procesos migratorios y son un factor crucial de apoyo a la migración de la clase trabajadora. El medio en el que se desarrollan y prosperan las redes sociales es el de la migración de origen rural, donde los sistemas de reciprocidad suelen operar de manera cotidiana. Las redes tienen un impacto mayor entre la población indocumentada, que es la más desprotegida y la que requiere de mayores apoyos para reducir los costos y riesgos del cruce de la frontera y facilitar la instalación y el ingreso oportuno al mercado laboral.¹²

El tráfico de inmigrantes que se lleva a cabo actualmente a través de mafias criminales (“polleros” y “coyotes”) copia su funcionamiento de las cadenas migratorias, aunque se diferencia de éstas por no tratarse de un proceso espontáneo y voluntario, sino de un negocio a gran escala, organizado y controlado mediante la violencia y la coacción.

Transnacionalidad.- Quienes acuñaron o definieron el concepto de migración transnacional (Basch, Nina; Glick Shiller, Lila y Blanc- Szanton, Cristina, 1992)¹³ lo definieron como los procesos en los que los inmigrantes forjan y mantienen relaciones sociales con múltiples entramados y estratificaciones, que unen sus sociedades de origen y las anfitrionas. Llamam a este proceso transnacionalismo, para enfatizar que los inmigrantes ahora, construyen campos sociales que trascienden las fronteras geográficas, culturales y políticas. Un elemento esencial es la multiplicidad de roles y compromisos que los “transmigrantes” mantienen tanto en su sociedad originaria como en la receptora.

Afirman que la migración transnacional se vincula estrechamente con los cambios que se llevan a cabo en las condiciones del capitalismo global y que por ello, aquella migración debe ser analizada en el contexto de las relaciones globales de capital y trabajo. Se hace evidente que los movimientos migratorios masivos de los últimos años tienen un contenido básicamente laboral, donde la mano de obra migrante es un factor que apoya la expansión del capitalismo a nivel internacional. Es por ello que la dirección que toman los agentes en los flujos migratorios se orienta desde los países con menor desarrollo hacia los más desarrollados.

¹¹ Ibid P 42

¹² Durand, Jorge. Origen es destino. Redes sociales, desarrollo histórico y escenarios contemporáneos en Tuirán, Rodolfo (coord) “Migración México – Estados Unidos: Opciones de política exterior”, México,D.F.: CONAPO , 2000, P. 260.

¹³ Citado en Benencia Roberto: “Migración limítrofe y mercado de trabajo rural en la Argentina. Las estrategias de las familias migrantes en la conformación de comunidades transnacionales” (2004)

Transmigrante.- Vive ubicado en espacios sociales que trascienden los clásicos lugares monolocales de residencia geográfica. Para el transmigrante el mudarse se vuelve un acontecimiento tan frecuente y constitutivo de la cotidianidad que puede decirse que “vive cambiando el lugar”. Su vida de todos los días y las instituciones sociales que lo estructuran ya no se limitan a un lugar unilocal sino que se estrechan y entretajan entre diferentes espacios geográficos o lugares, se halla en un espacio social plurilocal y, en el caso de la migración internacional, es transnacional.¹⁴

Remesas.- Existen diversas definiciones de éste concepto:

1.- Son las transferencias del dinero ahorrado en la sociedad receptora, a la familia o grupo social de referencia en el país de procedencia. El volumen de las mismas es inversamente proporcional al proceso de integración a la sociedad receptora o a la intención de residencia permanente en la misma. Esto se explica porque, cuando los inmigrantes llegan al país receptor, normalmente carecen de muchas de las habilidades más valiosas como el lenguaje y los hábitos culturales. En consecuencia sus ingresos iniciales suelen ser más bajos que los de los nativos de su mismo nivel de calificación. Si su interés en integrarse en la sociedad receptora, las personas de origen extranjero tienen incentivos mayores para invertir en capital humano, es decir, en su propia adaptación y capacitación y realizar otras inversiones y gastos como vivienda, coche etc. que les permitirá mejorar su calidad de vida respecto de su lugar de procedencia. De este modo, su capacidad de ahorro será menor y también el envío de divisas al país de origen.¹⁵

2.-Las remesas se definen según Waller Meyers, como aquellos recursos monetarios que los emigrantes obtienen trabajando en el extranjero y luego envían a su país de origen. En tanto que el Instituto de Mexicanos en el Exterior (IME), define a las remesas como envíos de dinero que hacen las personas de un país a otro, en ambos sentidos, dando como resultado entradas y salidas de dinero, dirigidas a familiares. (Remesas, SER, 2004).

3.-En la Balanza de Pagos mexicana, se considera como remesa a toda transferencia unilateral de un residente en el extranjero a un residente en México, presuponiendo que ambos son familiares y que el envío tenga por objeto contribuir en la manutención de éste último. Este será el concepto bajo el cual se trabajará.

¹⁴ Ludger Pries, *La migración internacional en tiempos de Globalización* P. 57

¹⁵ Malgesini, Graciela. *Guía de Conceptos...* Op Cit P. 295

Diásporas.- (Viene del griego diasporá, que significa dispersión. Es la dispersión de grupos étnicos o religiosos que han abandonado su lugar de procedencia originaria y que se encuentran repartidos por el mundo, viviendo entre gentes que no son de su condición.¹⁶

Las diásporas acumulan capital humano, financiero y social para el desarrollo de sus comunidades natales. Los gobiernos de países de origen pueden desempeñar un papel crucial en la canalización de la iniciativa, energía y recursos de diásporas a economías y sociedades y la institucionalización del vínculo de la diáspora con las actividades socioeconómicas de sus países natales. Las comunidades transnacionales establecen y refuerzan los vínculos de múltiples sectores entre los países de origen y de destino. El desafío para las personas responsables de formular políticas en los países desarrollados y en vías de desarrollo es crear un ambiente que aliente y respalde las contribuciones por la diáspora de migrantes al desarrollo.¹⁷

La diáspora está surgiendo rápido como una de las fuerzas para el desarrollo en el mundo en globalización. A pesar de que el concepto de diáspora tenga más de 2,500 años de antigüedad, en el presente contexto se usa para describir un grupo de personas que han sido “transnacionalizadas”.

1.2 Teorías de Comercio Internacional.

Existen Teorías de Comercio Internacional aplicables a la nueva división internacional del trabajo y su impacto en la migración y distribución espacial de la población.

La integración económica mundial supone tres principios básicos en la especialización internacional del trabajo:

1.2.1 La ventaja absoluta (Adam Smith), donde se concibe que las naciones que tienen una ventaja absoluta en la producción de un producto deben especializarse en la producción del mismo lo que permite un mayor volumen en la producción, una mejora en la calidad del satisfactor y un más eficiente uso de los recursos con los que se elabora el mismo. Para Smith, al igual que para toda la economía convencional, los mecanismos del mercado (la ley de la oferta y la

¹⁶ <http://es.wikipedia.org>

¹⁷ <http://www.iom.int/jahia/Jahia/about-migration/developing-migration-policy>

demanda) restablecen de manera automática los equilibrios comerciales internos e internacionales.

Los resultados del modelo de la ventaja absoluta de Adam Smith son interesantes, pues fundamentan hasta nuestros días las teorías liberales modernas que proclaman la libertad de comercio interior e internacional como requisito necesario y suficiente del progreso material de los pueblos. La apertura comercial en México y en otros países del resto del mundo, encuentra sustento en las teorías de Adam Smith que muestran los beneficios potenciales del libre comercio internacional: Economías de escala y ampliación de las posibilidades de consumo. Por tanto, la globalización misma encuentra también sus fundamentos en los primeros defensores del librecambio.

1.2.2 La ventaja comparativa (David Ricardo), quien afirma que las naciones que no tienen ventaja absoluta alguna en la producción de algún satisfactor, le es beneficioso especializarse en los productos donde es menor su desventaja puesto que ...“las ganancias del comercio internacional son posibles aún cuando un país sea capaz de fabricar todo más barato que otro, en tanto que en ello son más decisivas las ventajas comparativas que las ventajas absolutas; es decir, producir los bienes que les ofrecen la mayor ventaja relativa. A partir del principio de la ventaja comparativa Ricardo llegó a la explicación del por qué comercian y qué comercian los países. Esto es, por qué sería más rentable para un país concentrarse en aquéllos bienes en los que relativamente produce más eficientemente y comprar aquellos en los que es relativamente menos eficientemente y comprar aquellos en los que es relativamente menos eficiente, expresado en costes de producción en términos de tiempo de trabajo por unidad producida...” (Orozco, 1998;22)

La principal preocupación de Ricardo es la tendencia a la baja de la tasa de beneficios o, si se prefiere la tendencia a la elevación de los salarios. A su vez, esta tendencia a la elevación de los salarios se explica por el aumento de los precios de productos alimenticios a los cuales se consagran esencialmente los ingresos de los trabajadores. Al referirse a los salarios, Ricardo piensa en el precio "normal" de la fuerza de trabajo, esto es aquel que le permite adquirir los productos necesarios para su sostenimiento. El alza de los precios de los alimentos en el largo plazo se explica a su turno por la "ley" de los rendimientos decrecientes en la agricultura.

1.2.3 La ventaja competitiva de una nación de Michel Porter:

Este concepto admite que existen diversos elementos de carácter infraestructural- productivo, institucional, natural, demográfico, geográfico, meteorológico, organizacional, tecnológico, comunicacional, que aportan al proceso productivo ventajas adicionales que transfieren ventaja competitiva al producto.

Con los anteriores conceptos se postula una teoría positiva de la ventaja que tiene la cooperación internacional y la razón y necesidad de la especialización internacional del trabajo, lo que supone que la geografía industrial responda a la lógica necesidad de producción de un país.

La geografía de la producción a su vez responde a la geografía del mercado. El proceso de circulación y producción interactúan y engendran las fuerzas motoras que explican la vocación industrial de una región y los flujos existentes de los factores productivos: capital y trabajo.

Asimismo, se suma a estos principios el teorema de Heckscher – Ohlin, que aunado a los anteriores conceptos se postula una teoría positiva de la ventaja que tiene la cooperación internacional, la razón y necesidad de la especialización internacional del trabajo, lo que supone que la geografía industrial responda a la lógica reproductiva de un régimen de acumulación históricamente específico.

1.2.4 Teorema Heckscher- Ohlin: una nueva geografía mundial de la oportunidad económica y su impacto en la migración y distribución territorial de la población

En relación al tema de migración, vale la pena sumar a éstos principios el teorema de Heckscher- Ohlin que indica que las áreas geográficas donde existe un factor producido en alta densidad presenta en el valor de dicho insumo un costo bajo, y que las empresas que usan de forma intensiva este factor deben localizarse en tales áreas para que adquieran una ventaja competitiva en la producción del producto al que pertenece el proceso productivo (Orozco, 1998;23-26)

La lógica del esquema que en el nuevo orden económico internacional se implanta, supone que el distinto nivel de ingreso entre las regiones del mundo, incluso entre las naciones, así como la distinta densidad en que existen los factores productivos, en relación a la intensidad en que éstos se

utilizan dentro de los procesos de producción de las mercancías, son la base para identificar una nueva geografía de oportunidad económica al presentar (las regiones) ventajas competitivas diferenciadas para cada proceso de la producción. Implica por ello que las industrias deben relocalizar sus plantas productivas en las áreas de la geografía mundial donde adquieran ventajas competitivas.

Las ventajas competitivas regionales no solo tienen que ver con baratura de un proceso de producción, sino también son de tipo institucional, administrativo, fiscal, de naturaleza y condición de los mercados, oportunidad económica, y aspectos en materia de legislación laboral y costo unitario de la mano de obra en razón a su productividad marginal, entre otros aspectos como pueden ser físico – geográficos, climáticos, de nexos y contexto económico, diplomáticos y otros más.

También destacan los acuerdos comerciales y de complementación económica entre las naciones, paz social, estabilidad política, vínculo entre los mercados finales y los mercados de bienes intermedios, demografía, cultura y situaciones favorables en materia de marketing.

El planteamiento teórico parte de postulaciones muy acotadas como lo son los trabajos de Heckscher – Ohlin, P. Samuelson y M. Porter. Destaca principalmente, como la expresión moderna de la ventaja absoluta y la ventaja comparativa clásicas el teorema Heckscher – Ohlin. Por lo que es bueno conocer bien los postulados de los que parten.

La teoría Heckscher – Ohlin sostiene las siguientes dos proposiciones, según indica Chacholiades (1989):

“1. La causa del comercio internacional se encuentra principalmente en las diferencias entre las dotaciones de factores de los diferentes países. En particular, un país tiene una ventaja comparativa en la producción de aquel bien que usa más intensamente el factor más abundante del país. Esta proposición se conoce como el teorema Heckscher – Ohlin,

2. El efecto del comercio internacional consiste en tender a igualar los precios de los factores entre países, y así servir en alguna medida como un sustituto de la movilidad de factores. Esta proposición se conoce como el teorema de la igualación del precio de los factores...”

Este enfoque es neoliberal, se le conoce como teoría de las proporciones factoriales. Para que este teorema opere debe existir libre

movilidad de los factores productivos, los costes de transporte son mínimos por lo que se trata de mercancías producidas bajo economías a escala (grandes empresas transnacionales con una gigantesca escala productiva). Se requiere un generalizado librecambismo. A esto ahí que considerar que las empresas operan con diferencias en la composición técnica del capital, con tecnologías distintas, muchas empresas no están en posibilidades de desarrollar economías a escala por tratarse de pequeñas plantas productivas, y presentan rendimientos marginales decrecientes, por lo que también sus costos son marginalmente decrecientes. Existen diferentes niveles de renta, aparte no se concibe la organización social del trabajo ni la organización del trabajo dentro de la empresa, así como se discrimina en clima institucional propicio o contrario para que opere este teorema, lo que es limitativo de este enfoque.

Dice Orozco (1998; 25) al respecto:

“Según esta teoría la ventaja competitiva se origina en las diferentes dotaciones factoriales relativas de los países que participan del comercio internacional. En esa medida, la teoría neoclásica del comercio internacional , especialmente la asociada al modelo Heckscher – Ohlin, sostiene que, en condiciones de libre comercio, las remuneraciones de los factores de producción tenderán a igualarse en todo el mundo”.

Esto implica que las diferentes tasas de remuneración salarial existentes entre las naciones, tienden a disminuir y a anularse conforme exista la integración comercial de los países. Con este se cancela el principal móvil de la migración internacional, lo que indica que a la par que el comercio internacional se desgrava y se terminan las trabas comerciales, la migración cambia su carácter, quedando como prominente la migración temporal sobre la definitiva, la cual tiende cada vez a ser menor. Incluso, los demógrafos consideran que no obstante la cooperación entre las naciones parece ocasionar una mayor movilidad del factor trabajo, este proceso es temporal y se revierte en el mediano plazo conforme el capital se localice en las áreas expulsoras de la población, incluso causando la regresión de las migraciones que originalmente causa el comercio internacional.

El mismo autor cita que:

“Análisis posteriores llegaron a demostrar que el teorema Heckscher - Ohlin manifiesta algunas limitaciones, si se toma en cuenta que el comercio no se comporta estrictamente en la dirección que establece esta teoría, esto es, que ni el comercio ni

los movimientos en los precios de los factores se establecen inequívocamente. Pues en ausencia de competencia perfecta los precios de los bienes no se igualan a los costes marginales de producción, ya que si bien los precios relativos de los bienes determinan la dirección de los flujos comerciales, dichos precios no reflejan los costes... " (Orozco, 1998; 26)

Los monopolios y otras formas de colusión económica crean desviaciones en el comercio, por lo que no es tan mecánico el resultado que se espera en base a este teorema, y menos aún en variables relacionadas de forma colateral como es la población, su residencia y movilidad.

Los costos de transporte, fletes, seguros, aranceles, costos de embalaje y almacenaje, así como de administración pueden ser tan representativos que la condición geográfica en que opera el teorema puede ser causa de resultados más arbitrarios que predecibles. Sin considerar otros factores que le influyen. Además, el carácter periférico de las economías latinoamericanas, especialmente la mexicana agregan algunas otras limitaciones de corte político y social que no deben discriminarse.

Los modelos del comercio internacional no son leyes absolutas, cambian con el tiempo según cambia el régimen de regulación y acumulación. Por otra parte, la situación que viven las naciones en la realidad es muy diversa por región y cambiante en el mediano plazo. Este teorema es muy limitado si se desea usar como una fórmula general para explicar las bondades del comercio internacional y la razón de los flujos de los factores productivos variables como son el capital y el trabajo, más aún en el largo plazo.

De hecho, el esquema es en suma limitado para ser un componente explicativo de la movilidad poblacional y su distribución geográfica. No obstante, el principio es válido de inicio como hipótesis explicativa, siempre y cuando se hagan las acotaciones necesarias que le ajusten a las realidades regionales, nacionales y locales en que se aplica, así como los factores de expulsión – recepción de la población como factor productivo.

Es importante destacar como interactúan las variables que componen y explican el fenómeno migratorio internacional en su lógica inherente de conectividad y desarrollo por lo que se puede destacar los principales patrones o procesos que comportan y determinan.

1.3 Teorías de la Migración Internacional.

Este apartado contiene las diferentes teorías, interpretaciones y enfoques sobre la migración, que explican las causas y consecuencias sobre el fenómeno en estudio.

- *La teoría Maltusiana* , postula un crecimiento autónomo y geométrico en el caso de la población y numérico en el caso de los recursos, esto es, que la población crece autónomamente mientras que los recursos deben de producirse y dado que no crecen población y alimentos a la misma proporción, se crea un desequilibrio.¹⁸ En la actualidad los economistas y estadistas que aceptan esta postulación, consideran que se ha confirmado esta tesis maltusiana, puesto que se ha observado que la población está creciendo a un ritmo mayor que los alimentos suficientes para satisfacer la demanda.
- *Adam Smith* (1776) encontró la explicación del crecimiento de la población en la demanda de trabajo; en resumen dentro de la escuela clásica se encuentran dos puntos de vista diferentes, por una parte, entre los economistas antiguos, había una actitud optimista que veía en el crecimiento de la población un índice de prosperidad económica, es decir, que la demanda de individuos regula necesariamente la producción de éstos, por otra parte el análisis maltusiano, que a pesar de sus ratificaciones sucesivas, aunado a la teoría de la renta de Ricardo y de la tasa de los rendimientos decrecientes, se acentúa la contradicción entre el incremento potencialmente grande de la población en contraste con el incrementeo potencialmente limitado de los medios de subsistencia.
- *La teoría moderna de la migración* se originó con E. G. Ravenstein a mediados del siglo XIX y se desarrolló a lo largo de varias líneas de investigación durante más de 100 años hasta la actualidad. Este fue un período predominante, caracterizado por el crecimiento y la consolidación de la sociedad industrial de las actuales naciones poderosas, sobre los que se enfocaron los estudios de migración. No es sorprendente que los puntos de vista sobre la migración que surgieron durante éste período, estuvieran influenciados frecuentemente por la terminología e imágenes del mundo industrial.

¹⁸ Ferris Susan, “Many migrants soon return to México, study finds” (1997)

- Con el comienzo de la Revolución Industrial, los puntos de vista sobre la migración estaban influenciados por imágenes del mundo industrial, con esto a los migrantes se les consideró movidos por fuerzas de "empuje" y "arranque", y al igual que fluidos en sistemas hidráulicos, se les vio "fluir" en respuesta a "presiones" y ser "lanzados" hacia fuera por "válvulas de escape".
- *Hicks, 1931*, dice que "las diferencias netas en las variables económicas, básicamente las diferencias en los salarios son las principales causas de la migración". Esto ejemplifica que el aspecto importante de la migración es mejorar económicamente, además es evidente que la búsqueda de mejores salarios y la considerable demanda de mano de obra son factores que originan las corrientes migratorias.

En etapas más recientes, antes de J. Maynard Keynes, los economistas neoclásicos operaron dentro de un marco teórico donde unificaban la creencia de que la acumulación de capital era benéfica al trabajo, así en el pensamiento neoclásico la tasa de salarios es una función de la oferta de trabajo (población) y de la demanda de trabajo (capital).

- *S. Kuznets (1966)* Parece convencido de que el crecimiento lento pero positivo de la población durante los últimos 200 años ha generado algunas ventajas para los países desarrollados, como la disminución de la mortalidad, mejor calidad de vida vía salarios, además establece que una gran población bien educada y dotada de un alto nivel de vida podrá facilitar la formación del inventario de conocimientos útiles y productivos.¹⁹
- *Francisco Alba (1976)* asevera que las personas que migran son personas urbanas semicalificadas y que la migración no es exclusivamente del sector agrario, sin embargo, el punto central es que buscan mejoras cuantitativas (salario) y cualitativas (nivel de vida).
- *Lourdes Arizpe (1983)* sugiere que las causas de la migración son la pobreza, el crecimiento poblacional y el desempleo; así mismo expresa que el problema es una vez más la tenencia de la tierra. Este argumento es bastante discutible ya que una persona que vive en la pobreza y analfabeta, está poco capacitada para encontrar en

¹⁹ Andrade Max Gabriel Oliver. "Un acercamiento a los determinantes". (1984)

la migración internacional una forma de vida más satisfactoria. Como lo demuestran los estudios recientes hechos por Binational Study about of Migration (1977), donde se hace evidente que quienes han migrado son personas con algún nivel de educación y no la gente menos favorecida económica y culturalmente, ya que es difícil para ellos migrar por los costos que ello implica y el desconocimiento de mecanismos de entrada a EUA.

Muchos especialistas opinan que la población urbana se está volviendo la fuente de la migración internacional. Chaney (1985), refiriéndose a las migraciones del Caribe, sugiere que comienza en las ciudades, Tabarha (1981) advierte sobre el origen urbano en la migración de los países árabes.²⁰

- *Balán* (1985) distingue en Argentina dos tipos de migración: uno que se debió a bajos salarios y pocas oportunidades de progresar para personal muy especializado y otro a causa del deterioro del mercado de trabajo para obreros calificados o semicalificados.
- En Filipinas, *Cariño* (1987) advierte que los hogares con migrantes tienen una situación socioeconómica más alta que los hogares sin migrantes, fenómeno que atribuye al envío de remesas y a un cierto nivel de riqueza familiar para poder migrar.
- La teoría clásica fue desarrollada por *Todaro* (1969), que acentuó que una persona racional que contempla la migración, compararía el valor actual de las ganancias que ella espera recibir donde ella ahora vive, con ganancias previstas en otro país y se mueve si las ganancias esperadas son mas altas. Los estudios empíricos encuentran que las ganancias esperadas son una buena guía de la dirección en la que los individuos tienden a moverse, desde las áreas en las cuales espera que las ganancias sean mas bajas a las áreas de ganancias previstas más altas, es por ello, que los migrantes ya no intentan ir a las ciudades sino que directamente migran a los EUA.²¹
- *La Nueva Economía de la Migración Laboral*. Esta teoría fue propuesta por *Oded Stark* (1991). La inspiración inicial para el

²⁰ Alba Francisco; “Aspectos urbanos de la migración laboral” (1994).

²¹ Agustin Escobar, Philip Martin, Gustavo López y Katharine Donato, “Factors that influence migration”

enfoque de la “nueva economía de la migración laboral” proviene del concepto de la nueva economía política (New Political Economy) de la economía de la familia que analiza los incentivos y las implicaciones de las decisiones tomadas por los miembros de la familia en el sentido de maximizar sus ganancias. El concepto de la nueva economía de la migración laboral trabaja con la idea de contratos implícitos dentro de la familia, que incluye no solamente factores económicos, sino que intenta también incluir el momento de las relaciones afectivas y también trabaja con la influencia del horizonte temporal de la migración. 22

Los Factores son los siguientes:

- Es posible modelar la relación familiar entre migrantes y no-migrantes como un contrato de seguro mutuo implícito. Aquí migración y envío de remesas tienen la función de una distribución mejor del riesgo de ganancia de ingreso. Dado que la probabilidad de una crisis simultánea en dos países diferentes es relativamente baja, la familia vista, como un todo, tiene una probabilidad más alta de obtener constantemente por lo menos un ingreso.
- La otra vertiente modela la migración laboral como un contrato implícito de crédito, donde la familia funciona como un banco que prefinancia la migración por inversiones en la educación del hijo (o de la hija) y que por vía de las remesas recibe este crédito de vuelta.
- Un tercer motivo siempre a ser considerado es el altruismo, el amor a la familia. Las remesas motivadas por altruismo tienen la tendencia de crecer en tiempos de crisis en el país receptor de las remesas (y viceversa), así como también deberían crecer con el ingreso del emigrante.
- El horizonte temporal pesa en las motivaciones del remitente. Cuanto más corta es la temporada migratoria, mayores deberían ser las remesas, ya que se efectuarán solamente las inversiones más necesarias en el país destino de la migración. Si la migración es duradera, es decir, la persona emigrante se decide por una migración definitiva, las remesas van a disminuir significativamente y pueden hasta cesar. Lo que se observa también en sociedades

²² <http://www.eumed.net/cursecon/ecolat/ec/2006/lavm-migra.htm>

con larga experiencia migratoria es una migración en oleadas. Esto significa que es siempre la generación activa la que emigra y sostiene la familia que se queda en el país de origen, pero vuelve en el momento de jubilación, manteniendo de esta forma un sistema de transferencias intergeneracionales vía migración y remesas.

- Chávez, (1993). Uno de los enfoques que señala a los distintos desplazamientos de la población es el de la relación entre la migración y desigualdad, entendiendo a ésta como una manifestación de la manera como se configura la estructura económica, política y social de un país, expresada entre otros factores, en el acceso diferencial que tiene la población hacia los satisfactores básicos que le permitan una vida digna.

Desde este punto de vista la relación mencionada contiene cambios de residencia y se ejemplifica con la migración laboral que se manifiesta por la desigualdad económica de un país, incapacitando los mercados laborales y que ofrezca a la población un empleo que satisfaga sus necesidades. De manera similar se habla de la migración por motivos educativos, por la carencia de oferta en cuanto a los distintos niveles educativos y a la infraestructura ínfima o nula.

En esa relación también se establecen desigualdades en desplazamiento de la población migrante, pues en el caso de la migración interna la movilidad entre los distintos sexos casi es pareja, mientras que en el caso de la migración internacional, destaca la población masculina. Ello se explica en parte por las distintas oportunidades que se ofrecen a la población de cada sexo y según cómo se valora y sanciona culturalmente al hecho de migrar.

- *Muñoz* (1996).- Como fenómeno, la migración es integral, porque afecta tanto al espacio receptor de población (con demanda de servicios: salud, educación, cultura, trabajo), como al expulsor (deja una tierra agrícola presionada o algún trabajo, en busca de mejores expectativas); desde la composición por edades, hasta en la fecundidad. En síntesis: la ecuación demográfica que aparece ahora traduce la existencia de problemas muy graves en la sociedad mexicana que tiene que ver con los ámbitos del trabajo, la salud, la cultura, la familia, los valores, el desarrollo regional y

fronterizo, etcétera. Los cambios políticos, en esta medida, serán más complejos.

En cuanto a la edad, la mayor oportunidad laboral es para la población que oscila entre los 20 y 30 años de edad, reduciéndose la oportunidad para aquellos de edad avanzada. De hecho, el modelo económico capitalista está diseñado para apropiarse de la fuerza de trabajo más productiva, excluyendo aquella que comienza a mermar sus capacidades en los centros de trabajo y en los distintos sectores productivos. No existe una lógica o principios humanos y morales que nos señalen lo contrario.

- *Delgadillo y Gasca* (2002). Se reproduce a su vez una concentración de la fuerza laboral en las regiones de México, donde existe mayor inversión extranjera directa y un mayor Producto Interno Bruto por región, lo cual refleja desequilibrios en el crecimiento y en el desarrollo regional, debido en gran parte por la política económica orientada con un criterio sectorizado, por lo cual es de esperarse una reproducción de las desigualdades regionales, sobre todo si se persiste en promover procesos en los que la calificación de la mano de obra sea un factor determinante para canalizar la inversión, sea nacional o extranjera. Lo anterior provocaría un aumento en las migraciones fronterizas, incrementándose también las tensiones bilaterales con Estados Unidos, o también que la población de las regiones ubicadas en una nueva fase de rezago generaría una mayor presión hacia las regiones y ciudades que ya de por sí no tienen respuesta para las demandas laborales de bajo nivel de capacitación.

En general existen diversas teorías para explicar los movimientos migratorios del campo a la ciudad y de la ciudad al extranjero, pero el más cercano a nuestro entorno es el de "push- pull", en éste modelo se consideran las fuerzas expulsoras del lugar de origen, es decir, factores o condiciones que facilitan el cambio de residencia (bajos salarios, desempleo, presión demográfica, etc.) y de las fuerzas de atracción del destino (altos salarios, crecimiento económico, perspectivas de empleo), además de considerar los factores de red (networks), que hacen puente sobre la frontera, esto se genera en una evaluación racional de costos- beneficios.²³

²³ Agustín Escobar, Philip Martin, Gustavo López y Katharine Donato, "Factors that influence migration"

1.4 Dos enfoques sobre la migración internacional: Teoría sobre La migración del trabajo (Stark) y teoría del habitus (Bourdieu).

1.4.1 Teoría de la migración del trabajo y Remesas (Oded Stark)

1.4.1.1 Teoría de la migración del trabajo

El autor de la teoría señalada, postula tres premisas que considera fundamentales para hablar de la migración del trabajo y los fenómenos que la rodean, a saber:

a) Que aunque en la migración, de manera recurrente participa el agente individual y busca con ello una racionalidad de la optimización, no necesariamente puede deberse exclusivamente sólo a ese fin, sino que puede deberse también, a la familia. Es decir, que en el proceso de la migración no intervienen solamente agentes individuales, sino también participa en ella la familia como receptora de remesas, por ejemplo. Debido a los procesos que se dan de forma interdependiente y

“...dado el modelo global de la demanda de trabajo, el comportamiento de los migrantes individuales en el mercado de trabajo receptor puede atribuirse en gran medida no sólo a los niveles de cualificación y dotaciones de los migrantes (como en la teoría normal del capital humano), sino también a las preferencias y limitaciones de las familias que se quedan” (Stark, 1993: 14).

b) La migración del trabajo no sólo es una respuesta a las diferencias salariales; ni la carencia de éstas implican irracionalidad, sino que existen diferencias de nivel, y por ello se deben tomar en cuenta otras variables, como la incertidumbre de ingresos y la carencia relativa, que incentiva el estudio de fenómenos donde participan el migrante y la familia, como es el caso de compartir riesgos de forma común: ya en lo que se recibe económicamente a través de los hijos; la demanda de las mismas, así como la magnitud y composición de las inversiones (de capital humano) por parte de las familias efectuada en los hijos. Una de ellas es la inversión en educación, por ejemplo.

c) Gran parte de los fenómenos migratorios se evitarían si el conjunto de los mercados y de instituciones financieras marcharan de forma completa y perfecta. Lo cierto es que también en los mercados existen asimetrías, externalidades y discontinuidades tecnológicas.

Con estas premisas es como Stark pretende explicar la migración del trabajo, tomando como base las interrelaciones que existen entre aquéllas.

1.4.1.2 Función de las remesas enviadas del sector urbano al rural.

Sobre la función de las remesas enviadas del sector urbano al rural, (Stark, 1993: 246) el autor presenta un resumen de la migración del sector rural al urbano, considerando los siguientes puntos:

Se considera a una empresa familiar rural con minifundio que, debido a su ciclo vital, ve reducido su bienestar debido a cambios en las edades de los integrantes, lo cual significa exigencia de más alimentos, además de la llegada de nuevos integrantes a la familia, mediante los nacimientos. Los cambios señalados también se pueden traducir como utilidad-desutilidad, es decir, como ganancias o como pérdidas, ya sean con la afectación de externalidades o de internalidades. Estos cambios provocan lo mencionado más arriba y generan al mismo tiempo un incentivo para cambiar la tecnología empleada en su minifundio hasta ese momento. Pero la nueva tecnología implica exigencia de excedentes y el incremento del riesgo, o sea, todo lo que implica pasar de producir variedades tradicionales a variedades de alta producción.

El “estado de riesgo de excedentes” contiene un mercado que trabaje con fluidez, así como los servicios institucionales que deben ser adecuados en los planes de crédito y de seguros, por ejemplo. Implica también tanto las limitaciones internas que se derivan de los riesgos de la producción y de la aversión a ellos, sumados al bajo nivel de excedentes absolutos y relativos, no pueden funcionar en mercados demasiados fragmentados.

De modo paralelo, hacia el interior de la familia del agricultor no hay excedentes suficientes, con una capacidad media que los genera de manera directamente proporcional a la producción de su terreno.

La condición decisiva para efectuar el cambio tecnológico deseado es disminuir las limitaciones en los excedentes y en los riesgos. Entonces, lo que va a facilitar el cambio tecnológico (evitando entrar en contacto con los mercados de crédito y de seguros), previniendo a los pequeños agricultores, es la migración de algún miembro de la familia del sector rural al sector urbano. Por lo tanto, el cambio tecnológico es apoyado por la migración, gracias al doble papel que desempeñará: acumulando excedentes, y controlando el nivel de riesgo, es decir, diversificando las fuentes de ingresos.

Stark reconoce que las consecuencias que se derivan de su teoría son múltiples, por lo siguiente:

- Las remesas enviadas del sector urbano al rural no pueden captar el efecto total que produce la migración del sector rural al urbano sobre el desarrollo rural. También, no cabe suponer que las remesas del sector urbano al rural expliquen la acumulación total de excedentes que se produce después de la migración, debido a que, unos excedentes "producidos en la agricultura" y unos excedentes "producidos en la ciudad" responden, en situaciones diferentes, con ponderaciones diferentes de la acumulación total de excedentes producida luego de la migración.

- Aún cuando se da lo anterior, se considera importante cuantificar las remesas, para ver si constituyen una parte importante de los recursos totales de la familia y su impacto sobre el cambio tecnológico en la producción agrícola.

- Hay por lo menos dos problemas para el uso e interpretación de los datos existentes.

Primero: los cambios en el tiempo que se producen en la magnitud del flujo de remesas enviadas del sector urbano al rural.

Segundo: presuponiendo la existencia de excedentes en la familia, que se pueden destinar para sostener inicialmente al migrante en el sector urbano.

Dichas remesas pueden constituir una transferencia única o, pueden adoptar la forma de un flujo (lo que complica el trabajo de interpretación son el tiempo, recursos, remesas estimadas, distribución por edades, diseño de cuestionario, entre otros aspectos).

1.4.1.3 Migración, remesas y familia.

En este apartado (Stark,1991:256) refiere el autor que la importancia de las remesas en el proceso de desarrollo se debe a cuatro aspectos fundamentalmente:

- a)** Amplitud y ritmo de la migración del sector rural al urbano;
- b)** A la magnitud de las remesas del sector urbano al rural;
- c)** El interés que existe en las transferencias y mecanismos que generen cambios en la distribución del ingreso (renta);

d) Y en el impacto de las remesas sobre la limitación de recursos en la economía en general, donde los ahorros no son óptimos, y en el sector agrícola en particular, sobre todo en lo concerniente al cambio tecnológico en la producción agrícola.

Aquí, hay un reconocimiento en torno a la no existencia de alguna teoría amplia acerca de las remesas del sector urbano rural, desde algunos fenómenos observados, que brindan datos descriptivos y análisis de regresiones; pero ello no es suficiente para elaborar una teoría completa que genere hipótesis verificables.

1.4.1.4 Remesas enviadas del sector urbano al rural como elemento de un convenio contractual de cooperación.

En ésta sección, el autor refiere que el migrante y la familia celebran un convenio contractual voluntario, esperando contar con ganancias cada uno, para compartir riesgos en común. Tal acuerdo se puede romper en el momento en que un tercero entra en escena, como alguna institución jurídica del Estado o, al calcular que la pérdida sea mayor (por las represalias, por ejemplo) que los beneficios. Pero se acota el caso en las que un convenio contractual migrante-familia será autoaplicable en cualquier momento.

Así, cada una de las partes puede adoptar medidas para generar ingresos con relación al incremento de la renta esperada, es decir, de los ingresos totales que esperan obtener, pero existe un freno por el gran riesgo subjetivo inicial con la generación de la renta de dicha tecnología. En síntesis, ninguno de los dos desea correr riesgos. Por el lado del migrante, al migrar, los riesgos son muy altos debido a la incertidumbre que provoca el no encontrar un empleo bien remunerado, caer en el desempleo urbano, entre otros. Por el lado de la familia: el deseo de adoptar una nueva tecnología de producción en la agricultura es frenado por el contenido de alto riesgo, también.

El problema que afrontan ambos es la transformación tecnológica, y por lo tanto deben resolver el problema de la aversión al riesgo (subjetivo, porque la aplicación de la nueva tecnología implica la recompensa que objetivamente representa una mayor producción agrícola), mediante la búsqueda de una estrategia que aminore el riesgo. Esto se resuelve en parte con que a la partida del migrante, el cabeza de familia es el asegurador y aquél el asegurado; instalado el migrante, se convierte en asegurador del cabeza de familia.

Pero, realmente lo que los vincula una vez iniciado el contrato o convenio, es el altruismo mutuo sin el cual se desharía tal acuerdo. Tal altruismo disminuirá con el tiempo, a menos que el valor de los beneficios del seguro para la familia pueda aumentar con el tiempo.

Las razones para obtener utilidad del convenio contractual entre el migrante y la familia (excluyendo cualquier interés altruista) son 3:

1.- Los mercados urbanos de trabajo están sujetos frecuentemente a cambios económicos provocados por los ciclos.

2.- Hay indicios de que durante un periodo largo de tiempo de desplazarse al sector urbano, los migrantes siguen conservando vínculos fuertes con sus lugares de origen.

3.- El cabeza de familia mantiene un control sobre su propiedad rural, es decir, que dependen de él la realización del testamento (legados). Esto incide en el comportamiento del migrante y del cabeza de familia.

En tanto que la capacidad negociadora determina o afecta el flujo de remesas entre el migrante y la familia.

Stark (1993), sobre estos dos últimos puntos, postula que las remesas se pueden considerar como un componente de largo plazo entre el migrante y su familia; convenio o acuerdo que puede implicar muchos aspectos donde puede incluirse la educación del migrante, la migración misma, el coaseguro y la herencia. Empíricamente contrasta su tesis con el caso de Bostwana, donde la familia al encargarse de los estudios del migrante, éste se favorece de ellos al percibir salarios más elevados. De manera recíproca, se espera que compense a la familia enviando remesas, consiguiendo así un seguro para arriesgarse a innovar en sus actividades agrícolas, con el conocimiento de que el migrante la va a apoyar en los tiempos de sequía. El comportamiento del hijo es seguir mandando remesas, esperando verse favorecido en la herencia definitiva.

Esto lleva a definir la migración provechosamente:

“Como una propuesta intertemporal que genera corrientes de diversos beneficios tanto para los migrantes como para sus familias, más que como un ajuste ad hoc²⁴ y para siempre a unas diferencias salariales intersectoriales,

²⁴ *Ad hoc* es una [locución latina](#) que significa literalmente «para esto». Generalmente se refiere a una solución elaborada específicamente para un problema o fin preciso y, por tanto, no es generalizable ni utilizable para otros propósitos. Se usa pues para referirse a algo que es adecuado sólo para un

utilizadas tantas veces como la variable explicativa de la migración del sector rural al urbano en los países menos desarrollados". (Stark, 1993:274).

Reconoce a la vez que su trabajo (solamente) desplaza la explicación (liberal)²⁵ del individuo a la familia, en forma de interdependencia mutua (inversión, ganancias mayores, migrante como seguro, afrontación de riesgos, altruismo) más que considerar a la migración como una señal de que la familia se divide cuando los jóvenes se van y se apartan de la servidumbre familiar y tradicional, a pesar de las externalidades negativas.

Otro punto que reconoce es la carencia de una teoría global acerca de las remesas y se sorprende por los exiguos datos estadísticos que hay sobre los motivos para enviar remesas. Además, según sus notas, el motivo más evidente para enviar remesas es el altruismo puro. Concluye con este apartado, considerando que para la familia en conjunto puede ser una estrategia mejor (en el sentido de Pareto) tener integrantes que emigren a otra parte, ya como medio de repartir los riesgos o como inversión para tener acceso a un flujo de mayores ganancias.

1.4.1.5 Teorías acerca de las remesas

Estas teorías contienen algunos rasgos que es necesario comentar:

a) Altruismo y egoísmo puros para enviar remesas

El altruismo puro señala que un migrante típico disfruta enviando remesas; de ello no resulta una proposición verificable, pero si se le agrega a ese supuesto que el consumo per cápita aumenta en la medida que lo hacen los ingresos per cápita disponibles en la base familiar y puede variar asimismo según el número de componentes de la familia, y la presencia de deseconomías.

El egoísmo puro, considera tres razones para enviar remesas; la primera es la aspiración a heredar; la segunda refiere que al enviar remesas a su casa garantiza su mantenimiento, y la familia puede invertir en activos, tales como tierra y ganado, entre otros. La tercera señala la intención del

determinado fin. En sentido amplio, ad hoc puede traducirse como «específico» o «específicamente». Una hipótesis ad hoc, es una hipótesis concreta creada expresamente, generalmente para explicar un hecho que contradice una teoría.

²⁵ Es decir, que no hay un giro en la teoría que distinga los fines individuales de los colectivos (familias), y sí coincidencias como lo son la máxima ganancia, convenios provechosos, inversión, seguro, interés por la propiedad (herencia) entre otros.

migrante de regresar a su casa, lo que le podría bastar para fomentar las remesas para inversión en capital fijo (tierra, ganado, casa) o en activos públicos (aumento de prestigio e influencia política) o, para activos sociales (relaciones con la familia y amigos). Este tipo de activos apoyan para explicar los motivos del altruismo y del egoísmo, pues al final. "No se puede demostrar si el verdadero motivo es el de ayudar o el deseo más egoísta de incrementar el prestigio al ser tenido por persona que se preocupa por lo suyos" (Stark, 1993: 280). De hecho, no se podrían explicar sólo con estos conceptos de altruismo y egoísmo puros la magnitud de las remesas y de su variabilidad.

Una teoría diferente al altruismo y egoísmo puros, es el que considera a:

b) *Envío de las remesas como parte de un convenio contractual intertemporal "beneficioso" entre el migrante y la familia.* Considera a 2 componentes fundamentales que son: la inversión (como son los costos iniciales de la educación del migrante + costos de la educación de sus hijos, por parte de la familia que se queda) que se refleja en el nivel de estudios más altos en migrantes del sector urbano; y el riesgo, que puede estar implícito en los contratos informales, mutuos y beneficiosos: donde el acto de migrar se puede considerar como una respuesta de diversificación ante el riesgo (de pérdida de las cosechas, fluctuaciones en los precios, enfermedades del ganado, mala disponibilidad del trabajo asalariado agrícola).

La inversión inicial realizada por la familia y el riesgo al que se enfrenta ésta, la lleva a elegir la diversificación de sus riesgos, designando a algunos de sus miembros a la migración urbana y, por medio del convenio o contrato de coaseguro, las remesas fluirían hacia la familia en tiempos de malas cosechas, y hacia el migrante en periodos de desempleo.

1.4.1.6 Desigualdad por percepción de remesas

En esta parte, el autor indica que los resultados a los que ha llegado, le permiten afirmar que el efecto distributivo de la migración no es el mismo para todos los tipos de migración, o en todos los momentos en la historia migratoria de un pueblo. Puede imaginarse la migración como un proceso de difusión (Stark y Bloom, 1985) , y el nivel de migración se relaciona positivamente en un momento determinado con la migración anterior de un pueblo.

Al inicio de la historia migratoria de un pueblo cuando pocas familias han establecido contactos en un destino de migración, la recepción y distribución de las remesas es desigual. El papel de las remesas en la distribución global del ingreso familiar total, depende de la magnitud de las remesas en relación del ingreso que procede de otras fuentes, y de las clasificaciones, en términos de ingreso total, de familias que reciben remesas.

Otro elemento importante es el de la carencia de información que es cara y escasa al principio, que provoca un alto grado de incertidumbre. Las familias que "invierten", al principio, son las que tienen tal vez mayores ingresos. Aquéllas que han migrado exitosamente, refieren información muy valiosa, que transforma los parámetros que caracterizan la distribución subjetiva de los rendimientos derivados de la migración de algunos otros habitantes del pueblo.

En el caso de que las remesas sea una parte ínfima del ingreso de las familias del pueblo, en este caso la distribución personal del ingreso se verá modificada por ellas muy ligeramente. En caso contrario, si las remesas comprenden una parte muy grande del ingreso familiar, entonces la distribución de las remesas determinará en gran medida la distribución del ingreso del pueblo.

Una conclusión importante es la que menciona que los cambios producidos en la desigualdad no tienen consecuencias claras con respecto al bienestar social. Por ejemplo, un pequeño aumento del ingreso de algún miembro de la sociedad, dejando iguales los ingresos de todos los demás integrantes, puede que dé como resultado un empeoramiento de las desigualdades, dependiendo de la posición inicial del ingreso relativo del perceptor.

Concluye afirmando que el efecto que tienen las remesas de los migrantes en la distribución personal del ingreso rural, parece depender decisivamente de la historia de la migración de un pueblo y del grado de difusión de las oportunidades de migrar entre las familias del pueblo. Y aunque el efecto distributivo de las remesas de los migrantes está estrechamente vinculado a corto y mediano plazo con la tasa de difusión de las oportunidades de migrar, el efecto que tienen las remesas a largo plazo sobre las desigualdades de los ingresos del pueblo, depende de cómo se asignen las ganancias de ingresos generados por las remesas entre los extremos productivos y los no productivos.

1.4.2 Teoría del habitus (Pierre Bourdieu).

Esta teoría realiza una interpretación del concepto del Habitus de Pierre Bourdieu enmarcado en el fenómeno migratorio, aún cuando el autor no se refiere a tal evento, su concepto sirve al objetivo general del trabajo de investigación, además de lo que postula en relación a la noción de estrategia, estableciendo, más que coincidencias, las diferencias con la teoría de La migración del trabajo de Stark. La adecuación de la teoría del habitus es una interpretación de la lectura de Bourdieu, que permite argumentar que la migración es una estrategia de reproducción de las familias, donde la percepción de remesas les posibilita mantener su patrimonio.

Concepto sobre la Teoría del Habitus.

La realidad social es un objeto de percepción, donde la ciencia social debe tomar por objeto esta realidad y al mismo tiempo la percepción de esta realidad, es decir, los puntos de vista, las perspectivas que, en función de su posición en el espacio social objetivo, los individuos tienen sobre esta realidad. Esta realidad es lo que llama Bourdieu <<la sociología espontánea>>. (Bourdieu: 1991).

Las prácticas sociales son el resultado de agentes sociales que están condicionados pero que también tienen capacidad de acción, de elección y de reflexión sobre lo que hacen y por qué lo hacen. Los condicionamientos sociales son de 2 tipos: aquéllos que están fuera del agente son condiciones sociales externas o estructuras objetivas externas que se refieren a todo tipo de condicionamiento que se sitúa "fuera del individuo", como son los mercados laborales, escolares, de la vivienda; la estructura de las organizaciones, las políticas que se implementan, entre otros aspectos.

El segundo condicionamiento tiene que ver con las estructuras sociales incorporadas (habitus), que se refieren a disposiciones para actuar de cierta manera más que de otra, a pensar más ciertas cosas que otras o a percibir las más que otras. Los agentes las van incorporando a lo largo de su vida e historia y dentro de ciertas condiciones objetivas. Son esquemas de percepción y de acción que proporcionan los límites de 'lo que es posible' o 'no posible'.

También implica que cada agente mira al mundo, tiene una visión de las cosas, las percibe y evalúa según el lugar que ocupa en ese mundo: cada uno de los agentes sociales comprometidos en una situación determinada, actúa y percibe su acción y las de otros, a partir de su lugar y, más precisamente, de su posición en el espacio social, que siempre es definida por relación al conjunto global de posiciones.

Resumiendo: implica que la gente actúa como lo hace, según las estructuras objetivas que lo limitan y habilitan (contexto), y según las maneras de pensar, percibir y actuar que el agente incorpora a lo largo de una trayectoria social (Gutiérrez: 2001).

Para pasar a un segundo momento y trascender el anterior, es necesario incluir una sociología de la construcción de las visiones del mundo, que apoyan a la construcción de ese mundo. Si el mundo social tiende a ser percibido como evidente y a ser captado, es porque las disposiciones de los individuos, sus habitus, es decir las estructuras mentales a través de las cuales aprehenden el mundo social, son en lo esencial, el producto de la interiorización de las estructuras del mundo social.

El habitus es a la vez un sistema de esquemas de producción de prácticas y un sistema de esquemas de percepción y de apreciación de las prácticas. Los individuos, en este caso, las familias, refieren objetivamente una condición social clasificándose ellos mismos, al elegir, conforme a sus gustos, diferentes atributos, vestimenta, alimentos bebidas, deportes, entre otros, que convienen a su posición.

El agente social, en cuanto está dotado de un habitus, es un individuo colectivo o un colectivo individuado debido a la incorporación de las estructuras objetivas. Lo individual, lo subjetivo, es social, es colectivo. El habitus es subjetividad socializada, trascendental histórico cuyos esquemas de percepción y apreciación (los sistemas de preferencias, los gustos) son el producto de la historia colectiva e individual (Bourdieu: 2005).

El concepto de habitus es espontaneidad condicionada y limitada. Este principio es el que hace que la acción no sea simplemente una reacción inmediata a una realidad en bruto sino una réplica 'inteligente' a un aspecto activamente seleccionado de lo real, que se encuentra ligado a una historia colmada de un porvenir probable, que los agentes oponen a las fuerzas inmediatas del campo y que hace que sus estrategias no puedan deducirse directamente ni de la posición ni de la situación inmediatas. El concepto de campo señala la posición que ocupa en el espacio social el agente, es decir, la posición que tiene en los diferentes campos o poderes, a saber: el capital económico, el capital cultural y social y el capital simbólico.

En este sentido el habitus produce una réplica y que, sin ser absolutamente imprevisible, no puede prevenirse del sólo conocimiento de la situación, es necesario conocer su génesis a través del tiempo (historia colectiva e individual). La respuesta está determinada por estimulaciones condicionales y convencionales que sólo existen como tales para un agente dispuesto a percibirlos y apto para hacerlo.

1.4.3 Diferencias entre ambas teorías o enfoques.

En suma, se trata de rescatar las nociones de Bourdieu como una teoría alternativa con un enfoque sociológico, frente a la de Oded Stark que tiene un corte netamente económico, aún cuando de manera tangencial señala algunos elementos sociales. Se van a resaltar entonces conceptos que se refieren al mismo fenómeno de la migración en ambos autores, pero que son opuestos en los significados que les dan casi en su totalidad. Es decir, se sintetizan el enfoque económico con el social, sin llegar a una relación teórica, pues como tales son incluso antagónicas, aunque pueden ser provisionalmente complementarias. Podemos señalarlos a continuación:

- a) La migración como estrategia (Stark) o como estrategia de reproducción familiar (Bourdieu).
- b) La decisión de partir: contrato mutuo (Stark) o convención social (Bourdieu).
- c) Recepción de remesas: beneficios mutuos (Stark) o recursos para la reproducción familiar (Bourdieu).

CAPITULO II MARCO REFERENCIAL

2. CONTEXTO Y ANTECEDENTES HISTORICOS

2.1 Globalización

2.1.1 El proceso de la globalización.

Desde el punto de vista económico, la globalización es un proceso de integración de los mercados a escala mundial. Para ello, ha sido indispensable la formación de bloques económicos orientados bajo la lógica de libre comercio, con el fin de reproducir el capital. Este proceso, ha implicado la creciente interconexión de los mercados de todo el mundo. De ese modo, los eventos, crisis del sistema económico cada vez afectan con mayor velocidad y fuerza a todos los países del mundo.

En el campo social, implica la reducción de las distancias entre todos los países. Juega un papel primordial el desarrollo de las comunicaciones, ejemplo de ello es el uso de Internet.

Ese proceso ha tomado mayor fuerza a partir del fin de la guerra fría, hecho que permitió que el poder y las relaciones económicas estén dominadas por los Estados Unidos, pero esta hegemonía se enfrenta hoy a bloques como la Unión Europea, y otros bloques en Asia, América Latina y África.²⁶

En el mundo contemporáneo registramos al menos tres tendencias contradictorias, en las que las fronteras tienen un papel real y simbólico importante. Por un lado hay en curso un proceso de globalización, es decir que "estarían desapareciendo las fronteras nacionales" debido a la liberación del comercio internacional, las empresas transnacionales, los transportes, los medios masivos de comunicación, las redes informáticas, la tecnología en general. Por otro lado, hay un proceso de concentración de naciones-estado con la formación de bloques regionales, con su correspondiente redefinición de fronteras, que funcionan como "clubes selectos" y se encuentran en situación privilegiada dentro de éste nuevo orden globalizado. A su vez en varios puntos del planeta se están produciendo fenómenos de resurgimiento del nacionalismo, algunos caracterizados por el fanatismo religioso, otros por la reivindicación del racismo o de las tradiciones históricas, que lejos de

²⁶ www.alipso.com/monografias/3005_concepto_de_globalizacion

adherirse a la internacionalización, hacen de la exaltación de las fronteras y de la autodeterminación, el eje de su discurso²⁷

2.1.2 Globalización y Migración

No es casual que varios autores sostengan, que el siglo XXI estará marcado por el signo de las migraciones. La globalización, con la tendencia hacia la integración de bloques económicos regionales, está contribuyendo a debilitar muchos de los obstáculos que en otras épocas se interponían al movimiento de personas a través de las fronteras internacionales.

La nueva era de la globalidad del sistema mundial se aprecia no sólo en los cada vez más libres mercados de bienes, servicios y capitales, sino también en el aumento del número de migrantes internacionales. Se calcula que su número aumentó de 75 a 84 millones entre 1965 y 1975, de 105 a 120 millones entre 1985 y 1990 y de 1990 al 2000 el número de migrantes aumento en un 14%, es decir 137 millones. En el año 2002 alrededor de 175 millones de personas vivían fuera de sus países de origen y se espera que ésta cifra alcance los 230 millones en el año 2050 (UNFPA, 2004)

Dos factores han contribuido en particular a estimular los movimientos entre países y a internacionalizar los mercados de trabajo: por un lado, la creciente expansión de las comunicaciones y el transporte y la declinación de sus costos, y por el otro, la importancia de las redes sociales y familiares de alcance transnacional, cuyo funcionamiento ha contribuido a propiciar que los migrantes respondan con cierta rapidez a informaciones y oportunidades que se originan en países vecinos o distantes, conformando mercados laborales que trascienden las fronteras nacionales.

A su vez, en los países en proceso de desarrollo se registra, como consecuencia de la inercia demográfica, un considerable crecimiento de la población en edad de trabajar. Este hecho tiende a ampliar la brecha entre la oferta y la demanda laboral, acentuando los desequilibrios en los mercados laborales e intensificando las presiones migratorias. El alivio de dichas presiones dependerá críticamente de una profunda transformación de las condiciones estructurales en las que funciona el mercado de trabajo y, en consecuencia, de la reducción tanto de las disparidades económicas, como de los diferenciales salariales entre los países de origen y destino.

²⁷ Malgesini, Graciela. *Guía de Conceptos...* Op Cit P. 158

El contexto emergente citado plantea desafíos de gran trascendencia a medida que las economías refuerzan su integración e interdependencia. Como señala Douglas Massey, "Conforme dos economías se vuelven mas integradas e interdependientes, el volumen de la migración entre ellas tiende a crecer. Esta generalización se apoya en tres líneas de razonamiento²⁸:

1.- Cuando las economías están cada vez más integradas, los ciclos de expansión y contracción muestra una tendencia a correlacionarse entre si;

2.- Los vínculos y lazos de interdependencia entre los países y regiones receptores y emisores implican el desarrollo de un sólido sistema de transporte y de comunicación, lo que reduce los costos del desplazamiento e incrementa el beneficio neto de la migración;

3.- La creciente integración suele estar acompañada de mecanismos diversos de reclutamiento activo de trabajadores y el desarrollo de redes sociales y familiares que unen las zonas de origen con las de destino.

En períodos recientes, la globalización neoliberal además de propiciar el tránsito de capitales, tecnologías, mercancías, recursos financieros, ideas e información, según los requerimientos de los bloques económicos regionales, la internacionalización de la producción y las finanzas, trae consigo el ascenso de la migración internacional, al grado en que puede significarse ya como uno de los fenómenos clave del presente siglo XXI. Si bien es cierto que los flujos migratorios no rebasan el 3% de la población mundial, resultan relevantes en términos económicos, culturales, sociales y políticos tanto para los países de origen como para los de destino.

No obstante, la globalización de las migraciones no supone el desencadenamiento libre y en todas direcciones de los flujos humanos, los mirantes internacionales se están concentrando cada vez más en los países desarrollados: tan sólo 28 países absorbieron en 2005 al 75% de los migrantes del mundo, la concentración es más notoria en América del Norte, donde se asientan 1 de cada 4 migrantes, y en Europa, 1 de cada 3 (ONU, 2006). Estados Unidos es el país que indudablemente registra el mayor movimiento en la recepción de migrantes del mundo, pues captó el 20.2% en 2005, por arriba de Rusia (6.4%) y Alemania (5.3%).

²⁸ <http://www.conapo.gob.mx/publicaciones/2002/06.pdf>

2.2 Historia y antecedentes de la migración.

2.2.1 La migración internacional en la perspectiva histórica.

Para destacar las particularidades de la nueva migración de los transmigrantes es conveniente recordar algunos datos históricos que permitan establecer comparaciones.

Desde la segunda mitad del siglo XVIII tres impulsos resultaron de capital importancia para la dinámica de la migración internacional. En primer término, tiene sentido hablar de migración internacional solo a partir de la formación de los Estados nacionales que tuvieron éxito en sus reivindicaciones de soberanía territorial. A este respecto, la declaración de Independencia de los estados de Nueva Inglaterra, en 1769, constituyó un hecho muy importante y decisivo. Simultáneamente comenzó en Europa un profundo proceso de industrialización, que dio inicio a una movilidad socio-espacial de dimensiones hasta entonces desconocidas. El incipiente proceso se vio influido en su dinámica, entre otros factores, por innovaciones técnicas básicas como el perfeccionamiento de la máquina de vapor. Esto indujo a su vez, con el advenimiento de los buques de vapor, un cambio fundamental en los flujos migratorios transoceánicos.²⁹

Puede afirmarse que para toda Europa el continente americano en su conjunto se convirtió, a partir del siglo XIX, en una enorme cuenca de recepción de millones de personas que se vieron expulsadas de sus condiciones tradicionales de vida y de trabajo por el proceso de industrialización. Hasta 1830, aproximadamente, el número de personas que inmigraban al año a EEUU no excedía de unas 10,000. Hacia el primer decenio del presente siglo, esta cifra se incrementó superando en algunos casos, el millón de inmigrantes anuales. Para este éxodo masivo fue determinante una espiral de aceleración, constituida por factores de atracción y repulsión, y puesta en movimiento por la conjunción de una casi ilimitada demanda de mano de obra en EEUU y la expulsión de grupos de población rural en Europa, una espiral que, en última instancia, solo pudo desarrollar su dinámica gracias a un medio de transporte cualitativamente nuevo: el buque de vapor (a partir de 1843)³⁰. De un total de 57 millones de inmigrantes a EEUU, estimados entre 1607 y 1990, se calcula que más del 90% ingresó

²⁹ http://www.nuso.org/upload/articulos/2811_1.pdf

³⁰ En este contexto, importa recalcar la acción recíproca de la innovación técnica y de la migración internacional: si bien la emigración de cientos de miles de europeos hacia el nuevo continente fue posibilitada por el advenimiento de los buques de vapor, al mismo tiempo la navegación transoceánica solo llegó a ser rentable con el transporte masivo de trabajadores migratorios en el entrepuente de los barcos (v. Castles/Millar;Sowell)

después de 1830. Casi la mitad procedía de Alemania, Italia, Reino Unido e Irlanda. Brasil, Argentina y Chile también se convirtieron, en ese mismo lapso, en importantes países de recepción para los grupos de población expulsados por el cambio industrial europeo. Fue principalmente en EEUU donde la idea del gran melting pot (crisol de razas o licuadora social)³¹ de las más diversas razas, religiones y nacionalidades, llegó a constituir un elemento clave de la identidad nacional. De acuerdo con éste concepto, la sociedad norteamericana surge de la fusión de las más diversas etnias y culturas. Entretanto, el melting pot ha dejado de ser aceptado como una descripción pertinente. El cambio social surgido mediante la integración de todos los inmigrantes, con igualdad de derechos e independientemente de su etnia y cultura de origen, no era la realidad, sino más bien un mito, tras el cual se ocultaba la idea muy firme de asimilación de todos los inmigrantes a la cultura y al modo de vida del núcleo anglosajón. Lo mismo que los viejos inmigrantes (sobre todo irlandeses, alemanes, escandinavos) y que los nuevos (procedentes del sur y del este de Europa) del siglo XIX, los negros "importados" como esclavos y sus descendientes, así como los inmigrantes de Asia y América Latina, fueron percibidos por largo tiempo a través de esta lente de la asimilación, que exigía la adaptación de todos los inmigrados a la cultura dominante del grupo White-Anglo-Saxon-Protestant-Male (Waspm).

Como antítesis al modelo de la asimilación, se fue desarrollando en EEUU, desde inicios del siglo XX, el concepto de pluralismo cultural y étnico. Si bien es cierto que, antes, ya se habían constituido comunidades étnicas, durante mucho tiempo no se sabía a ciencia cierta si sólo se trataba de un fenómeno transitorio en la vía de la "total" integración y asimilación. Sin embargo, a más tardar desde los años 60 la constitución de comunidades étnicas que se diferencian de la cultura Waspm, por una identidad y por prácticas culturales propias, ha dejado de ser una simple idea o programa para establecerse en una tendencia real y empírica. Al mismo tiempo, desde los años 60 la composición por región de origen de los inmigrantes a EEUU ha venido sufriendo un cambio radical. Los mexicanos y otros "latinos", así como los procedentes de Asia, desplazan a los europeos y representan, en los años 90, más de las tres cuartas partes de los inmigrantes. Los negros expresan desde hace décadas, a través del movimiento Las Panteras Negras, sus reivindicaciones como grupo étnico. Los inmigrantes mexicanos, que entretanto han llegado a unos cinco millones (y a los cuales se suma un número aproximadamente igual de trabajadores mexicanos "indocumentados"), han empezado a desarrollar su propia cultura e identidad chicana.

³¹ <http://www.rcumariacristina.com/ficheros/V%20NICOLAS%20BAJO%20SANTOS.pdf>

Asimismo, numerosos grupos de asiáticos han dejado de ceñirse al modelo de la asimilación. Todo parece indicar que estas tendencias a la diferenciación de las comunidades étnicas no constituyen simples fenómenos transitorios, que a largo plazo conducirían ya sea a la gran asimilación o a un auténtico melting pot (v. Portes/Rumbaut; Portes). El ejemplo de la vieja migración hacia el continente americano, y en especial hacia EEUU, permite comprender el cambio de la dinámica tanto de la inserción en la región de arribo como de las fuerzas expulsoras en las áreas de salida. En una perspectiva global proporcionada por la teoría del desarrollo, podemos plantear la tesis de que la nueva migración internacional se relaciona directamente con las más diversas pautas y dinámicas del desarrollo social del viejo mundo, por una parte, y de los países del Sur y del Este, por otra. El término globalización –frecuentemente mal usado y en abundancia– puede ser leído como un indicador de la transformación fundamental de la vieja migración (como inmigración y remigración) hacia un contexto diferente de la nueva migración, caracterizado por el surgimiento de un tercer tipo, la transmigración.

Los países capitalistas hoy altamente desarrollados, podían absorber, gracias a su industria en rápida expansión, a gran parte de la población rural expulsada por el cambio industrial, y “exportar” –principalmente hacia América– al excedente de su población. En cambio, en los países que se encuentran en vías de industrialización, el sector secundario absorbe un segmento comparativamente menor de la mano de obra expulsada de las áreas rurales–debido, por ejemplo, a la existencia de nuevas tecnologías de producción que ahorran trabajo, a la competencia de los países más industrializados, etc.–, y por otra parte, tales países no cuentan con la posibilidad de canalizar a la población hacia ex-colonias o regiones que requieran de un aporte masivo de inmigrantes. Esta nueva situación global se combina –gracias a las recientes tecnologías de comunicación y de transporte, a novedosas prácticas de inversión, etc.– con flujos de bienes, personas, imágenes e informaciones cualitativamente más densos, masivos y veloces.

Los países de tardía industrialización como los de América Latina no tienen las mismas facilidades de desarrollo ni de “exportación de emigrantes” como las tenían los países de temprana industrialización. A esto se agrega las nuevas posibilidades de obtener informaciones, de crear expectativas (de una vida mejor, de países ricos, etc.) a través de los medios de comunicación, de mantener lazos familiares y sociales a distancia merced a los adelantos tecnológicos. Además, las políticas de muchos países generadores de

migrantes laborales internacionales cambiaron o lo están haciendo: de tolerar la "exportación de mano de obra" y aceptar el envío de remesas, a buscar activamente los nexos con los migrantes en el extranjero y fomentar su posible papel en el desarrollo local-regional de las regiones de origen. Todos estos factores, aludidos brevemente, nos permiten hablar de una nueva migración a fines de este siglo.

2.2.2 Dinámica demográfica histórica en México

Los historiadores han documentado la historia de la población de México a lo largo de los milenios. El poblamiento de nuestro país se inició aproximadamente hace 10 mil años con la aparición de la agricultura. A principios del siglo pasado, gracias a los avances en salud pública, producción de alimentos y educación masiva, el crecimiento poblacional se disparó; como se indica en la siguiente gráfica, el censo de 1895 registró 12.6 millones de habitantes y 105 años después, en el año 2000, la población censada fue 97.5 millones. Ello significa que la población mexicana se multiplicó casi ocho veces en algo más de un siglo³².

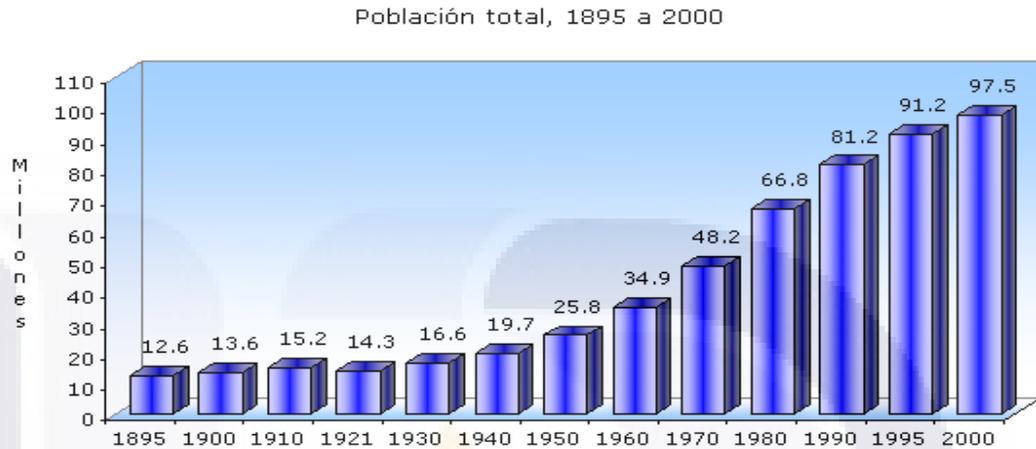
El único periodo en el cual se observó una disminución de la población fue entre 1910 y 1921, en el cual se redujo la población en casi un millón de habitantes. Después de la época revolucionaria nuestro país asumió con diversas posturas la problemática poblacional. En un principio, la preocupación central de la nación era recuperar y aún más multiplicar los recursos humanos perdidos o agotados en la contienda civil, por lo que predominaba la política de crecimiento".³³

En la gráfica siguiente se observa que después de la revolución mexicana de 1910, al final del movimiento armado, se registró el mayor decrecimiento de la población, ya que experimentó una tasa negativa de 0.5%.

³² http://www.cddhcu.gob.mx/cesop/Comisiones/2_poblacion.htm

³³ Secretaría de Servicios Parlamentarios, "Origen y evolución de la Ley General de Población", Cuaderno de Apoyo, Cámara de Diputados, México, 1996, s/p.

Gráfica 1. POBLACION TOTAL 1895-2000.



NOTA: Los censos de 1895 a 1921 fueron de hecho, y de 1930 a la fecha son de derecho.

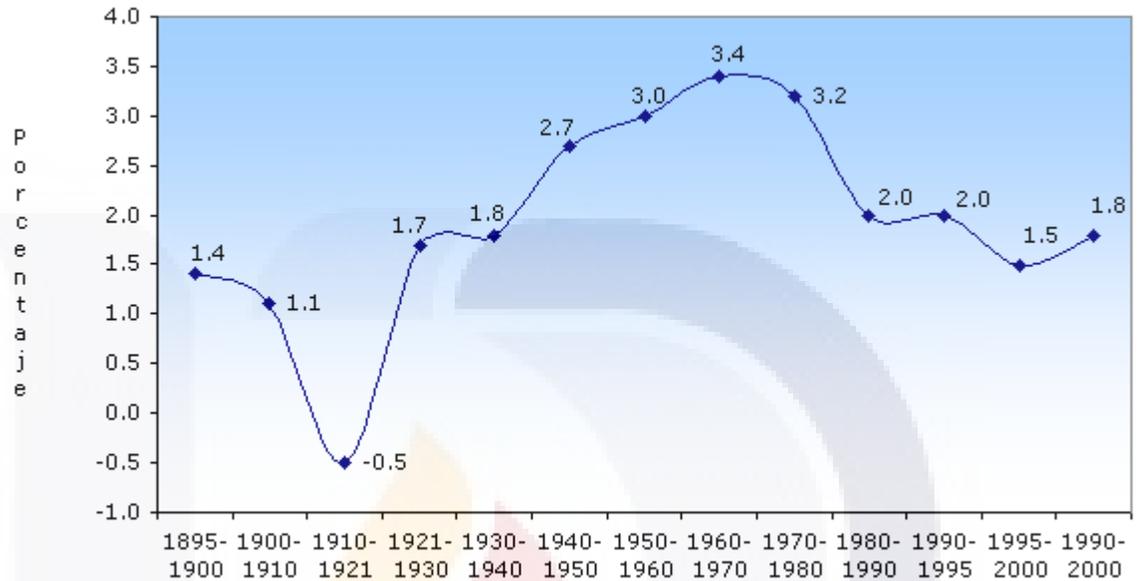
Fuente: Instituto Nacional de Estadística, Geografía e Informática, Estadísticas por tema, consultado en: http://www.inegi.gob.mx/prod_serv/contenidos/espanol/bvinegi/productos/censos/poblacion/2000/100historia/epobla01.asp?s=est&c=986 (diciembre de 2005).

A partir de ese momento se observó el aumento en las tasas de crecimiento de la población que alcanzaron su cúspide en 1970. En los siguientes treinta años se observó una disminución paulatina en dichas tasas, lo cual se explica en gran medida por los importantes descensos en los niveles de fecundidad.

En los años setenta se inició la actual política de equilibrio, que dio origen a la creación, en 1974, del Consejo Nacional de Población (CONAPO) y diez años después a los Consejos Estatales de Población.

Gráfica 2

Tasa de crecimiento media anual de la población, 1895 a 2000



NOTA: La tasa se calculó con el modelo exponencial.

Fuente: Instituto Nacional de Estadística Geografía e Informática, Estadísticas por tema, consultado en: http://www.inegi.gob.mx/prod_serv/contenidos/espanol/bvinegi/productos/censos/poblacion/2000/100historia/epobla02.asp?s=est&c=987 (diciembre de 2005).

2.2.3 Dinámica demográfica actual

En la actualidad, México atraviesa por una transición demográfica caracterizada por la reducción de las tasas de mortalidad y fecundidad. Los cambios en los comportamientos reproductivos y las continuas ganancias en la esperanza de vida están propiciando una disminución de la población infantil, a la vez que aumentan los grupos en edad de trabajar y los adultos mayores.

De acuerdo con el Programa Nacional de Población 2001-2006, México inició la fase final de esta transición demográfica, que ha provocado la modificación de la estructura de la pirámide de población con un

estrechamiento de su base y una ampliación de su cúspide (como se ejemplifica en las siguientes pirámides de población). Esto tendrá profundas consecuencias en la formación de un amplio espectro de demandas sociales.

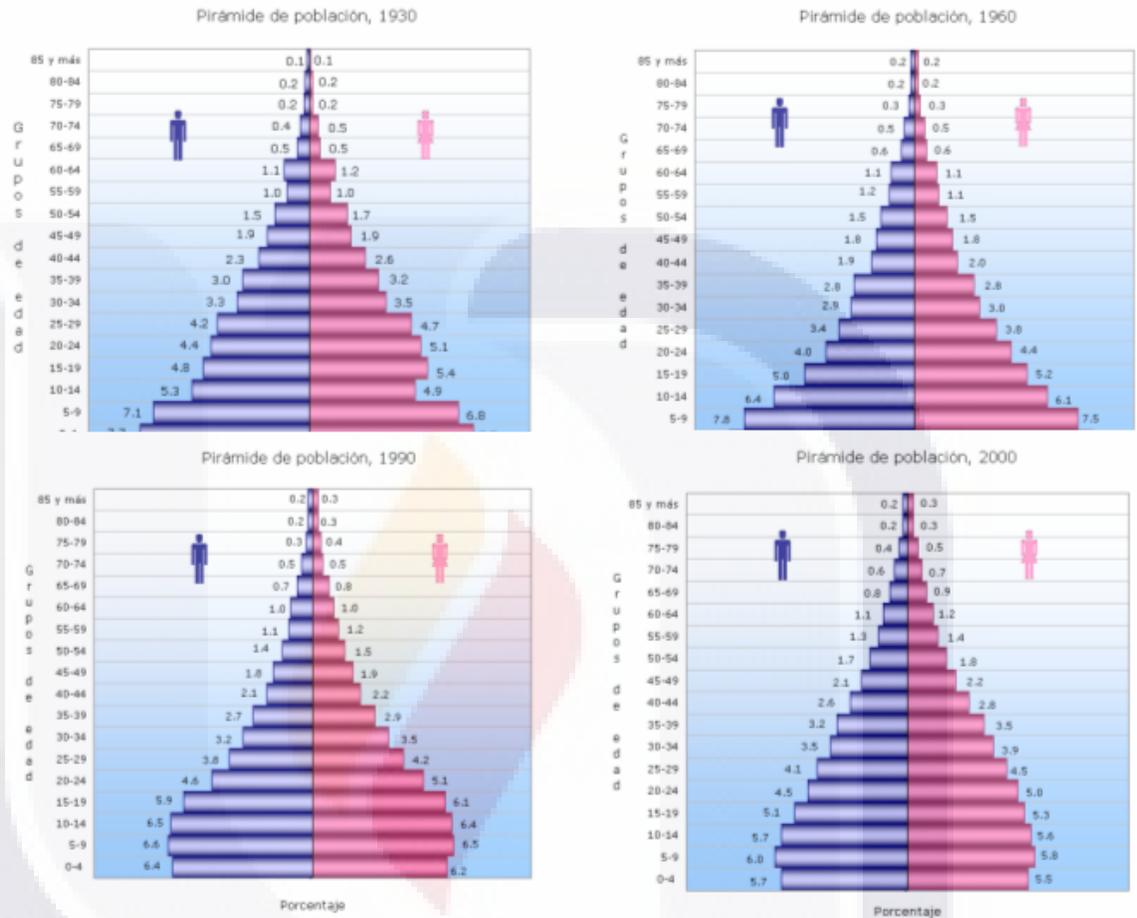
A este cambio en la estructura de edades de la población mexicana se le ha denominado "bono demográfico", debido a una relación cada vez más favorable entre la población en edad dependiente y la población en edad laboral.

La existencia de un número más grande de jóvenes, que buscan ingresar al mercado laboral, representa una gran oportunidad de desarrollo, pero al mismo tiempo el gran reto de los empleos que demanda esta nueva generación.

Los datos del Instituto Nacional de Estadística, Geografía e Informática (INEGI) demuestran que no ha sido posible crear los empleos necesarios para aprovechar el bono demográfico. Por ejemplo, la tasa de desempleo abierto en octubre de 2005 fue de 3.6 por ciento de la población económicamente activa. En número absolutos, esto significa que un millón 566 mil personas buscaron ocuparse sin lograrlo y casi 11 millones de trabajadores se emplean en el sector informal de la economía. La falta de oportunidades de empleo en nuestro país ha propiciado al aumento de la movilidad de las personas en el territorio nacional y hacia el exterior del país.

Según el Informe de Ejecución 2003-2004 del Programa Nacional de Población 2001-2006 de CONAPO, a mediados de 2005 la población del país ascendió a 106.5 millones, como producto de los siguientes fenómenos demográficos: el nacimiento de poco menos de dos millones de nuevos mexicanos y el fallecimiento de 472 mil, con lo cual el crecimiento natural (la diferencia entre nacimientos y defunciones) se ubica en 1.5 millones de personas, o bien, en una tasa de crecimiento anual de 1.4 por ciento.

Gráfica 3. CRECIMIENTO ANUAL DE LA POBLACION POR EDAD Y SEXO



Fuente: Instituto Nacional de Estadística, Geografía e Informática, Estadísticas por tema, consultado en: http://www.inegi.gob.mx/prod_serv/contenidos/espanol/bvinegi/productos/censos/poblacion/2000/100historia/epobla25.asp?s=est&c=1004 (diciembre de 2005).

Destaca que la migración internacional de nuestro país sigue siendo intensa y se estima una pérdida neta de 400 mil personas por año. Los efectos en los lugares de expulsión ya comienzan a sentirse ya que se han modificado las estructuras de población. Por otro lado, entre 2000 y 2005 la fecundidad se redujo de 2.4 hijos por mujer a alrededor de 2.1, lo cual ubica al país en el lugar 72 entre las naciones con menor descendencia media de las familias.³⁴

³⁴ Consejo Nacional de Población, Programa Nacional de Población 2001-2006. Informe de ejecución 2003-2004, CONAPO, México, 2004.

Entre las entidades federativas, el Distrito Federal tiene la menor tasas de fecundidad (1.8 hijos por mujer); en tanto que Guerrero tiene la mayor (2.5 hijos). Las proyecciones de población de CONAPO prevén que dentro de 20 años la población alcanzaría los 126 millones de habitantes. En el año 2050 alcanzaríamos casi los 130 millones lo que significa que México alcanzaría su nivel de estabilización.³⁵ Ello implica que en el futuro se tendría que elaborar políticas para mejorar la calidad de los servicios para una población que crece lentamente.

La ampliación de los servicios de salud y el combate a las enfermedades se refleja en un incremento de la esperanza de vida de los mexicanos, que en promedio es de 75.2 años. La mortalidad infantil, por su parte, disminuyó una quinta parte al pasar de 233 decesos de menores de un año por cada diez mil nacimientos en 2000, a 188 en el transcurso de 2005.

El informe del CONAPO señala que los cambios en la fecundidad y la mortalidad están transformando la estructura por edades, en la que el grupo de niños y jóvenes menores de 15 años se ha reducido a 32 millones en junio de 2005, lo que representa una disminución de casi 400 mil personas con respecto a mediados de 2004 y de casi 5 por ciento con respecto a la población existente en 2000.

En contraparte, el número de personas en edades laborales (15 a 64 años) y los adultos mayores (65 años o más), aumentó a mediados de 2005 en 1.3 millones y 202 mil habitantes, respectivamente, con relación a lo observado en 2004.

El informe destaca que los cambios demográficos se han gestado a ritmos e intensidades diferentes en las entidades federativas, predominando algunos patrones y tendencias. Por ejemplo, en el año 2005 el Estado de México se sigue manteniendo como el estado más poblado del país (14.7 millones) y Baja California Sur como la menos habitada (503 mil). Quintana Roo conserva el mayor aumento relativo entre 2004 y 2005 (3.52 por ciento), mientras el Distrito Federal prácticamente ha dejado de crecer (0.01 por ciento). En los últimos cinco años el Estado de México es la entidad federativa que ha acogido el mayor número de nuevos habitantes (166 mil), y el Distrito Federal la que más residentes ha expulsado (179 mil).

³⁵ Consejo Nacional de Población, *Proyecciones de la Población de México 2000-2050*, disponible en <http://www.conapo.gob.mx/00cifras/5.htm> (consultado en diciembre de 2005).

2.3 Geografía de la migración

EL fenómeno migratorio se ha originado principalmente en una decena de entidades de la República Mexicana (Aguascalientes, Baja California, Chihuahua, Durango, Guanajuato, Jalisco, Michoacán, Nayarit, San Luis Potosí y Zacatecas), CONAPO, estima que del total de personas nacidas en México residentes en Estados Unidos, alrededor de dos de cada tres provienen de esos estados. La Migración ha registrado durante varias décadas tasas relativamente elevadas en ese conjunto de entidades de modo que en la actualidad una proporción significativa de su población se encuentra viviendo en el vecino país del norte³⁶.

Para tener una idea aproximada de la importancia que ha adquirido el fenómeno migratorio en esos estados, conviene señalar que aproximadamente uno de cada tres personas nacidas en Zacatecas se encuentra residiendo en el vecino país del norte. En orden de importancia le siguen Jalisco, Michoacán y Durango (uno de cada cinco personas); Nayarit y Aguascalientes (uno de cada seis); Chihuahua (uno de cada siete) Guanajuato y San Luis Potosí (uno de cada ocho); y finalmente Baja California (uno de cada diez)³⁷.

Asimismo, el flujo migratorio se ha incrementado sistemáticamente en las entidades de la frontera norte (Coahuila, Tamaulipas, Nuevo León y Sonora); en algunos estados de la región centro (Distrito Federal, Estado de México, Hidalgo y Puebla) y en el sur del país (Guerrero y Oaxaca). En ese conjunto de entidades, el efecto de la migración internacional sobre la dinámica demográfica es cada vez más perceptible.

Además del cambio que representa la creciente diversificación del origen regional de los emigrantes, conviene señalar que también persiste un patrón de continuidad expresando mediante el grado relativamente generalizado que ha alcanzado éste fenómeno en los estados con tradición migratoria. Sobresale el hecho de que más de uno de cada dos o incluso dos de cada tres municipios de Aguascalientes (73%), Durango (59%), Guanajuato (59%), Jalisco (65%), Michoacán (63%) y Zacatecas (72%) registran, en relación con éste fenómeno, una intensidad alta o muy alta.

³⁶ <http://www.conapo.gob.mx/publicaciones/2002/06.pdf>

³⁷ Ibid

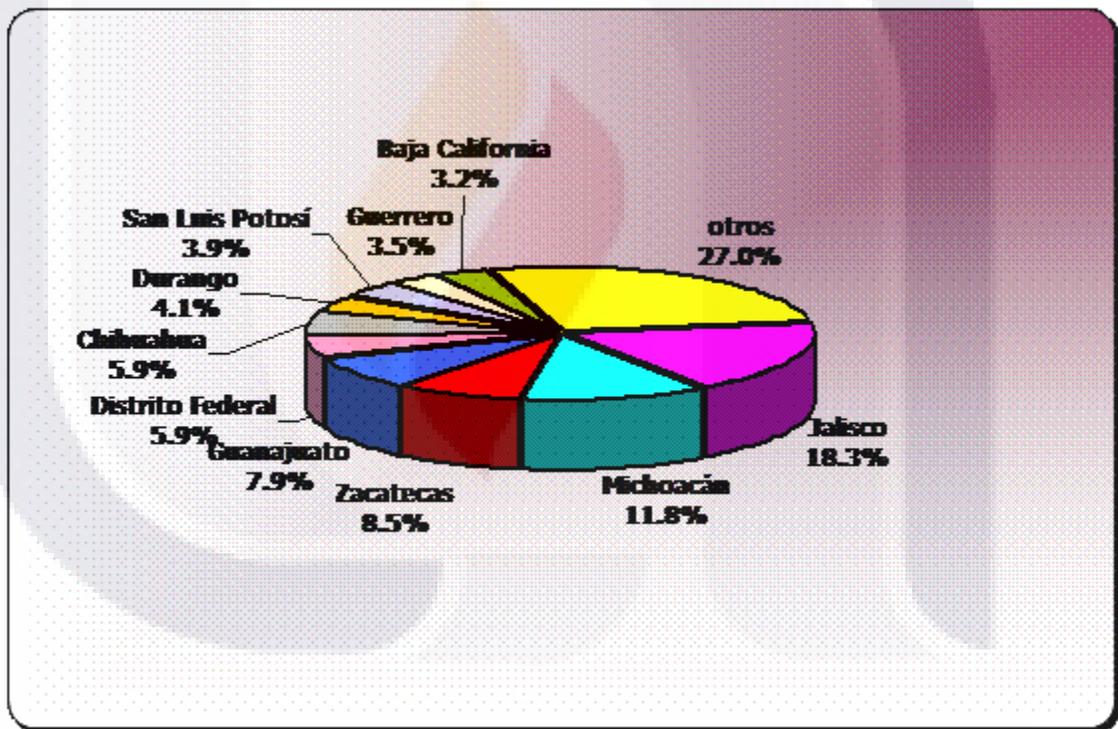
Cuadro 1. Indicadores sobre migración a Estados Unidos, índice y grado de intensidad migratoria por entidad federativa 2000

Clave de la entidad federativa	Entidad federativa	Total de hogares	% Hogares que reciben remesas	% Hogares con emigrantes en Estados Unidos del quinquenio anterior	% Hogares con migrantes con circulares del quinquenio anterior	% Hogares con migrantes con de retorno del quinquenio anterior	Índice de intensidad migratoria	Grado de intensidad migratoria
	Nacional	22 639 808	4.35	4.14	0.94	0.85		
01	Aguascalientes	207 327	6.69	6.66	2.74	1.46	1.03883	Alto
02	Baja California	613 602	4.02	2.38	0.35	2.28	- 0.00104	Medio
03	Baja California Sur	107 536	1.08	1.03	0.57	0.63	- 0.86423	Bajo
04	Campeche	163 451	1.02	0.88	0.15	0.10	- 1.19328	Muy bajo
05	Coahuila	555 793	3.38	2.23	0.81	0.68	- 0.47955	Medio
06	Colima	136 926	7.34	5.62	1.37	2.10	0.80260	Alto
07	Chiapas	832 111	0.76	0.79	0.11	0.07	- 1.24572	Muy bajo
08	Chihuahua	767 679	4.32	3.70	1.04	1.27	- 0.00082	Medio
09	Distrito Federal	2 203 741	1.72	1.60	0.44	0.32	- 0.90984	Muy bajo
10	Durango	331 242	9.70	7.31	1.82	1.57	1.09000	Muy alto
11	Guanajuato	990 602	9.20	9.55	2.18	1.60	1.36569	Muy alto
12	Guerrero	677 731	7.86	6.79	0.84	1.09	0.42772	Alto
13	Hidalgo	507 225	5.06	7.14	1.61	0.88	0.39700	Alto
14	Jalisco	1 457 326	7.70	6.53	1.78	1.68	0.88785	Alto
15	México	2 978 023	2.11	2.63	0.56	0.33	- 0.74732	Bajo
16	Michoacán	893 671	11.37	10.37	2.82	2.31	2.05950	Muy alto
17	Morelos	376 140	6.44	7.46	1.27	1.13	0.51921	Alto
18	Nayarit	222 714	9.64	6.82	2.03	2.03	1.27041	Muy alto
19	Nuevo León	925 493	2.46	1.91	0.65	0.58	- 0.66630	Bajo
20	Oaxaca	762 517	4.13	4.76	0.56	0.72	- 0.26377	Medio
21	Puebla	1 098 409	3.28	4.02	0.54	0.66	- 0.42263	Medio
22	Querétaro	311 896	3.71	4.81	1.42	0.68	- 0.04158	Medio
23	Quintana Roo	219 671	0.99	0.71	0.19	0.25	- 1.14632	Muy bajo
24	San Luis Potosí	509 582	8.20	7.43	1.29	1.15	0.67344	Alto
25	Sinaloa	586 245	4.60	3.58	0.89	0.61	- 0.26620	Medio
26	Sonora	539 528	3.16	1.59	0.32	0.87	- 0.63929	Bajo
27	Tabasco	426 653	0.64	0.58	0.15	0.04	- 1.27065	Muy bajo
28	Tamaulipas	690 067	3.64	3.02	0.61	0.75	- 0.42994	Medio
29	Tlaxcala	203 259	2.24	2.70	0.49	0.37	- 0.73806	Bajo
30	Veracruz	1 649 332	2.74	3.20	0.49	0.22	- 0.70717	Bajo
31	Yucatán	387 434	1.41	1.02	0.22	0.23	- 1.08207	Muy bajo
32	Zacatecas	306 882	13.03	12.18	3.31	2.55	2.58352	Muy alto

Fuente: estimaciones de CONAPO con base en la muestra del diez por ciento del XII Censo General de Población y Vivienda 2000

La región occidente de México ha tenido un papel muy importante en la contribución al flujo de migrantes hacia Estados Unidos.³⁸ De entre los estados de esta región destacan por su volumen y continuidad migratoria, Jalisco y Michoacán. Un hecho que vale la pena subrayar es que a pesar del dinamismo de la corriente migratoria en estas entidades, en los últimos años otros estados que anteriormente no se consideraban de tradición migratoria se han incorporado a dicho fenómeno.

GRÁFICA 4. POBLACIÓN NACIDA EN MÉXICO RESIDENTE EN ESTADOS UNIDOS



Fuente: Elaboración propia con datos de CONAPO.
 Estimaciones de CONAPO con base en las Proyecciones de la Población de México 2000-2030, México, 2002.
 Estimaciones de CONAPO con base en el XII Censo General de Población y Vivienda 2000

³⁸ La región occidente de México se conforma por las entidades federativas de: Aguascalientes, Colima, Guanajuato, Jalisco, Michoacán, Nayarit, Sinaloa y Zacatecas.

En el año 2000, de acuerdo con los datos publicados por el Consejo Nacional de Población, los estados del sureste como Chiapas, Tabasco, Yucatán y Quintana Roo son los que muestran la intensidad de migración más baja, mientras que los estados de Durango, Guanajuato, Michoacán, Nayarit y Zacatecas son los que presentan una mayor intensidad migratoria, midiendo el flujo de migrantes en relación con su población total.

En cuanto a la distribución regional de la migración internacional, en el Cuadro 2 se observa que, en términos absolutos, únicamente tres entidades del país (Jalisco, Michoacán y Guanajuato) concentraron la tercera parte de los emigrantes a Estados Unidos durante 1995-2000, según estimaciones de CONAPO.

Sin embargo, otras entidades del país, como el estado de Morelos, empiezan a tener una mayor presencia en el flujo migratorio hacia el vecino país, no tanto por el volumen absoluto de sus emigrantes, sino por el porcentaje que los migrantes representan en la población residente. Ahí mismo se indica que los migrantes de Morelos representaron casi el 3% de la población residente de la entidad en el año 2000, superado únicamente por los estados de Zacatecas (4.8%), Michoacán (4.2%) y Guanajuato (3.5%) y mismo nivel que Durango (2.9%).

Jalisco (10.9%), Michoacán (10.5%), Guanajuato (10.4%), México (8.1%), Guerrero (4.7%), Puebla (4.4%) y Zacatecas (4.2%), todos ellos de la región centro occidente del país, aportan el 53.2% de la migración de México hacia Estados Unidos. En términos generales, se considera que los estados ya mencionados, no son precisamente los económicamente más subdesarrollados, o los más cercanos al territorio estadounidense; de ahí que la emigración se deba en parte a la red de apoyo tejida por quienes antes han emigrado, estimulando a hacerlo a quienes quieren probar fortuna y no encuentran oportunidades en su región de origen (Figuroa Álvarez, 2003:23)

CUADRO 2. EMIGRANTES A ESTADOS UNIDOS ENTRE 1995-2000 Y SU PARTICIPACIÓN PORCENTUAL EN LA POBLACIÓN RESIDENTE (2000), SEGÚN ENTIDAD FEDERATIVA DE RESIDENCIA.

ESTADO	EMIGRANTES 1995-2000	%	POBLACIÓN Residente 2000	EMIG/POB (%)
TOTAL / PROMEDIO	1569.16	100	93,497.725	1.6
Zacatecas	65.63	4.2	1,353.61	4.8
Michoacán	165.50	10.5	3,98.67	4.2
Guanajuato	163.34	10.4	4,663.03	3.5
Durango	42.31	2.7	1,448.66	2.9
Morelos	44.43	2.8	1,555.30	2.9
Nayarit	25.30	1.6	920.18	2.7
Aguascalientes	25.77	1.6	944.29	2.7
Hidalgo	60.88	3.9	2,235.60	2.7
Jalisco	170.80	10.9	6,322.00	2.7
San Luis Potosí	61.757	3.9	2,299.360	2.7
Guerrero	73.215	4.7	3,079.649	2.4
Colima	12.581	0.8	542.627	2.3
Querétaro	24.682	1.6	1,404.306	1.8
Chihuahua	49.722	3.2	3,052.907	1.6
Oaxaca	55.839	3.6	3,438.765	1.6
Puebla	69.775	4.4	5,076.666	1.4
Sinaloa	34.662	2.2	2,536.844	1.4
Tamaulipas	32.665	2.1	2,753.222	1.2
Veracruz	78.347	5	6,908.975	1.1
Estado de México	127.425	8.1	13,096.686	1
Coahuila	21.581	1.4	2,298.070	0.9
Baja California	22.613	1.4	2,487.367	0.9
Tlaxcala	8.541	0.5	962.646	0.9
Nuevo León	33.066	2.1	3,834.141	0.9
Distrito Federal	59.368	3.8	8,605.239	0.7
Sonora	13.676	0.9	2,216.969	0.6
Baja California Sur	2.36	0.2	424.041	0.6
Yucatán	5.839	0.4	1,658.210	0.4
Campeche	2.192	0.1	690.689	0.3
Quintana Roo	2.496	0.2	874.963	0.3
Chiapas	9.275	0.6	3,920.892	0.2
Tabasco	3.597	0.2	1,891.829	0.2

Fuente: tomado de CONAPO, Censo 2000.

2.3.1 Patrones de distribución espacial de la población

Es importante mencionar cómo interactúan las variables que componen y explican el fenómeno migratorio internacional en su lógica inherente de conectividad geográfica y desarrollo, por lo que podemos destacar 5 patrones básicos en materia de distribución espacial de la población:

1.- Asentamientos humanos en el territorio: correlaciona los recursos naturales y disponibilidad de los medios de subsistencia con los asentamientos humanos en un nivel regional. Componentes naturales que son modificados por los cambios en el orden institucional, tecnológico, económico, político y cultural.

2.- Interacción entre los asentamientos de población: se habla de la conectividad existente entre los asentamientos humanos por regiones establecidos por los flujos de migración en un contexto nacional e internacional, en el cual influyen factores geográficos, tecnológicos, institucionales, socioeconómicos y políticos, tamaño territorial, redes de comunicación, vocación industrial, etc.

3.- Patrón territorial de uso y conservación de recursos naturales: como en los patrones anteriores, éste proceso se ve afectado por factores similares donde destacan los cambios económicos (técnicos) y tecnológicos como los de mayor influencia en materia de uso del suelo y ordenamiento territorial desde una perspectiva de desarrollo sustentable.

4.- Localización de los negocios: la vocación de los negocios está condicionada por las características socioeconómicas y geográficas del lugar donde residen y en donde se observa una distribución espacial de los negocios en atención a sus mercados de proveeduría y destino, como ventajas comparativas regionales existentes.

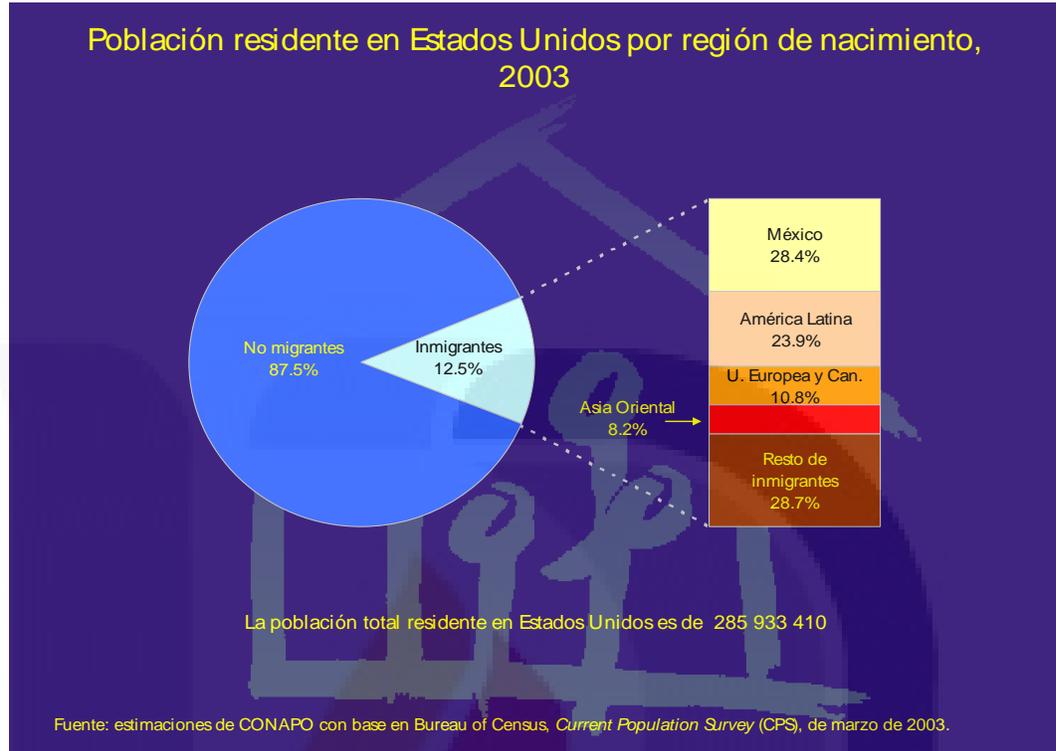
5.- Desarrollo socioeconómico comparativo: tiene que ver con el reparto económico de los factores productivos y uso industrial de los mismos que reflejan una especificidad sui géneris por región según sea su vocación industrial en la distribución del ingreso, estableciendo diferencias regionales en materia de equidad o desigualdad socioeconómica y asimetrías tales como las diferencias existentes en el nivel de ingreso.

2.4 Evolución de la Migración Internacional

La migración internacional es uno de los grandes fenómenos globales de nuestros días. Prácticamente ningún país, como tampoco ninguna región del mundo, escapa a la dinámica de las migraciones o puede mantenerse ajeno a sus consecuencias. En el mundo contemporáneo es cada vez mayor la movilidad de personas que cruzan límites internacionales y se desplazan a países incluso distantes. La mayoría de los movimientos poblacionales en todas las regiones geográficas del mundo obedecen a motivaciones vinculadas con la búsqueda de mejores condiciones de vida, a lo cual subyace la operación de diversos y complejos factores estructurales, como son las asimetrías económicas, la creciente interdependencia y las intensas relaciones e intercambios entre los países.

Esta nueva era del sistema mundial se aprecia no sólo en los cada vez más libres mercados de bienes, servicios y capitales, sino también en el aumento del número de migrantes internacionales. Se estima que su número aumentó de 75 a 84 millones entre 1965 y 1975, y de 105 a 154 millones entre 1985 y 1990. De acuerdo con el Reporte de Migración Internacional de las Naciones Unidas, en el año 2000, 175 millones de personas vivían en un país diferente al de nacimiento, las regiones que concentraban un mayor contingente de migrantes eran: Europa (56 millones), Asia (50 millones) y América del Norte (41 millones). Para el mismo año, los principales países receptores de migrantes eran Estados Unidos con 35 millones de migrantes, siguiendo en importancia Rusia y Alemania, con 13 y 7 millones de migrantes, respectivamente.

GRAFICA 5. POBLACION RESIDENTE EN EUA POR REGION DE NACIMIENTO 2003



Fuente: Estimaciones de CONAPO “Población residente en Estados Unidos por características demográficas, según región de nacimiento, 2003”

2.4.1 Proceso de migración mexicana hacia los Estado Unidos

Uno de los grandes retos demográficos para México es la migración internacional hacia los Estados Unidos, que en las últimas décadas ha adquirido una importancia creciente. La migración mexicana ha sido una característica de las relaciones entre los dos países desde hace más de un siglo y medio, pero en los últimos treinta años se ha intensificado. Este crecimiento obedece, entre otros factores, a la vecindad geográfica, los lazos sociales y culturales, la creciente integración económica y las intensas relaciones e intercambios comerciales.

CONAPO ha establecido cuatro patrones que explican las variaciones en la magnitud y características de este flujo migratorio³⁹:

- Primer periodo. Localizable desde finales del siglo xix hasta la Gran Depresión, se sentaron las bases de lo que constituyó un factor determinante de larga data: los flujos migratorios México-Estados Unidos se vieron fundamentalmente condicionados por los factores de demanda laboral en el vecino país del norte.
- Segundo periodo. Desde la Gran Depresión hasta 1941, se vivió en Estados Unidos una coyuntura de crisis que redujo substancialmente la demanda de trabajadores mexicanos y se inició, incluso, un proceso masivo de expulsión y repatriación de migrantes mexicanos.
- Tercer periodo. Comprende la vigencia del "Programa Bracero", que abarca desde 1942 a 1964.; como resultado de la entrada de Estados Unidos a la Segunda Guerra Mundial, nuevamente se observaron condiciones de elevada demanda laboral en la economía estadounidense, en particular de trabajadores agrícolas.
- Cuarto periodo. Contempla desde el término del "Programa Bracero" hasta inicios de los ochenta, podemos observar ciertas expresiones de continuidad e intensificación de la dinámica migratoria derivada del factor de demanda.

2.4.2 La nueva era en la migración mexicana a Estados Unidos

De continuar con las tendencias actuales de la migración de mexicanos hacia el exterior, la población en México podría sufrir cambios muy drásticos. Algunos de los factores que habrá que observar en este escenario, son los siguientes:

- a. Las condiciones económicas prevalecientes en los dos países, que pueden alentar o frenar la migración;
- b. Los flujos de migrantes centroamericanos con destino a los Estados Unidos que, al fallar en su propósito, decidan radicar en México;
- c. El impacto social de las remesas, hasta ahora poco estudiado.

³⁹ http://www.conapo.gob.mx/mig_int/03.htm

Las seis entidades que conforman la región norte del país (Baja California, Sonora, Chihuahua, Coahuila, Nuevo León y Tamaulipas) han experimentado importantes cambios en su producción al pasar de las actividades primarias a las manufactureras y los servicios. Aunque existen peculiaridades locales, en general a partir de los años setenta se ha diversificado la economía, sustentada principalmente en la industria manufacturera de origen maquilador.

Esto último ha propiciado que gran parte de la demanda de empleo en México se resuelva en estas entidades, y también que la dinámica económica esté especialmente marcada por los ritmos de la economía internacional, especialmente la estadounidense⁴⁰. La Comisión para Asuntos de la Frontera Norte pronostica que la población en edad de trabajar crecerá 60 por ciento entre los años 2000 y 2025, lo cual representa un reto para la creación de empleos.

Los principales rasgos de los nuevos patrones de la migración México-Estados Unidos pueden resumirse de la siguiente manera⁴¹:

- Una disminución de los mecanismos de circularidad de la migración y la tendencia al aumento del tiempo de permanencia en Estados Unidos.
- Un incremento en la magnitud e intensidad de los flujos y del *stock* de migrantes permanentes, tanto documentados como indocumentados.
- La ampliación de las regiones de origen y de destino, con una tendencia a la configuración de un patrón migratorio de carácter nacional y no meramente regional.
- Una mayor heterogeneidad del perfil de los migrantes (mayor proporción de migrantes de origen urbano, creciente presencia femenina, mayor escolaridad).
- Una considerable diversificación ocupacional y sectorial en los lugares de origen y destino.
- El movimiento migratorio es ahora predominantemente no autorizado o indocumentado, es cual resulta más riesgoso y más costoso.

⁴⁰ Miguel Ángel Vázquez Ruiz, "Región e integración fronteriza México-Estados Unidos", en *Región y sociedad*, El Colegio de Sonora, volumen XII, núm. 17, México, 1999, 112.

⁴¹ Consejo Nacional de Población, *Migración Internacional. Migración mexicana hacia Estados Unidos*, en: http://www.conapo.gob.mx/mig_int/03.htm (consultado en diciembre de 2005).

2.4.3 La pérdida de población mexicana

El flujo migratorio hacia Estados Unidos tiene efectos sobre la dinámica del crecimiento demográfico del país.

La pérdida de población ha sido sistemática desde los años sesenta y su efecto sobre la dinámica demográfica es cada vez más perceptible⁴²:

- de 260 mil a 290 mil personas entre 1960 y 1970
- de 1.20 a 1.55 millones entre 1970 y 1980
- de 2.10 a 2.60 millones entre 1980 y 1990
- alrededor de 3.3 millones entre 1990 y 2000
- alrededor de 1.6 millones entre 2000 y 2004

El flujo neto anual (diferencia entre inmigración y emigración) se ha multiplicado -en términos absolutos- en más de trece veces en las últimas tres décadas y media, al pasar de un promedio anual de 26 a 29 mil personas en los sesenta a más de 300 mil migrantes por año en la década de los noventa, y a cerca de 400 mil en los primeros cuatro años del presente siglo. Lo anterior, ha dado lugar a la conformación de una comunidad de origen mexicano de magnitud considerable, que ascendía en 2003 a 26.7 millones, de los cuales 9.9 millones correspondían a la población nacida en México y cerca de 16.8 millones a la nacida en Estados Unidos de ascendencia mexicana.

La migración tiene efectos diferentes en cada región. Por ejemplo, ha mermado el crecimiento de estados como Guanajuato, Jalisco y Michoacán, que registran pérdidas netas por migración internacional de alrededor de 40 mil habitantes al año cada uno. En contraste, la migración interna provoca el crecimiento población en otras entidades. Durante el año 2000 el Estado de México ganó 4.4 millones de habitantes por este concepto, Baja California 899 mil y Nuevo León 599 mil. Se trata, de acuerdo con datos del INEGI de las entidades con la mayor tasa de inmigración⁴³.

⁴² http://www.conapo.gob.mx/mig_int/03.htm

⁴³ Instituto Nacional de Estadística, Geografía e Informática, "Población inmigrante, emigrante y saldo neto migratorio por entidad federativa, 2000", disponible en <http://www.inegi.gob.mx/est/contenidos/espanol/rutinas/ept.asp?t=mpob58&c=3235>, fecha de consulta: febrero de 2006.

Las cifras de CONAPO indican que durante la década de los sesenta emigraron entre 260 mil y 290 mil mexicanos, para los años noventa esta cifra fue de alrededor de 3.3 millones de mexicanos y en los últimos cuatro años de alrededor de 1.6 millones de personas. Los flujos anteriores han originado que en el vecino país residan poco más de 22 millones de habitantes de origen mexicano, según estimaciones más recientes. De ese total, 8.2 millones nacieron en nuestro país, poco más de la tercera parte son migrantes indocumentados, los migrantes temporales oscilan entre 800 mil y un millón de desplazamientos por año y anualmente alrededor de 300 mil mexicanos establecen su residencia permanente en Estados Unidos⁴⁴.

En correspondencia con el fenómeno de la migración, la recepción de remesas en nuestro país ha aumentado en forma considerable, al grado que es el segundo factor de entrada de divisas después de la venta de petróleo. Según datos del Banco de México, durante 2004 las remesas sumaron 16 mil 613 millones de dólares y, en los primeros diez meses de 2005, alcanzaron 16 mil 545 millones⁴⁵.

El fenómeno de la migración internacional ha experimentado importantes cambios en relación con el pasado. Se han diversificado los lugares de origen y destino de los migrantes y se observan nuevas formas de inserción al mercado de trabajo estadounidense. Los indocumentados ya no se dirigen sólo al sector primario, sino que se ocupan en mayor medida en el sector terciario de la economía, principalmente en los servicios.

Otro de los cambios importantes es el perfil del migrante, ya que ahora se observa un predominio del habitante urbano y con mayor escolaridad. La política de endurecimiento en el cruce transfronterizo, a través de medidas extremas de vigilancia por parte de los Estados Unidos, también ha modificado los tiempos de permanencia en aquel país.

Actualmente una de las expresiones más notables de la migración internacional y de la operación de complejas redes, es el flujo de remesas. Estos recursos han venido creciendo en paralelo con la migración, beneficiando a un número cada vez mayor de familias y personas. Sus

⁴⁴ Margarita Favala Gavia y Raúl Delgado Wise (coordinadores), *Nuevas tendencias y desafíos de la migración internacional México-Estados Unidos*, H. Cámara de Diputados, UNAM, Universidad Autónoma de Zacatecas, Porrúa, México, 2004, 5.

⁴⁵ Banco de México, *Las remesas familiares en México*, 2, en <http://www.banxico.org.mx/gPublicaciones/Presentaciones/2005/GOM6DICIEMBRE2005.pdf>, (consultado en diciembre de 2005).

magnitudes absolutas y relativas están alcanzando dimensiones cada vez más significativas que revelan su importancia como fuente de divisas y como sostén esencial para los integrantes de millones de hogares en los países de origen de la migración.

2.4.4 Implementación de las políticas de estabilización económica a partir del año 2000.

El crecimiento económico tiene dos fuentes: la autónoma que causan los particulares, y la inducida que es efecto del gasto de gobierno. La primera depende del nivel de ingreso y la capacidad de ahorro de las personas. Mientras que la segunda depende de la recaudación que vía impuestos haga el Gobierno para fomentar la inversión pública.

Partiendo de la premisa que las personas tienden a defender su nivel de vida, un aumento en los impuestos para implementar políticas de fomento e inducir el crecimiento, implica una disminución en la capacidad de ahorro de los particulares, por lo que el crecimiento autónomo se ve mermado. Viceversa, una reducción en la carga impositiva, necesariamente mejora la capacidad de ahorro, por lo que los montos de inversión privada aumenta y con ello el crecimiento autónomo de la economía. Desde luego, el crecimiento inducido es ahora quien se ve mermado.

La ventaja entre una y otra de las dos fuentes del crecimiento es que el crecimiento autónomo tiende a ser más eficiente, no obstante es anárquico por que obedece a los anhelos de los particulares. Mientras que el crecimiento inducido, es orientado a cuestiones estratégicas para la economía y la sociedad en materia de equidad. El primero presenta algunas externalidades indeseables como son la competencia imperfecta, las externalidades nocivas a terceros de la producción, y la ineficiencia en materia de desarrollo sostenible. Por otra parte, no es su interés la equidad, la justicia y la igualdad. Mientras que el segundo, tiende a tener internalidades tales como la corrupción, la excesiva burocratización, principalmente.

El problema principal que se tiene es la necesidad de crear tantos empleos como crece la población. Si la población en edad de trabajar (población económicamente activa, de 12 o más años), se estima crece en términos absolutos cada año en aproximadamente el corte de población que tiene ahora 11 años de edad, esto es, un millón doscientos mil empleos, el crecimiento del producto interno bruto anual debe ser de al menos 6% anual.

Solo para generar el empleo de la población que cada año se agrega a la oferta laboral, sin considerar el desempleo acumulado de años pasados.

Por tanto, el principal objetivo de la política económica en México es propiciar crecimiento ordenado (en materia de justicia, equidad, igualdad y sustentabilidad), con estabilidad de precios a largo plazo. Por lo que se tiene que la presión principal es generar el empleo necesario sin causar inflación.

Las políticas económicas implementadas hasta antes del año 2000 consistían en incentivarlo mediante gasto público, algo moderado, e inyecciones de dinero a la economía por parte del Banco de México. El resultado es la estagnación de la economía puesto que para que el dinero no sea neutral se tenían que cumplir dos condiciones importantes: competencia pura y perfecta, o al menos mercados muy concurridos, como estabilidad económica a largo plazo. Cosa que no se tiene desde 1976 en la economía mexicana, por lo que la política monetaria se esteriliza por efecto de una excesiva monopolización de los mercados nacionales, como de la alta incertidumbre que causa la inestabilidad económica.

Por tanto, la administración del entonces presidente Vicente Fox Quezada inicia para el año 2000 la articulación de medidas económicas que fueron bautizadas como de *estabilización económica*.

Consisten en la articulación de cuatro políticas económicas:

1. la monetaria
2. la fiscal
3. la cambiaria y
4. la salarial

Entre las 4 forman un cinturón de contención de la inflación en México, su estricta disciplina implica fuertes sacrificios de corte social que deben ser evaluados en la balanza entre lo logrado y lo sacrificado, para quiénes y cómo.

La política monetaria, que es el principal instrumento de control de precios, parte de congelar en lo posible la emisión de dinero para apenas solventar la brecha entre el ahorro y la inversión, y reduciendo drásticamente la inversión en fomento. Se articula con la política fiscal que se basa en el drástico congelamiento de la inversión pública, de tal manera que el Gobierno deja de invertir en fomento como suspende gastos en subvenciones y subsidios para lograr con ello restarle un componente importante a la inflación.

La inflación logra bajar a tasa incluso inferiores al 4% anual, no obstante superior a la inflación del principal socio comercial de México, los Estados Unidos de América cuya inflación promedio anual es de 2%, por lo que se sostiene que del 2000 al término del 2007 la sobrevaluación del peso ante el dólar llega a ser de 35%.

Sostener un tipo cambiario sobrevaluado tiene dos efectos de interés, uno perjudicial puesto que significa la pérdida de competitividad de las exportaciones mexicanas, por lo que se reducen las ventas al exterior y la captación de divisas por dicho rubro; y la segunda, benéfica, puesto que el enorme aparato productivo transnacional (maquiladores) albergado en el territorio nacional, ven como ventaja las importaciones baratas que este régimen cambiario sobrevaluado les implica, por lo que las divisas que se pierden por ventas al exterior, se recuperan con creces por la entrada de fuertes monto de inversión extranjera, la cual en el mismo periodo también observa un incremento sustancial año con año.

La política salarial de indizar el incremento al salario mínimo a la inflación nominal, explica el congelamiento del salario real y con ello el sistemático aumento de utilidades para las empresas que año con año ven caer sus costos por contratación de mano de obra. Congelamiento por otra parte que a su vez resta fuerza a la inflación del país.

Así las cosas, la articulación de estas cuatro políticas son lo que sostiene las llamadas políticas de estabilización económica.

2.4.5 Crecimiento, Inflación y Desempleo en México

El efecto de las políticas de estabilización lleva consigo un costo social que incluye necesariamente la ausencia en la generación de nuevos empleos. Es decir, en el año 2000 aún operaban las anteriores políticas de generación de empleo mediante la emisión de dinero por lo que la inflación fué de casi 9% en dicho año, con un crecimiento de la economía del 6.6% y una generación de empleo suficiente. Mientras que en el 2001, cuando ya operan las políticas de estabilización, se da un crecimiento de 0.2% de la economía, y con ello un millón ciento ochenta mil desempleados en el año, con una inflación de apenas 4.4%. En el 2002 se tiene un crecimiento de la economía de 0.8%, que causa la generación de 160 mil nuevos empleos, pero se agregan 1 millón 20 mil desempleos al ejército industrial de reserva. De tal

modo que en se puede ver la relación siguiente de la evolución del crecimiento económico y el desempleo:⁴⁶

Al término del 2007, el desempleo acumulado es de 4 millones 740 mil. Se afirma por las autoridades estadounidenses que desde el 2000 a la actualidad, por año, pasan la frontera de forma ilegal 500 mil mexicanos. Por lo que se tiene que del 2000 al 2007 se han ido aproximadamente 3 millones y medio de trabajadores mexicanos a la Unión Americana.

Es de esperar por tanto que otro millón 240 mil sean el cúmulo de desempleo abierto urbano existente en la nación al término del 2007. Un gigantesco ejército industrial de reserva, que supone el aumento de la violencia, el vandalismo, la vagancia, el ambulante y la economía informal.

2.5 Causas de la migración.

Históricamente, en el siglo XIX, una de las causas que dieron origen a la migración mexicana fue la existencia de algunos grupos mexicanos residentes en la frontera norte que pasaron a formar parte de los Estados Unidos a raíz de la firma del acuerdo de Guadalupe Hidalgo que cedía la mitad del territorio mexicano a Estados Unidos. Primero, el redoblamiento de una región por colonos de aquél país, derivó en una rebelión y la separación de Texas (1836), con la posterior anexión a Estados Unidos (1845); enseguida, se desata una guerra injusta entre México y Estados Unidos (1846-1848) promovida por éste país, con la finalidad de ampliar su territorio, que culminó finalmente con la pérdida de Arizona, Nuevo México, y California (que se sumaron a la pérdida previa de Texas, y que significó la mitad del territorio mexicano de aquella época) que pasaron a formar parte del territorio sur de la Unión Americana, según las nuevas fronteras reconocidas mediante aquel tratado de Guadalupe- Hidalgo (firmado el 02 de febrero de 1848)⁴⁷.

- De acuerdo al *Fondo de las Naciones Unidas* las causas principales que motivan la migración internacional son:⁴⁸
 - La búsqueda de una vida mejor para una persona y su familia.

⁴⁶ <http://www.eumed.net/rev/tecsistecat/n3/jirr.htm>

⁴⁷ <http://www.eumed.net/cursecon/ecolat/mx/2006/jrrm.htm>

⁴⁸ http://www.conapo.gob.mx/mig_int/series/METADATOSI.PDF

- Las disparidades de ingresos entre las distintas regiones.
- Las políticas laborales y migratorias de los países de origen y destino.
- Los conflictos sociales y políticos que impulsan la migración transfronteriza.
- La degradación del medio ambiente, que incluye la pérdida de tierras de cultivo, bosques y pastizales.
- Migración de jóvenes con mayor nivel de calificación académica.

➤ De acuerdo al *Consejo Nacional de Población* las causas principales que motivan la migración internacional de mexicanos a Estados Unidos son:⁴⁹

- Factores vinculados con la oferta- expulsión de fuerza de trabajo.
- Factores asociados con la demanda- atracción.
- Factores sociales que ligan a los migrantes con la familia, los amigos, las comunidades de origen y las de destino.

La migración resulta inevitable en las sociedades de nuestra época y en el mundo globalizado en el que vivimos. El origen de los flujos lo podemos encontrar en circunstancias sociales, políticas y, sobre todo, económicas.

Sin embargo existen factores fundamentales que propulsan la migración:

1. Salarios. El ingreso en ocasiones se incrementa hasta 20 veces como resultado de la migración.
2. Factores coyunturales. La migración alivia aspectos traumáticos producto de desastres naturales o de la volatilidad de políticas económicas inviables, sobre todo en países pobres. En ese tipo de escenarios los desastres de la naturaleza y la inestabilidad económica actúan como motivadores de nuevos flujos migratorios y crean la necesidad de remesas.

⁴⁹ Ibid

3. Redes sociales. Los inmigrantes establecidos en determinado país receptor originan un punto esencial para nuevos flujos, al reducir grandemente los costos asociados con el viaje, el hospedaje inicial y la manutención, sobre todo, al ayudar en la obtención de empleo para el migrante de reciente arribo, lo que permite que un 51% de los recién llegado encuentren trabajo en el primer mes de su estancia.

La migración, pues, es un fenómeno que guarda estrecha relación con la falta de desarrollo, la pobreza, los desastres naturales, los vaivenes políticos, la inequidad en la distribución de la riqueza y el natural y muy humano anhelo de mejores condiciones de vida.

La migración mexicana hacia Estado Unidos es alimentada por la complementariedad entre una poderosa economía que determina una demanda de trabajo y la oferta laboral de una nación en vías de desarrollo, todo ello con el agregado de una asimetría salarial que llega hasta el diez por uno.

La migración hacia la Unión Americana continuará dándose mientras prevalezcan las diferencias salariales y no se estructuren las condiciones económicas- suficientes fuentes de trabajo y mejores remuneraciones- que arraiguen al mexicano.

2.6 REMESAS

2.6.1 Concepto.

Debido a que hacemos énfasis en la transferencia de ingreso entre miembros de una familia, podemos llamarlas remesas familiares.

Según la Organización Internacional para la Migración, el término "remesas" puede definirse como la porción de sus ingresos que el migrante internacional envía desde el país de acogida a su país de origen. Es preciso establecer una diferencia entre las remesas oficiales que se transfieren a través de los canales bancarios oficiales, y que, por consiguiente, figuran en las estadísticas del país y las remesas informales, que se envían a través de

amigos y parientes, o que son llevados consigo por los propios migrantes a su hogar.⁵⁰

Es necesario considerar la clasificación que se hace de las mismas, pues existen distintos tipos de envío de dinero que pueden incluirse en este concepto.

2.6.2 Clasificación de las Remesas.

- Según la CEPAL las remesas se clasifican en tres tipos (CEPAL 2000):
 - a)** Remesas Familiares que conforman el grueso de los ingresos: Estas remesas son enviadas por los migrantes a sus familias para sostenimiento; cuando éstas se utilizan para inversión generalmente se destinan al mejoramiento de las condiciones de vivienda, compra de terrenos, capital de trabajo y activos fijos de pequeños negocios familiares o pequeñas unidades agrícolas.
 - b)** Repatriación de Ahorros que los migrantes envían en forma de inversiones, sea de tipo personal o empresarial: Estos envíos no forman parte del concepto de remesas por si mismas, pero por la forma como se realizan, es muy probable que en su mayoría se computen dentro de inversiones de tipo empresarial destinadas a negocios en la localidad o región de origen; o bien inversiones personales, bajo la forma predominante de adquisiciones de casa o pequeñas propiedades agrícolas.
 - c)** Remesas Colectivas, que tienen su origen en las colectas que realizan los migrantes en Estados Unidos, a través de sus organizaciones, con el fin de patrocinar alguna acción, proyecto, evento o festividad colectiva, en sus localidades de origen.

⁵⁰ http://catarina.udlap.mx/u_dl_a/tales/documentos/lri/lestrade_s_r/capitulo4.pdf

Se pueden distinguir tres destinos genéricos:

- Patrocinio de fiestas cívicas o religiosas
- Obras comunitarias
- Proyectos de tipo empresarial

➤ De acuerdo al Consejo Nacional de Población (CONAPO), el flujo de remesas que ingresa a un país se clasifica en cinco categorías:

- a)** Las transferencias realizadas por los migrantes permanentes, es decir las personas que residen en un país extranjero
- b)** Las transferencias de los migrantes temporales, es decir las personas que trabajan un breve lapso en un país extranjero y mantienen su lugar de residencia habitual en su país de origen. En esta categoría se incluyen tanto los envíos que efectúan los migrantes que permanecen en otro país por un periodo más o menos breve (algunas semanas o meses), como el ingreso por trabajo o una fracción que ganan los trabajadores fronterizos, esto es, las personas que residen en la franja fronteriza y diariamente se trasladan al país vecino para trabajar.
- c)** Los envíos efectuados al país de origen por los descendientes de migrantes nacidos en el país extranjero; por ejemplo, las personas nacidas en Estados Unidos descendientes de migrantes mexicanos.
- d)** El flujo de bienes y recursos financieros (bienes muebles y ahorros) asociados a la migración de retorno (por cambio de residencia) de connacionales emigrantes.
- e)** El ingreso que los nacionales reciben del exterior por concepto de jubilaciones y pensiones en general.

Por tratarse de transacciones económicas internacionales, el flujo de remesas es objeto de registro en la Balanza de Pagos de los distintos países. Conforme el Fondo Monetario Internacional, la mayor parte de las remesas se registran en la partida Remuneración de empleados (Compensation of employees), Remesas de trabajadores (Workers' Remittances) y Transferencia de migrantes (Migrants' transfers).

Podemos concluir que la CONAPO hace una clasificación de acuerdo al tipo y tiempo de estancia de los migrantes mexicanos en Estados Unidos, mientras que la CEPAL las cataloga en cuanto al uso que los receptores les dan a las mismas.



CAPITULO III ANALISIS DEL IMPACTO DE LAS REMESAS SOBRE EL DESARROLLO Y LA ECONOMIA

3. IMPACTO Y ANALISIS DE LA REMESAS

3.1 CONTEXTO INTERNACIONAL

3.1.1 Importancia de las remesas en la Economía Mundial

Las remesas representan vínculos sociales a larga distancia de solidaridad, reciprocidad y obligación, que unen a hombres y mujeres migrantes con sus parientes y amigos a través de las fronteras nacionales controladas por los Estados. Esta íntima "solidaridad limitada" a larga distancia, que tiene en principio un alcance de acción bastante estrecho, puesto que la intención de los migrantes individuales es principalmente beneficiar a su grupo doméstico y a sus redes sociales, se convierte fácilmente en un factor macroeconómico que desencadena vastos efectos, no sólo en los países de origen sino incluso de forma transfronteriza (Guarnizo, 2004).

Mientras que el monto medio de una remesa puede ser bastante modesto⁵¹, a nivel mundial las remesas se han convertido en la segunda fuente de financiamiento externa para los países en vías de desarrollo. Según estimaciones del Banco Mundial, en el año 2004 entraron en los países en vías de desarrollo unos 126 mil millones de dólares por concepto de remesas, lo que supone casi dos veces la Ayuda Oficial al Desarrollo (72 mil millones de dólares) y el 76% de la inversión extranjera directa (165 mil millones de dólares) (World Bank, 2005). Este volumen ha crecido de forma sostenida en el pasado y todo parece indicar que, a diferencia de otros flujos financieros, las remesas continuarán creciendo en el futuro⁵².

Desde una perspectiva regional, América Latina y el Caribe son las principales receptoras de remesas a nivel mundial, habiendo recibido el 35% del total de remesas en 2004. Asia del Sur con un 20% es la segunda región; seguida de Medio Oriente y África del Norte (17%); Asia del Este y Pacífico (13%); Europa y Asia Central (11%); y África del Sur (4%) (World Bank, 2005).

⁵¹ Según Orozco (2003), el valor medio de una remesa recibida en la región de América Latina y el Caribe es de 200 dólares.

⁵² Según estimaciones del Banco Mundial, los flujos de remesas hacia los países en desarrollo crecieron desde 54.6 mil millones de dólares en 1995 a 126 mil millones en 2005, lo cual representa un incremento del 100% en 10 años.

CUADRO 3. FLUJO DE REMESAS A NIVEL MUNDIAL

(MILES DE MILLONES DE US \$)	1995	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007e
Flujos de remesas al interior	101.6	131.5	146.8	169.5	205.6	231.3	262.7	297.1*	317.7
Todos los países en desarrollo	57.5	84.5	95.6	115.9	143.6	161.3	191.2	221.3	239.7
Flujos de remesas al exterior	98.6	110.1	118.8	131.3	146.8	166.2	183.4	207**	ND
Todos los países en desarrollo	12.4	11.5	13.6	20.4	23.8	30.9	36	44.20	ND

*0.7 % del PIB en 2006.

**0.5% del PIB en 2006

Fuente: (BANCO MUNDIAL 2006) En éste cuadro se presentan las remesas registradas oficialmente. Se cree que el tamaño total de las remesas es mayor si se incluyen los flujos no registrados que se movilizan a través de canales formales e informales. (ND :DATOS NO DISPONIBLES)

Los principales países receptores de remesas fueron, en el año 2004, India, México y Filipinas. Si consideramos la relación entre remesas y volumen total de la economía, los principales receptores de remesas son países pequeños con ingresos medios como Jamaica, Jordania, El Salvador y Cabo Verde, para los que las transferencias de la población migrante representan más del 10% del PIB (Carling, 2005).

A pesar de lo impresionante de estas cifras, la contabilidad oficial sólo representa un poco de la realidad. El envío de remesas hacia los países de origen se puede realizar por diversos canales. En ocasiones, las personas migrantes emplean canales formales, como bancos, oficinas de correos o compañías remesadoras. En otros casos usan canales informales, llevan el dinero en propia mano o lo mandan a través de otras personas que viajan a sus países de origen. Las remesas transferidas a través de canales formales suelen estar registradas en las cuentas nacionales, mientras que las enviadas a través de cauces informales no lo están. De acuerdo a algunas estimaciones, si se contabilizarán las transferencias informales, el valor estimado de las remesas podría doblarse.⁵³

⁵³ Por ejemplo, en Pakistán, Filipinas, Sudán y Egipto, varios estudios han mostrado que las transferencias informales son el doble o el triple que las formales (Van doorn, sin fecha)

El costo de enviar dinero al país de origen varía considerablemente de acuerdo al país y al método empleado, y puede representar una pérdida significativa para la persona migrante y su familia. Además, dado que las comisiones por transferencias pueden incluir diversos conceptos (comisiones fijas, diferentes tipos de cambio y otros costos indirectos) difíciles de entender y apreciar por parte del cliente, en muchas ocasiones, ni la persona que envía la remesa ni la que recibe conoce el costo real de la transacción. La creciente competitividad e implantación de mecanismos de control en el mercado internacional de remesas está haciendo descender los precios y aumentar la transparencia.

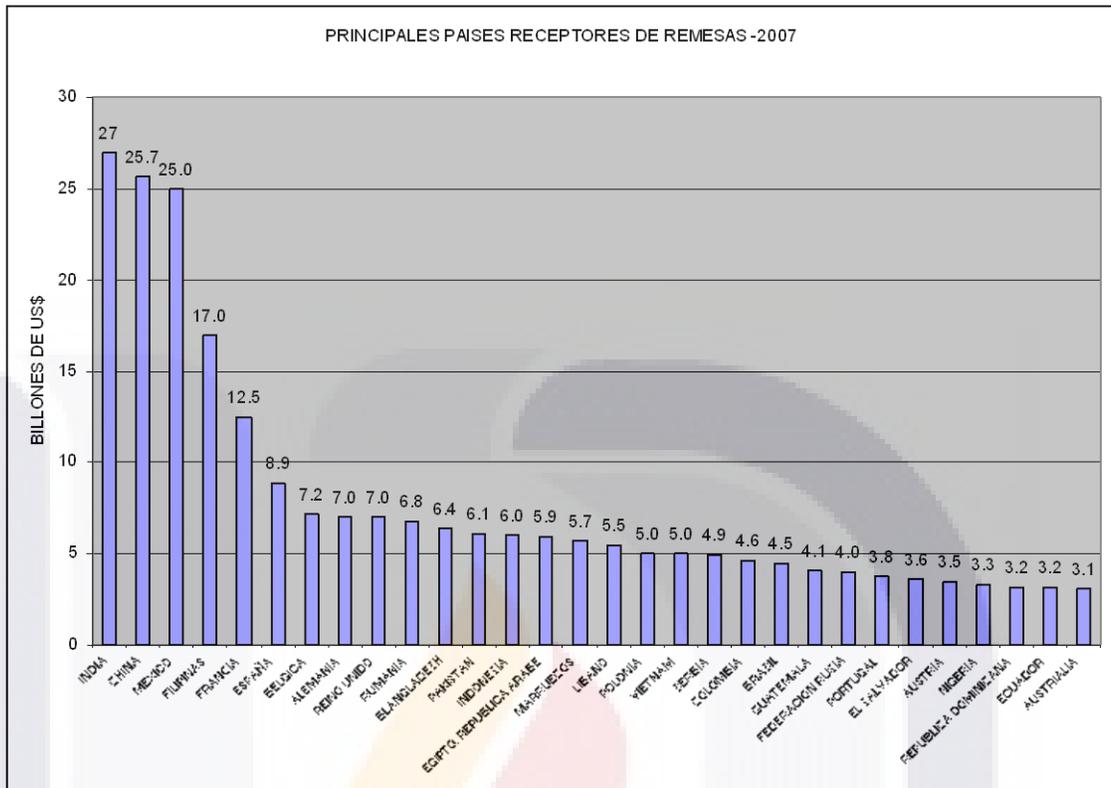
Las remesas son transacciones ágiles que no responden a las fluctuaciones del mercado, como la exportación de bienes primarios, ni a la volatilidad de la inversión extranjera. Por el contrario, las remesas son estables y pueden ser contracíclicas en tiempos de recesión económica. Es más, las remesas son flujos de persona a persona que eluden la intervención de gobiernos corruptos o las condicionalidades impuestas por el Fondo Monetario Internacional y el Banco Mundial a sus créditos. En la reunión del G8, celebrada en Suiza en 2003, países ricos concluyeron que las remesas de los trabajadores migrantes son la fuente de ayuda externa más estable, abundante y segura para los países en desarrollo. Esto es, los hombres y las mujeres migrantes se han convertido en la mayor y más estable fuente de ayuda extranjera para sus países de origen.

CUADRO 4. 10 PRINCIPALES PAISES DESTINATARIOS DE REMESAS EN 2007

	PAIS	MILLONES DE \$USD
1	INDIA	27,000
2	CHINA	25,700
3	MEXICO	25,000
4	FILIPINAS	17,000
5	FRANCIA	12,500
6	ESPAÑA	8,900
7	BELGICA	7,200
8	REINO UNIDO	7,000
9	ALEMANIA	7,000
10	RUMANIA	6,800

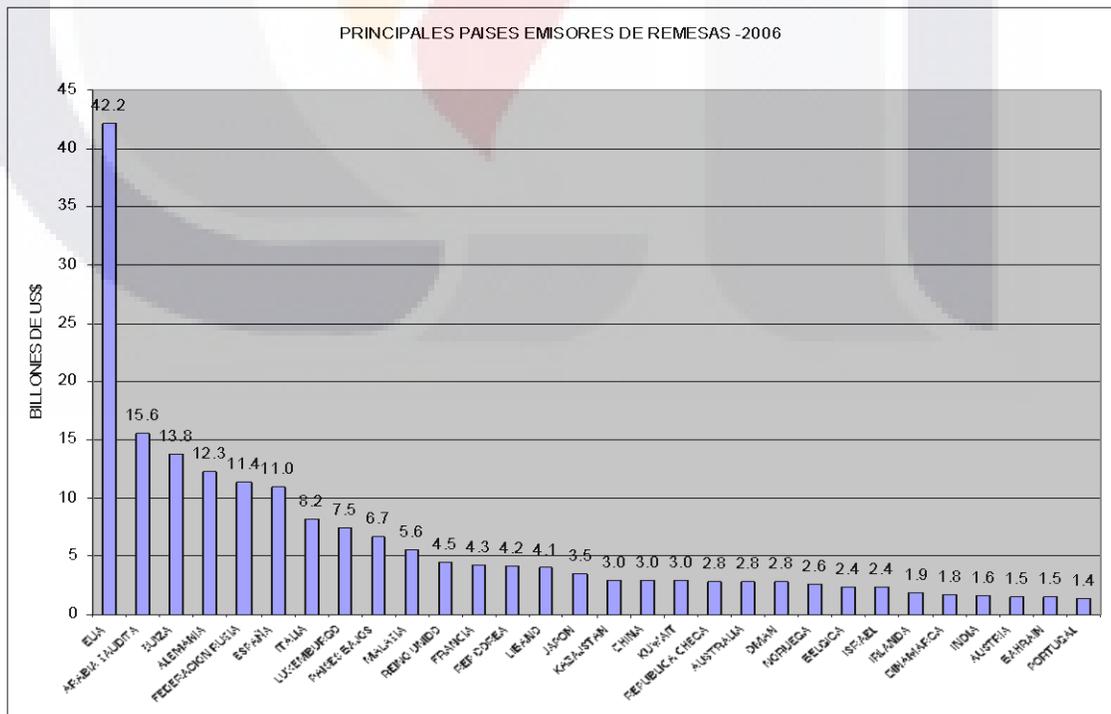
Fuente: Banco Mundial (2007)

GRAFICA 6. PRINCIPALES PAISES RECEPTORES DE REMESAS



FUENTE: Development Prospects Group, World Bank.

GRAFICA 7. PRINCIPALES PAISES EMISORES DE REMESAS 2006



FUENTE: Development Prospects Group, World Bank.

3.1.2 Impacto de las remesas sobre el desarrollo.

Existe un consenso general acerca de la importancia vital de las remesas para la supervivencia de numerosos hogares pobres en los países en desarrollo. Los estudios sobre el empleo de las remesas muestran que éstas se dedican fundamentalmente a satisfacer necesidades básicas de los hogares- incluyendo comida, vivienda, vestido, salud y educación. De acuerdo al Banco Mundial, un incremento del 10% en el porcentaje que representan las remesas respecto al PIB de un país redundaría en una reducción del 1.6% del número de personas viviendo bajo el umbral de la pobreza en ese país (World Bank 2003).

Más controvertido es el debate acerca del efecto de las remesas sobre el desarrollo de los países receptores. Los expertos han identificado efectos tanto negativos como positivos en términos de desarrollo. En el lado positivo, la evidencia indica que las remesas aumentan el ingreso nacional; alimentan la reserva de divisas y contribuyen a equilibrar la balanza de pagos; apoyan actividades empresariales; contribuyen al ahorro; y crean demanda de bienes y servicios locales (Ratha, 2003). En las economías post-conflicto en las que no existe una infraestructura financiera formal las remesas enviadas por la población refugiada pueden ayudar al mantenimiento de los sistemas de pago y contribuir a los esfuerzos de reconstrucción. De forma adicional, y aunque no directamente asociadas con las remesas, existen otras contribuciones financieras de la población migrante a sus países de origen a través del incremento en la demanda de turismo local, servicios de comunicaciones y comercio "nostálgico".

En el lado negativo, se dice que las remesas aumentan la demanda y el consumo de bienes importados; causan inflación; ahondan las desigualdades; suben el precio de la tierra y la vivienda; provocan dependencia y desincentivan la búsqueda de otras actividades generadoras de ingresos. Se dice también que las migraciones internacionales actúan como un drenaje de fuerza de trabajo, lo cual desanimaría la inversión extranjera ante la inestabilidad de la mano de obra (IFAD, 2004). Algunos estudios muestran también que cada vez un mayor número de jóvenes va perdiendo interés en la educación y en las opciones de vida locales, al vivir en la esperanza de poder emigrar (Carling 2005). Otro efecto negativo de las remesas es la fuga de cerebros desde países en desarrollo y el obstáculo que ésta pérdida de capital humano cualificado supone para el desarrollo económico y social.

En cualquier caso, no existe consenso en ninguno de los puntos anteriores y las evidencias empíricas sobre los impactos positivos o negativos no son concluyentes, sino que muestran un intrincado cuadro de influencias mixtas. En lo que si hay común acuerdo es en que el efecto de las remesas enviadas a los países de origen es sumamente complejo y depende de una serie de variables tales como las características de las personas migrantes y sus hogares- tanto en el país de origen como en el de acogida; sus motivaciones; el modo en que el dinero es empleado, y las características del contexto local y el entorno económico. Otras características del entorno, tales como el acceso a crédito, infraestructuras y oportunidades para los negocios tienen también influencia en el impacto de las remesas sobre el desarrollo (Meyers, 1998).

Existe división en torno a las remesas en cuanto a su uso productivo y su uso destinado al consumo. El hecho de que sólo una pequeña proporción de las remesas se emplee en emprender negocios, en mejorar prácticas agrícolas o en otras formas de "inversión productiva" ha despertado dudas entre académicos y responsables de políticas públicas acerca del potencial de las remesas para el desarrollo.

Este énfasis en el uso productivo de las remesas ha recibido por su parte muchas críticas. Por un lado, su uso para el consumo de bienes básicos que de otro modo no se obtendrían, reduce la pobreza de numerosos hogares, lo cual resulta un objetivo de desarrollo en sí mismo. Los gastos en bienes de "consumo" tales como comida, educación y salud deberían ser más bien vistos como una inversión en capital humano. Aunque los efectos de la mejora del capital humano no logran apreciarse de inmediato, sus consecuencias a largo plazo para la sociedad deberían ser tomadas en mayor consideración en el cálculo de los beneficios.

Una cuestión fundamental que no debe olvidarse es que las remesas son dinero privado ganado con mucho esfuerzo (en muchas ocasiones en detrimento de las posibilidades de progreso laboral, formación u ocio en el país receptor). La preocupación por incentivar el uso productivo de las remesas puede hacer recaer sobre los trabajadores y trabajadoras migrantes una responsabilidad que no se pone sobre otros sectores productivos, a los cuales no se cuestiona si emplean sus ganancias para acelerar el desarrollo del país.

Hay que señalar también que incentivar a las personas migrantes para que contribuyan al desarrollo de sus países de origen mediante un empleo u otro de las remesas sólo puede tener éxito si se tienen en cuenta las

necesidades y prioridades que ellas mismas expresan. Un estudio de Gamburd (2003), recogido en Asis (2004), sobre trabajadoras en el servicio doméstico procedentes de Sri Lanka documenta cómo las familias destinan dinero a usos productivos- tierra, alojamiento, negocios y dote- priorizados de acuerdo a una jerarquía local de objetivos y metas. Sólo después de que tierras, casa y dote habían sido aseguradas, se destinaba dinero a emprender negocios. Este estudio demuestra a sí la necesidad de considerar los puntos de vista y las condiciones locales a la hora de comprender la visión que hombres y mujeres migrantes tienen sobre qué constituye inversión productiva o no.

En definitiva, la disyuntiva entre inversión productiva y consumo privado debe plantearse como una conciliación entre dos extremos: el respeto a las decisiones de los hogares que reciben las remesas y el interés colectivo de implementar prácticas que favorezcan la inversión productiva y el desarrollo. Esta última es, esencialmente, una cuestión política que debe involucrar a un amplio abanico de actores- instituciones políticas nacionales, instituciones financieras, organismos internacionales, y sociedad civil en los países de origen y destino.

Las iniciativas que se están llevando a cabo desde estos ámbitos con el objetivo de maximizar el potencial de desarrollo de las remesas son cada vez más numerosas y abarcan medidas tales como:

- Incrementar el flujo de remesas mediante la introducción de incentivos.
- Reducir los costos de transferencia.
- Redirigir las remesas de los canales informales a los formales.
- Estimular la provisión de servicios de envío de remesas por parte de bancos, entidades financieras e instituciones de microcrédito.
- Incentivar que la población migrante invierta en productos financieros del país de origen en vez de en el país receptor.
- Dar facilidades a las personas migrantes para que inviertan en autoempleo y creación de empresas en el país de origen.

- Facilitar la creación de empresas en el país de origen.
- Fortalecer la capacidad de las asociaciones de migrantes para participar en proyectos de desarrollo de sus países de origen.

Es importante destacar que las remesas tienen efectos que van más allá de lo económico. El campo economista que abarca muchos de los discursos sobre el desarrollo, en ocasiones invisibiliza los cambios que pueden producirse en otros ámbitos fuera de éste.

3.2 CONTEXTO NACIONAL

3.2.1 Importancia de las remesas en la Economía Nacional

El impacto económico de las remesas constituye un ingreso muy importante para la economía mexicana. Este flujo constituye uno de los principales rubros en el renglón de las transferencias corrientes de la Balanza de Pagos y funge como una verdadera inyección de recursos en sectores específicos de los planos regionales y locales, ya que aun cuando el flujo migratorio se origina en miles de localidades, la mayor parte de la migración al país vecino se dá en poco más de un centenar de municipios de las entidades federativas del occidente y norte de la República Mexicana. De éste modo, las remesas que reciben las familias de los migrantes tienen como destino un espacio delimitado e identificado del territorio nacional que representa un recurso económico fundamental para el sostenimiento familiar y de sus comunidades, o en algunos casos imprescindible para ciertos sectores de las economías regionales o locales, como son las ramas de bienes de consumo, el comercio y la actividad cambiaria.

Las divisas que se generan de nuestros connacionales, tienen un efecto multiplicador, pues permiten recobrar el poder adquisitivo de sus familias y en ese sentido se fortalece el mercado interno, regional o local, aumentando la demanda de mercancías y productos, añadiéndole de ésta forma una mayor dinámica a los mercados, alentando con ello no sólo el consumo de productos elementales (comercio), sino incentivando las fuentes de empleo.

Para la macroeconomía mexicana las remesas constituyen la fuente más dinámica de divisas y el soporte principal de la balanza comercial junto con el petróleo y el turismo, con la acotación de que el dinamismo del petróleo difícilmente puede mantenerse. Si bien México figura como el principal receptor de inversión extranjera directa, -cuyo comportamiento es errático y no siempre productivo-, en América Latina, su monto suele situarse por debajo de la captación de remesas.

Podemos exponer a manera de síntesis tres puntos críticos sobre el papel de las remesas en la economía mexicana:

1. En virtud de la dependencia crítica de las remesas como fuente de divisas, es necesario tomar conciencia de que las remesas tenderán a caer debido a la migración definitiva, la reunificación familiar y la creciente tendencia al despoblamiento. Por tanto, ese recurso no puede considerarse como una fuente sustentable para el mantenimiento de la estabilidad macroeconómica de México ni mucho menos como el único o principal motor del desarrollo nacional o regional.
2. El patrón de uso de las remesas está volcado hacia el consumo familiar y en mucho menor medida a la inversión productiva. Por tanto, es inconsistente suponer que las remesas pueden constituir un fondo social de inversión que detone el desarrollo local o regional. En ausencia de un sistema financiero mexicano que derrame recursos crediticios a las localidades y regiones de origen de los migrantes, el esquema microfinanciero asociado a la captación de remesas es todavía muy susceptible al cambio como para visualizarlo como alternativa de desarrollo.
3. Las remesas no constituyen un recurso suficiente para elevar el ingreso de la población y para contrarrestar los niveles de pobreza, es decir, no pueden suplir las responsabilidades gubernamentales en materia de combate a la pobreza y promoción del desarrollo social.

3.2.2 Evolución y crecimiento de las remesas a México.

El incremento sustantivo reciente de las remesas familiares, según lo afirma el Banco de México, se debe a una mejor notificación de las mismas, que da una mayor cobertura de los registros, debido a que desde el 2000 se establece una metodología entre las empresas receptoras para mejorar la calidad de la información, así como en el 2002 se dan algunas regulaciones a las mismas para abatir los costos de transacción, como al genuino y sustancial incremento de la intensidad del fenómeno migratorio.

Las principales vías de envío son los medios electrónicos, Money orders y otros como son los envíos personales o en bolsillo de quienes regresan al terruño. Más del 98% lo hacen de forma electrónica, más que todo, vía traspaso de una cuenta a otra de tipo interbancario.

CUADRO 5. INGRESOS POR REMESAS FAMILIARES POR TIPO DE ENVIO

(Millones de dólares) Periodo	Total	Money orders	Transferencias electrónicas	Efectivo y especie
2003	13 650.2	1 665.3	11 723.9	254.6
2004	16 730.1	1 869.7	14 626.8	233.6
2005	20 283.6	1 747.9	18 262.6	273.2
2006	23 742.2	1 359.7	22 029.3	353.2
2007	23 969.5	859.7	22 715.4	394.5

Fuente: Banco de México. Estadísticas. Política monetaria e inflación. Balanza de pagos. Remesas familiares.

Es importante distinguir la evolución histórica de las remesas familiares para dos periodos: el primero de 1990 a 2000, donde no existen políticas de estabilización económica, y el segundo de 2000 a 2008 donde ya se aplican.

En el primer periodo se observa que las remesas rondan entre 2, 494 y 6, 573 millones de dólares. Con una tasa de crecimiento ascendente pero moderada (véanse cuadro 6 y gráfica 1). Es a partir del año 2000, precisamente cuando se implementan las políticas de estabilización económica en México, que la evolución de las remesas repunta presentando un nuevo patrón ascendente pero exponencial.

Desde luego, este inusitado incremento tan acelerado en los envíos de remesas familiares de trabajadores mexicanos residentes en la Unión Americana, a sus hogares en el país, se explica por el también inusitado incremento del desempleo y con ello de la emigración de trabajadores nacionales hacia el vecino del norte.

En el cuadro 6 se observa cómo la tasa de crecimiento a partir del año 2000 se vuelve muy alta, así como se normaliza en el valor de 25% a partir de 2005. Lo que nos dice que es un fenómeno que viene a crecer exponencialmente, de forma muy acentuada y acelerada. Efecto inminente del aumento de la intensidad migratoria ante la ausencia drástica de empleo urbano.

CUADRO 6. MONTO DE REMESAS FAMILIARES ANUALES 1990-2007
(Millones de dólares corrientes)

AÑO	REMESAS	TASA DE CRECIMIENTO
1990	2,494	
1991	2,660	6.7
1992	3,070	15.4
1993	3,333	8.6
1994	3,475	4.2
1995	3,673	5.7
1996	4,224	15.0
1997	4,865	15.2
1998	5,627	15.7
1999	5,910	5.0
2000	6,573	11.2
2001	8,895	35.3
2002	9,815	10.3
2003	13,397	36.5
2004	16,613	24.0
2005	20,035	20.6
2006	23,054	15.1
2007	29,373	27.4

Fuente: Banco de México

GRAFICA 8. RECEPCION DE REMESAS FAMILIARES A MEXICO 1990-2007



Fuente: Banco de México

El desempleo que causan las políticas de estabilización económica es el causal de que el fenómeno migratorio presente un sustancial incremento en su intensidad, y con ello, paralelamente, también el aumento de la recepción en el país de mayores montos de remesas familiares. Ahora bien, la cuestión de interés es saber cómo se reparten en las entidades federativas y las regiones del país, especialmente para la región occidente. (Véase Grafica 9 y 10)

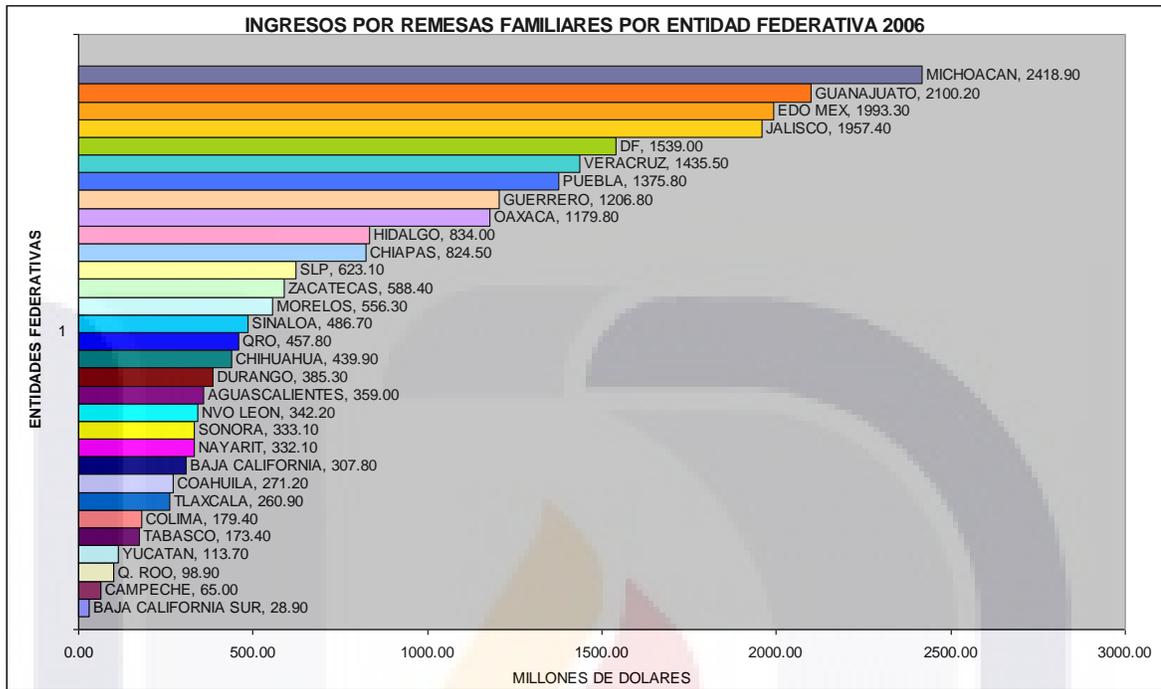
El Banco de México declara que de las entidades federativas en que las remesas familiares son más elevadas, son precisamente aquellas cuyo crecimiento demográfico es nulo. Esto se explica por cuestiones principalmente sociales puesto que aún tratándose de Estados cuya crecimiento natural de su población (los que nacen menos los que mueren), es positivo, el crecimiento social (los que vienen menos los que se van), es negativo. Ambos balances, del crecimiento natural como social se anulan causando un crecimiento demográfico nulo. En otras palabras, las remesas son mayores para las entidades donde el saldo migratorio es negativo.

CUADRO 7. DISTRIBUCION DE REMESAS FAMILIARES POR ENTIDAD FEDERATIVA

ENTIDAD FEDERATIVA	2003	2004	2005	2006	2007
AGUASCALIENTES	241.0	296.1	306.5	359.0	338.8
BAJA CALIFORNIA	135.9	160.3	260.6	307.8	332.5
BAJA CALIFORNIA SUR	18.3	17.0	24.7	28.9	31.5
CAMPECHE	37.8	37.2	50.9	65.0	64.8
CHIAPAS	367.0	498.9	681.9	824.5	779.4
CHIHUAHUA	197.0	233.6	359.3	439.9	426.3
COAHUILA	129.8	171.4	239.9	271.2	281.7
COLIMA	105.4	136.3	162.6	179.4	186.8
DF	820.7	925.1	1351.9	1539.0	1371.5
DURANGO	222.1	289.4	352.6	385.3	399.5
EDO MEX	1017.2	1363.6	1704.5	1993.3	2022.4
GUANAJUATO	1245.3	1549.1	1731.0	2100.2	2142.2
GUERRERO	698.7	819.3	977.3	1206.8	1239.1
HIDALGO	502.6	601.9	693.0	834.0	952.2
JALISCO	1349.3	1464.3	1682.1	1957.4	1937.1
MICHOACAN	1720.1	2241.7	2399.9	2418.9	2262.7
MORELOS	334.9	392.4	478.5	556.3	581.2
NAYARIT	206.0	241.9	287.2	332.1	349.3
NVO LEON	182.1	294.0	283.7	342.2	349.1
OAXACA	657.7	795.7	942.3	1179.8	1271.8
PUEBLA	757.1	915.1	1098.4	1375.8	1495.3
Q. ROO	51.1	66.2	84.8	98.9	95.3
QRO	262.2	331.6	387.8	457.8	436.1
SINALOA	292.9	350.3	437.7	486.7	495.4
SLP	338.7	398.7	495.0	623.1	669.1
SONORA	121.0	165.5	301.5	333.1	330.8
TABASCO	75.8	93.8	147.8	173.4	164.3
TAMAULIPAS	206.0	256.2	410.0	474.1	488.3
TLAXCALA	137.6	173.2	212.3	260.9	282.0
VERACRUZ	810.4	960.4	1174.8	1435.5	1473.3
YUCATAN	54.4	67.4	84.3	113.7	124.4
ZACATECAS	353.4	423.2	478.5	588.4	595.6
TOTAL	13,649.5	16,730.8	20,283.3	23,742.4	23,969.8

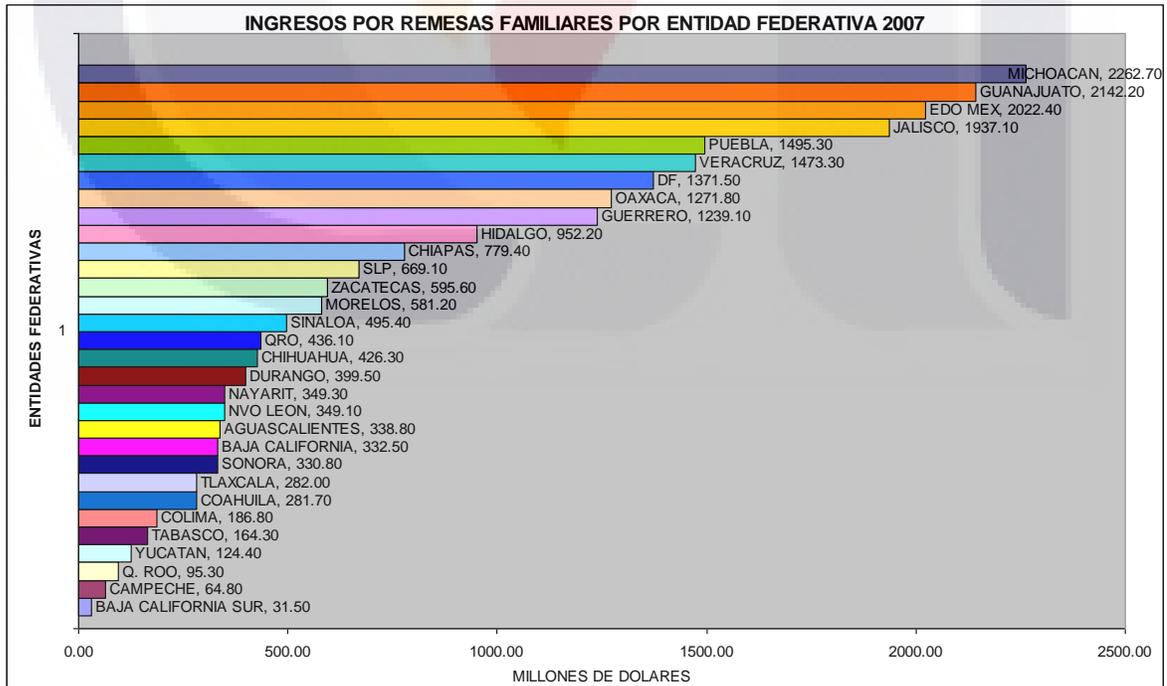
Fuente: Banco de México.

GRAFICA 9. RECEPCION DE REMESAS FAMILIARES POR ENTIDAD FEDERATIVA 2006



Fuente: Banco de México.

GRAFICA 10. RECEPCION DE REMESAS FAMILIARES POR ENTIDAD FEDERATIVA 2007



Fuente: Banco de México.

3.2.3 Mecanismos de envío de las remesas.

Las principales vías de envío son los medios electrónicos, Money orders y otros, como son los envíos personales o en bolsillo de quienes regresan al país. Más del 98% lo hacen en forma electrónica, vía traspaso de una cuenta a otra de tipo interbancario.

Un elemento muy importante a considerar en el envío de remesas familiares es el costo de éstas transferencias, el cual en algunos casos es muy alto y reduce drásticamente el monto neto que reciben los familiares del migrante. Sin embargo, en los últimos años del envío de remesas ha tenido una evolución favorable dado que se han ido reduciendo sus costos.

Según el fondo Multilateral de Inversiones, el cual ha estudiado la evolución del mercado de remesas para los países de América Latina, antes del 2000, el costo medio del envío era aproximadamente el 15% del valor de la transacción.

En 1990, las remesas a Latinoamérica en gran parte eran transmitidas por una red informal, en la cual el dinero era entregado en mano por amigos y parientes. Hacia el 2000, el sistema de entrega se transforma siendo más transparente y competitivo, y sobre todo, con el aumento de movimientos vía transferencias electrónicas. (Véase Cuadro 8)

El 17% de los remitentes desde Estados Unidos dice utilizar vías informales para el envío de remesas como son el correo (10%) o individuos que llevan el dinero en mano (7%). La gran mayoría, un 70% realiza sus envíos por medio de una empresa especializada, como son Money Gram o Western Union y sólo un 115 afirma que utiliza los bancos (BID/FOMIN, 2004^a:20). En el cuadro 9 se concentran los resultados de las encuestas del Fondo Multilateral de Inversiones respecto a los medios de envío de remesas y aunque existen variaciones se observa que las empresas dedicadas a las transferencias continúan teniendo demanda para éste servicio. Las transferencias bancarias han alcanzado en el caso de México el 39% como medio de envío de las remesas que utilizan los migrantes (Ver cuadro 8)

CUADRO 8. MEDIOS DE ENVIOS DE REMESAS QUE UTILIZAN LOS MIGRANTES LATINOAMERICANOS EN ALGUNOS PAISES SELECCIONADOS

Medio de envío de dinero	MEXICO	GUATEMALA	HONDURAS	ELSALVADOR	ECUADOR	COLOMBIA
Correo	19%	6%	5%	5%	4%	1%
Western Union	18%	33%	43%	26%	20%	21%
Money Gram	2%	7%	16%	3%	8%	12%
King Express	0%	35%	0%	0%	0%	0%
Gigante Express	0%	2%	3%	15%	0%	0%
Delgado Travel	0%	0%	0%	0%	34%	0%
Otra Compañía	4%	3%	2%	3%	5%	0%
Banco	39%	6%	18%	34%	16%	9%
Caja de Ahorro	1%	0%	0%	0%	0%	0%
Encomenderos	7%	3%	9%	13%	9%	0%
Order Express	0%	0%	0%	0%	0%	0%
Envíos de Guatemala SA	0%	1%	0%	0%	0%	0%
Servigiros Servicios Internaxcionales	0%	0%	2%	0%	0%	0%
Trans Express	0%	0%	0%	0%	0%	0%
Casas de Cambio	10%	0%	0%	0%	0%	48%
No sabe ó no respondió	10%	4%	2%	1%	4%	9%
TOTAL	100%	100%	100%	100%	100%	100%

FUENTE: BID/FOMIN; Receptores de remesas en América Latina:El Caso Colombiano; Sept 2004.

Así, según el informe del Banco Interamericano de Desarrollo de Mayo de 2004 (BID/FOMIN, 2004^a:12-13), el costo promedio es de 7.9% por envío de 200 dólares. Esta reducción comparada con lo cobrado hace cinco años, nos habla de una mayor competencia en el mercado y la implementación de mejor tecnología que abarata los costos (Ver cuadro 9).

Sin embargo, el Fondo multilateral de Inversiones concluye de sus diversos estudios y encuestas que, los costos de enviar dinero a América Latina y el Caribe desde los países industrializados, continúa siendo de los más altos a nivel mundial.

CUADRO 9. COSTO DE ENVIO DE REMESAS A LATINOAMERICA EN ALGUNOS PAISES SELECCIONADOS

PAIS	% de costo por envío por 200 dls	Diferencia en dls. (aprox.)	Remesas netas en dls. (aprox.)
ECUADOR	5.36%	-10.724%	189.28
PERÚ	5.56%	-11.12%	188.88
EL SALVADOR	5.75%	-11.50%	188.50
COLOMBIA	6.37%	-12.74%	187.26
NICARAGUA	6.93%	-13.86%	186.14
GUATEMALA	7.26%	-14.52%	185.48
HONDURAS	7.30%	-14.60%	185.40
MEXICO	7.32%	-14.64%	185.36
LATINOAMERICA (PROMEDIO)	7.90%	-15.80%	184.20
BOLIVIA	8.17%	-16.34%	183.66
VENEZUELA	8.56%	-17.12%	182.88
HAITI	8.88%	-17.76%	182.24
JAMAICA	10.63%	-21.26%	178.74
REPUBLICA DOMINICANA	11.32%	-22.64%	177.36
CUBA	12.11%	-24.22%	175.78

FUENTE: BID; Sending Money Home: Remittance to Latina América and the Caribbean, Mayo 2004.

En base a los resultados de la encuesta levantada por el Banco Interamericano de Desarrollo y el Fondo Multilateral de Inversiones en Estados Unidos, observamos que un importante número de remitentes desde este país indican no contar con una cuenta bancaria y en promedio una cuarta parte dice saber utilizar los cajeros automáticos. De ésta manera, organismos internacionales como el Fondo Multilateral de Inversiones han planteado la necesidad de promover el uso del sistema bancario para potenciar el impacto de las remesas y disminuir así, los costos y tiempo de envío.

El gran volumen de los flujos de remesas ha despertado el interés de gobiernos y organizaciones internacionales, que están empezando a promover o llevar a cabo iniciativas dirigidas a identificar e implementar medidas que maximicen el impacto de las remesas, creando estímulos para

los migrantes en cuanto a la mejora de los mecanismos de transferencias. Actualmente, las dos áreas principales de intervención son:

1) La mejora de los mecanismos de transferencia mediante una disminución en los costos. La evidencia muestra que un incremento en la competencia y el control del mercado de transferencias conduce a una reducción de los precios y hace a las compañías más transparentes en sus operaciones. Una reducción de los altos costos de las transferencias de remesas tendría por sí mismo un impacto significativo sobre el bienestar de los migrantes, de sus familias y, por extensión, sobre el desarrollo de los países de origen. Teniendo en cuenta que durante 2004 entraron en los países en desarrollo 126 mil millones de dólares, una pequeña reducción del 1 % en los costos de transferencia habría sido suficiente para inyectar 1.260 millones de dólares adicionales a los países pobres. Este no parece ser un objetivo difícil de alcanzar si tenemos en cuenta que, en la última década, el precio de las transferencias desde Estados Unidos a México ha disminuido un 56%.

2) Canalizar un mayor porcentaje de las remesas a través del sistema financiero formal: bancos, entidades financieras e instituciones de microcrédito. Existe consenso en que la canalización de las remesas a través del sistema financiero formal es esencial para aprovechar su potencial de desarrollo. En primer lugar, es una puerta de entrada de los migrantes al sistema financiero y, por tanto, al ahorro y al crédito. Por otro lado las instituciones financieras reciben una inyección de capital que les permite financiar créditos. Por último, las remesas contribuyen a equilibrar la balanza de pagos y aumentan la reserva de moneda extranjera (UNFPA, 2004).

Por ejemplo, la Red Internacional de Remesas, red creada por el World Council of Credit Unions (WCCU) para ofrecer un servicio remesador a precios accesibles, cobra una tasa fija de 10 dólares por transferir 1000 dólares desde Estados Unidos a 40 países en América Latina, Asia, África y Europa. Comparado con Western Union, el servicio que ofrecen es entre un 33% y un 50% más barato. Cuando la recepción de remesas se realiza también a través de cooperativas de ahorro y crédito se está promoviendo también el desarrollo local de las comunidades receptoras.⁵⁴

⁵⁴ <http://www.woccu.org>

Por su parte, los bancos se han concentrado habitualmente en servicios corporativos y transferencias monetarias para clientes corporativos y han ignorado las remesas como negocio. Sin embargo, en los últimos años, algunos han empezado a ver el potencial de mercado de la transferencia de remesas y han comenzado a ofrecer servicios atractivos a través de alianzas estratégicas con otros bancos en los países de origen de migración.

Como hemos comentado, una de las mayores barreras que los migrantes enfrentan a la hora de decidir qué mecanismos de transferencia emplear, es la falta de información clara y precisa sobre los costos reales de la transferencia. Para ello, varias compañías remesadoras, cuentan con iniciativas sumamente alentadoras, puesto que en sus páginas de Internet tiene información accesible y precisa, puesto que bajos costos de transferencia, información sobre tarifas, mecanismos de envío eficientes y transparentes, e instituciones financieras locales fuertes, constituyen un beneficio innegable para las personas pobres, especialmente para aquéllas que viven en áreas rurales.

Por último, a pesar de la mejora en las políticas y en la infraestructura financiera convencional, los sistemas informales de transferencia de dinero probablemente seguirán representando un importante y con frecuencia necesario elemento de las finanzas de los países más pobres. Son simples, eficientes y baratos en comparación con otras opciones, aunque también se arriesga la seguridad de que lleguen a su destino final.

3.2.4 Influencia del TLCAN

El Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN) ha sido el acuerdo comercial más ambicioso firmado por México. A 13 años de su puesta en marcha, nuestro país se ha convertido en el tercer socio comercial de Estados Unidos y el quinto de Canadá. Ello ha resultado en una muy fuerte interacción económica regional entre múltiples sectores; un mayor dinamismo de la inversión extranjera y cuantiosas transacciones comerciales.

Sin embargo, el TLCAN no contiene disposiciones que permitan la inmigración entre los tres países que lo conforman, a pesar de que desde el inicio de las negociaciones, hubo fuertes presiones de México para que se incluyeran cláusulas relativas al libre movimiento de personas. Después de un tiempo, se optó por no insistir más debido al alto riesgo que corría el tratado

de no insistir más debido al alto riesgo que corría el tratado de no aprobarse, dada la renuencia por parte de los estadounidenses. Como contrapeso, se argumentó que uno de los beneficios que traería la aprobación del TLCAN sería que, con base en un dinámico intercambio de productos, se fomentaría un mayor desarrollo económico en la región de América del Norte, creando con ello un número significativo de empleos y, como consecuencia, se disminuirían las presiones para emigrar al norte.

El importante dinamismo comercial y de inversión derivado del TLCAN en la región de América del Norte durante los primeros 13 años de existencia, aunado al importante crecimiento económico que registró la economía estadounidense hasta 2000, constituyeron factores claves que generaron una robusta y continua demanda por fuerza laboral extranjera, de alta y baja capacitación, en la que los trabajadores mexicanos contratados con documentos y sin ellos para laborar, jugaron un papel muy importante. Simultáneamente, un comercio más libre y ágil ocasionó el desplazamiento de trabajadores agrícolas, de servicios e industriales, a otros sectores y regiones del país. En virtud de la crisis económica tan severa por la cual atravesamos al inicio del TLCAN, la creación de puestos de trabajo no estuvo a la altura del aumento del número de desempleados. Por lo anterior, lejos de que el flujo migratorio de mexicanos al norte disminuyera, tal como eran las expectativas de los negociadores estadounidenses del TLCAN, éste aumentó considerablemente durante los últimos 13 años, en forma legal e indocumentada.

Es importante destacar que durante el período 1996-2005 se registraron dos cambios significativos que vale la pena mencionar:

- a) Un descenso en las contrataciones de trabajadores mexicanos en el sector agrícola, quizás debido a los tediosos trámites burocráticos que representa para los agricultores estadounidenses el tener que justificar la falta de trabajadores locales para ocupar determinados empleos, y por ello han preferido contratar a indocumentados;
- b) Un incremento en la contratación de trabajadores H2-B (visas para trabajadores temporales no agrícolas) que durante el período 1996-2005 crecieron de 5,539 a 89,184, lo cual responde directamente a la demanda de trabajadores no calificados para los sectores en crecimiento más acelerado, como son servicios y construcción, que la economía de Estados Unidos necesita para mantener su competitividad a nivel nacional e internacional.

- c) Un aumento en la fuga de cerebros, dado que el número de mexicanos capacitados ha ido incrementándose año con año (aumento del 300% durante el período analizado).

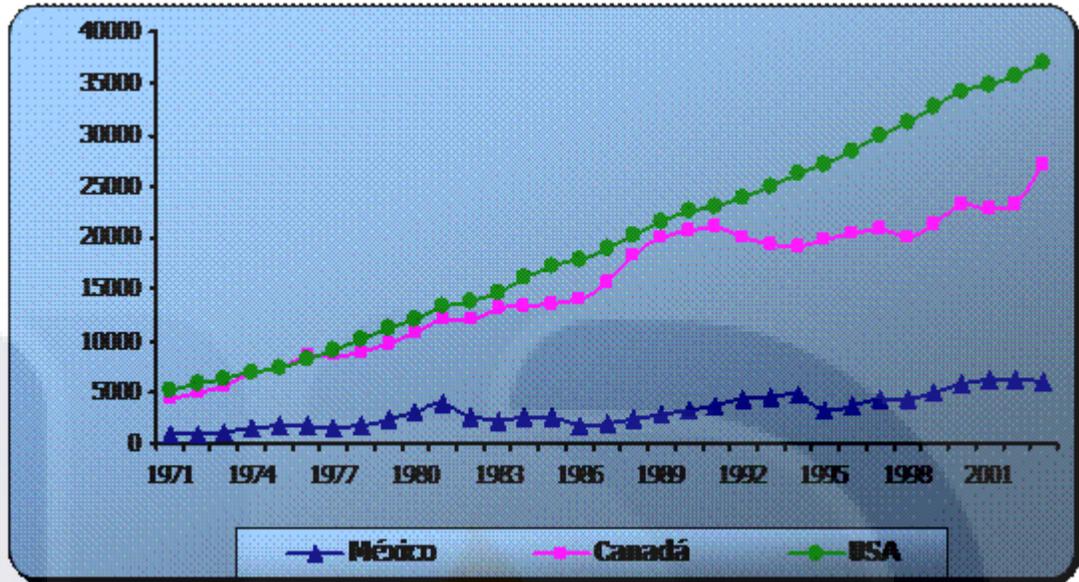
Simultáneamente a la puesta en marcha del TLCAN, las autoridades estadounidenses adoptaron medidas drásticas para controlar sus fronteras por medio de costosas operaciones y sellaron prácticamente su frontera sur para detener el creciente flujo de inmigrantes indocumentados provenientes de México y de muchos otros países.

Por lo tanto a pesar del importante crecimiento de las exportaciones y la inversión extranjera en la región de América del Norte, éstos factores no han sido suficientes para que en México se generen los niveles de empleo necesarios, se incrementen los salarios y eventualmente se reduzcan las presiones por emigrar a Estados Unidos, tal como lo esperaban los funcionarios negociadores del TLCAN.

Actualmente siguen existiendo importantes diferencias salariales, sobre todo entre México y estados Unidos, que llegan a ser de hasta 1:10; además de una dependencia cada vez mayor de las cuantiosas remesas que envían nuestros connacionales de Estados Unidos.

Aunque existen varias razones que pueden explicar los numerosos flujos de migrantes, la más fuerte es la que se refiere a la existencia de un diferencial importante en el ingreso per cápita del país expulsor y receptor. El ingreso per cápita de Estados Unidos se encuentra entre los más elevados a nivel mundial, y pese a los plausibles pronósticos de convergencia del TLCAN, la gráfica 11 nos muestra que la brecha entre México y Estados Unidos en materia de ingreso per cápita se está ampliando. Incluso comparando con Canadá, es indudable que los ciudadanos estadounidenses gozan de las mejores condiciones para vivir, dado el elevado PIB per cápita; esta fortaleza y estabilidad atraen capital e inmigración. Según datos de 2003, el PIB per cápita en México equivale a 5 mil 939 dólares al año, mientras en Estados Unidos es de 37 mil 31 dólares anuales (Iglesias N., 2004:30-36).

GRAFICA 11. TENDENCIA DEL PIB PERCÁPITA



Fuente: Elaboración propia con datos de la ONU, National Accounts.

Por tanto, que la migración haya crecido a partir de 1994 se debe por un lado a las crisis económico-políticas que se presentaron en México, por otro, a la reestructuración económica derivada de la apertura comercial lo que implicó problemas sociales y económicos que fueron determinantes en el comportamiento de la creciente migración hacia los Estados Unidos.

Todo esto nos lleva a concluir que la gran expectativa de que el TLCAN reduciría la migración de mexicanos a Estados Unidos, no sólo no se cumplió, sino que aquella aumentó sustantivamente, y es probable que la movilidad laboral continúe fluyendo en niveles cada vez más altos.

Para llegar a una meta auténticamente regional, es indispensable establecer un proyecto financiero específico para promover el desarrollo económico de México en general, con el objeto de equilibrar las desigualdades tan prominentes y la enorme brecha que separa a nuestro país de sus socios comerciales que, en algunas áreas, se ha agudizado aun más durante los últimos años.

3.2.5. Dependencia de las remesas.

En las últimas décadas, en el contexto de la llamada globalización, los organismos internacionales y los gobiernos en general han abandonado el objetivo de promover el desarrollo. Ante este hecho, la migración se ha convertido en una fuente imprescindible de divisas y una vía para suplementar las limitaciones nacionales de empleo para los países altamente exportadores de migrantes. En 2004, se estimaba un flujo mundial de remesas de 230 mil millones de dólares (Banco Mundial, 2005). Para los países receptores, el componente principal de la migración es laboral, y constituye un aporte fundamental de fuerza de trabajo barata que coadyuva a mejorar su posición competitiva.

Aunado al abandono del desarrollo como un objetivo estratégico, los países emisores parecieran delegar en la emigración masiva una especie de alternativa, o válvula de escape frente a la incapacidad nacional de generar los empleos necesarios para su población. Este proceso sería imposible de no existir una importante demanda de fuerza de trabajo en los países desarrollados, particularmente en sectores económicos cuya expansión y rentabilidad dependen cada vez más del trabajo de inmigrantes calificados y no calificados, como sucede en la agricultura, manufactura, construcción y servicios estadounidenses. La economía internacional del trabajo barato genera de este modo una doble dependencia, aunque con distintos propósitos: los países exportadores de migrantes dependen cada vez más de las remesas; en tanto que los países receptores de inmigrantes, del trabajo barato documentado y, principalmente, indocumentado.

El sistema migratorio México- Estados Unidos no sólo se inscribe en éstas tendencias globales sino que además configura un caso ilustrativo de la forma perversa en que la migración se convierte en una pieza fundamental de los procesos asimétricos de integración económica regional. Esto es así debido a que el proceso de integración económica entre México y Estados Unidos profundiza una dinámica desigual que favorece, por un lado, el crecimiento de la economía y del mercado laboral estadounidenses y, por el otro, el desmantelamiento de las cadenas productivas y el estrechamiento y precarización del mercado laboral formal e informal en México.

Las remesas familiares constituyen uno de los pilares más visibles de la economía de la migración. Son, en la mayoría de los casos, un componente del salario percibido por los migrantes que laboran en Estados Unidos, y su destino principal es contribuir a cubrir necesidades básicas (alimentación, salud, educación, vivienda) de sus familias radicadas en los lugares de

origen. En menor medida las remesas familiares contribuyen al sostenimiento de pequeñas empresas en los lugares de origen. Las remesas familiares fungen como un incentivo para aminorar las condiciones de pobreza y marginación, sin que en ello medie la intervención gubernamental.

A nivel macroeconómico, las remesas familiares, cuyo monto en 2005 ascendió a 20 mil millones de dólares, constituyen una de las principales fuentes de divisas para México. Sin embargo, es necesario tomar conciencia de que las remesas no constituyen una fuente inagotable de recursos para soportar la estabilidad socioeconómica de México.

Las remesas colectivas, es decir, los recursos enviados a sus comunidades de origen por las organizaciones de migrantes para obras de beneficio colectivo, aunque no representan un monto equiparable al de las remesas familiares, han contribuido al desarrollo social comunitario, el fortalecimiento de las organizaciones de migrantes y el estrechamiento de los vínculos transnacionales.

Además de las remesas familiares y colectivas, la economía de la migración abarca una no menos importante capa de actividades empresariales. Alrededor del ascenso del flujo migratorio se ha consolidado una serie de empresas que brindan servicios de envío de remesas, telecomunicaciones, transporte, turismo, construcción, medios de comunicación y empresas culturales y del entretenimiento, entre otros, que configuran la llamada "Industria de la migración", comandada principalmente por grandes corporaciones estadounidenses (Orozco, 2004).

Adicionalmente y en estrecha relación con lo anterior, existe una doble contribución de los migrantes al dinamismo de la economía estadounidense. Por una parte, los migrantes conforman un poder de compra que amplía el mercado interno de Estados Unidos y, por la otra, en sus lugares de origen promueven un cierto cambio en los patrones de consumo canalizado a la adquisición de productos de origen estadounidense.

3.2.6 Migración y remesas ante la Crisis financiera de EUA

Han acontecido diversos puntos críticos en los últimos meses con relación al endurecimiento de las políticas migratorias estadounidenses en 2008: mil 436 iniciativas de ley antiinmigrante en Estados Unidos, de las cuales 240 ya fueron aprobadas, deportaciones masivas; incremento de redadas; separaciones violentas de las familias; abandono de menores y afectaciones físicas y psicológicas. Si a esto le sumamos que la crisis financiera y en la industria de bienes raíces; la disminución de la actividad de la industria de la construcción; la disminución del empleo en la comunidad migrante y la caída en el porcentaje de las remesas, el panorama no es muy alentador en un futuro.

Se prevé que más de dos millones de connacionales que actualmente son presa de los efectos de la crisis financiera en Estados Unidos, regresarán el próximo año a México. Ante este negro panorama, la oficina de atención de migrantes del estado de Puebla propone: establecer mecanismos dinámicos, creativos, multidisciplinarios, multilaterales que nos permitan hacer frente a este delicado fenómeno de manera inmediata; articular una política de atención integral, en la que se coordinen los tres órdenes de gobierno y los distintos organismos e instituciones de manera simultánea y establecer canales de comunicación, negociación, planeación y cooperación entre todos los actores sociales.⁵⁵

En el caso de no actuar al respecto mediante una política integral, podrían darse los siguientes escenarios: inestabilidad social, económica y política; incremento de muertes por el cruce; incremento en índices de criminalidad; desintegración familiar; pérdida de capital humano; incremento de las enfermedades mentales e infecciosas; aumento en las violaciones a los derechos humanos de los ciudadanos mexicanos; incremento de fraudes a los migrantes y sus familias y finalmente, concentración en ciudades y despoblamiento de algunas regiones.

Para evitar esto, la oficina de atención a los migrantes en Puebla con ayuda del gobierno federal ha propuesto: impulso de programas de desarrollo regional para que la migración sea una opción y no una necesidad; establecimiento de un programa de estímulo al ahorro e inversión de las remesas en proyectos productivos para la generación de patrimonio familiar con el objetivo de garantizar el retorno con inversión de nuestros connacionales; promoción de mecanismos de colaboración entre los estados y

⁵⁵ <http://www.milenio.com/node/97349>

la federación para una Reforma Migratoria que permita la migración ordenada y protegida.⁵⁶

De la misma manera, se establece un plan de acción con las siguientes directrices: protección de la vida y derechos de los emigrantes; fortalecimiento de los programas de salud para los emigrantes y sus familias; consolidación de programas que generen patrimonio familiar y empleo en las comunidades con altos índices de migración.

Fortalecimiento de los programas de educación para el desarrollo del capital humano con el objetivo de generar productividad y competitividad económica; establecimiento de un fondo para la atención de los poblados deportados; establecimiento de un programa estatal de atención al menor repatriado.

Promoción de empresas de desarrollo tecnológico y detonantes de empleo; vinculación con organismos internacionales para detonar proyectos de desarrollo en sus zonas de altos índices migratorios (OPIC, BID, ONU, BM, fundaciones y autonomías españolas); reactivación de tierras abandonadas a causa de la migración; incorporación de la sociedad civil, organismos intermedios y universidades en la elaboración de políticas públicas para la atención de los migrantes y sus familias; Establecimiento de programas de empleo y proyectos productivos para madres y esposas solas, así como la instrumentación de programas de atención a niños que hayan quedado desprotegidos e instrumentar un programa de visas temporales con Canadá y Estados Unidos.

Como se puede apreciar, la lista es larga. Esperamos que este ejemplo nos sirva como un marco referencial para atender los problemas venideros del retorno de los migrantes al país, cuyo papel es importante destacar, pues es claro que lo que no puede hacer la macroeconomía en México, lo hacen los trabajadores transfronterizos mexicanos con el envío de sus remesas.

Según la Organización Mundial para las Migraciones, ha descartado que la actual crisis económica de Estados Unidos genere un retorno masivo de mexicanos que ponga en riesgo cualquier situación de convivencia en las comunidades expulsoras de migrantes; sin embargo, consideró que lo más importante es trabajar en una política de arraigo, pues "mueren más indocumentados en la frontera, que soldados en Irak".⁵⁷

⁵⁶ <http://www.milenio.com/node/101366>

⁵⁷ <http://www.milenio.com/node/122475>

En cuanto al envío de remesas, éste ha empezado a declinar y se hace evidente en los primeros nueve meses de este año (2008), por lo que se alerta sobre la reducción del mercado interno. Más de 25 mil millones de dólares registrados como remesas en 2007 tuvieron un impacto en la activación del mercado, que de mantenerse en los mismos niveles sería la primera fuente de ingreso de divisas, pues la baja en el petróleo reduce la entrada de recursos.

Sin embargo el ahorro ha disminuido entre los inmigrantes de 3 mil 500 dólares en 2007 a 2 mil 500 en 2008; y unos 500 mil mexicanos fueron deportados en 2007, 150 mil de ellos arrestados en redadas en sus centros de trabajo.⁵⁸

De acuerdo a informes del Banco Interamericano de Desarrollo (BID), en términos de dólares nominales, las remesas a los países en desarrollo, en general se estimaban en 283.000 millones en 2008, un aumento de 6,7% frente a 2007. Sin embargo, en términos reales, las remesas han caído respecto del 2% del PBI en 2007 a 1,8% en 2008.

La crisis financiera estadounidense ha dado lugar a especulaciones y preocupaciones sobre posibilidades de una disminución de remesas a Latinoamérica y el Caribe debido a que básicamente las versiones han estado asociadas a menores envíos que México ha estado recibiendo en meses recientes, ya que las remesas a México bajaron efectivamente en agosto en un 12% con relación al año previo, lo que equivalía a unas 500.000 operaciones de transferencia de dinero.

CUADRO 10. INGRESOS POR REMESAS FAMILIARES ENERO A SEPTIEMBRE DE 2007 Y 2008

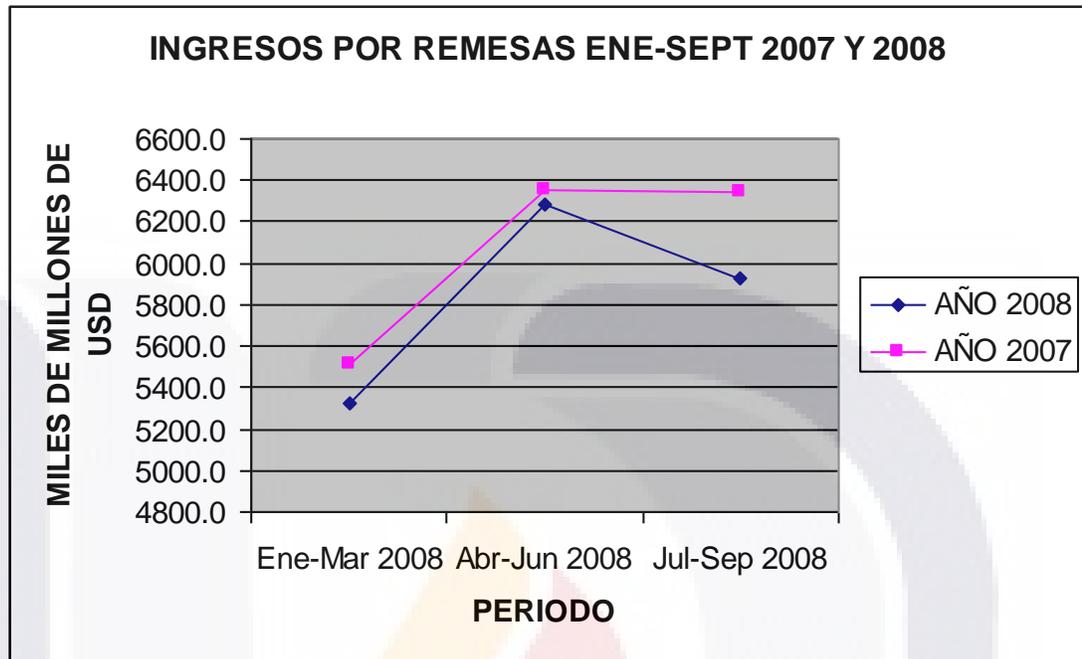
**Ingresos por concepto de remesas familiares
Enero a septiembre de 2007 y 2008**

Concepto	2007	2008
Ingresos (millones de dólares)	18, 198.30	17,525.70
Número de remesas (miles)	51,762.50	50,187.10
Remesa promedio (dólares)	351.60	349.20

Fuente: Banco de México. En: www.banxico.org.mx (Noviembre de 2008).

⁵⁸ <http://www.milenio.com/node/111401>

GRAFICA 11. RECEPCION DE REMESAS DE ENERO A SEPTIEMBRE DURANTE 2007 Y 2008



Fuente: Banco de México: www.banxico.org.mx

La baja, además de la crisis estadounidense, se debe a un incremento del desempleo hispano en Estados Unidos del 5,4% al 8%, en el cual unos 125.000 mexicanos perdieron sus empleos entre enero de 2007 y agosto de 2008, así como al hecho de que los inmigrantes ahora están ganando menos que el año pasado.

Sobre la base de datos de fuentes estadounidenses, el ahorro ha disminuido entre los inmigrantes de 3.500 dólares en 2007 a 2.500 en 2008; y unos 500.000 mexicanos han sido deportados en 2007, 150.000 de ellos arrestados en redadas en sus centros de trabajo; sin embargo las remesas son una de las fuentes menos volátiles de ingresos de divisas de los países en desarrollo y coincidentemente con esa tendencia en estos malos tiempos puede verse una reducción de los flujos de capital, pero las remesas seguirán en el extremo opuesto de los ciclos económicos de los países recipientes.

La persistencia de las remesas se debe a que éstas son enviadas por "flujos acumulados" de migrantes a través de los años y no sólo por nuevos migrantes de los dos últimos años; además de que las remesas son una

pequeña parte de los ingresos de los migrantes que ingresan y deciden quedarse por más tiempo ante las dificultades de los controles fronterizos y las corrientes antiinmigrantes.



CONCLUSIONES

En un escenario internacional, donde se puede utilizar como pretexto la globalización con significado de un prominente y benéfico libre mercado y que aminora la intervención estatal, los organismos internacionales y los gobiernos en general omiten la gestión del desarrollo nacional, particularmente en los países subdesarrollados para dar lugar al predominio de los grandes capitales. En éste contexto, la migración internacional con antecedentes de carácter laboral se ha convertido en una fuente indispensable de divisas y una vía para suplementar las limitaciones nacionales de empleo para los países que experimentan una elevada incidencia migratoria.

No hay dos países fronterizos en el mundo en que la migración sea más importante como lo es el caso de México y Estados Unidos.

En el caso particular de México, el proceso de integración económica con Estados Unidos constituye una dinámica desigual que, por un lado, contribuye al crecimiento de la economía y del mercado laboral estadounidense y, por el otro, al desmantelamiento de las cadenas productivas y la disminución y empobrecimiento del mercado laboral formal e informal en México. Para la relación bilateral asimétrica y crecientemente interdependiente, se trata de un tema que se expresa en cifras certeras y elocuentes: en Estados Unidos viven y trabajan alrededor de 10 millones de mexicanos, junto con otros 17 millones de ascendencia mexicana. En los últimos 10 años, México y Estados Unidos alcanzaron acuerdos para avanzar en la integración comercial y económica, sin embargo, el reducido número de visas de trabajo comparado con la demanda creciente de inmigrantes en Estados Unidos creó una situación que difícilmente puede sostenerse. Hay libertad de tránsito para las mercancías, los servicios, la información, la inversión, pero ausencia de libre tránsito para las personas.

El debate en Estados Unidos sobre la inmigración debe animar a México a llevar a cabo una reflexión y acción de fondo sobre cuestiones vinculadas con desarrollo y migración y sobre su propia política migratoria, es conveniente explorar las consecuencias para México de una eventual reforma migratoria en Estados Unidos, incluidas las medidas recientes de reforzamiento del control fronterizo, por lo cual conviene preguntarse: ¿Qué puede hacer México para contener el impacto que representa para el país la emigración de tantos millones de mexicanos que tienen que dirigirse a Estados Unidos para tener las oportunidades que aquí no encuentran?

¿Nuestro país continuará practicando “la política de la omisión, de no tener política”?, o asumirá la responsabilidad de formular e instrumentar una nueva política y un nuevo modelo de gestión de los flujos migratorios?

Ante éstas interrogaciones, México no puede darse el lujo de seguir con la política de “no tener política” o de posponer el despliegue ambicioso de esfuerzos dirigidos a estructurar respuestas integrales y eficaces y de largo plazo. Por el contrario, la nación requiere contar, hoy más que nunca, con una política migratoria congruente con la complejidad y magnitud del fenómeno y basada en un verdadero y genuino consenso nacional.

La migración no va a terminar mientras persista esta profunda disparidad en el desarrollo de México y Estados Unidos. Las necesidades manifiestas de la población obligan a buscarse oportunidades fuera de las fronteras, a pesar de las limitantes impuestas unilateralmente por este país, y que se han estrechado con el argumento del riesgo representado por el terrorismo.

Más allá de los retos de un entorno marcado por la creciente magnitud y complejidad de los procesos migratorios, así como por las condiciones negativas en que éstos tienen lugar, resulta factible afirmar que en los últimos años México se ha esforzado para implementar programas nacionales, bilaterales y multilaterales, sin embargo es a partir de éstos avances que podemos identificar tareas pendientes y áreas que requieren de una particular atención que permiten hacer algunas recomendaciones de importancia migratoria:

- a) Diseñar y ejecutar políticas de desarrollo eficaces, en conjunto con procesos de evaluación respecto de los efectos en las presiones y movimientos migratorios dentro de un contexto de múltiples diferencias económicas.
- b) Mantener e incrementar los esfuerzos de participación activa de México en instancias de diálogo y acuerdos bilaterales y multilaterales. Dentro de éste contexto, la negociación para llevar a cabo cambios institucionales continuos que apoyen la lucha por el respeto a los derechos de los migrantes y por el logro de avances en la relación migración- desarrollo.
- c) Redoblar esfuerzos y voluntades con el propósito de establecer acuerdos con Estados Unidos que modifiquen

y trasciendan el control migratorio, estableciendo una estrategia integral que logre crear una política capaz de asumir la demanda real de mano de obra mexicana existente en el país vecino, de modo que se privilegien los canales legales de migración; una política que favorezca la integración de los mexicanos, otorgándoles derechos de ciudadanía y la profundización de acuerdos relativos a estrategias de co-desarrollo alusivo al logro de una amplia y solidaria cooperación económica entre los países miembros del TLCAN.

- d) Evaluar las implicaciones y evoluciones de la convergencia económica, que como premisa se encuentra implícita en el marco conceptual del TLCAN, como factor de transformación actual del patrón de la migración mexicana, pero que a la fecha se halla reducida al establecimiento de una zona de libre comercio.
- e) Enfrentar el reto de llegar a un equilibrio entre velar por la salvaguardia de las fronteras y soberanía nacional y facilitar los flujos benéficos para el país. Es importante recordar que México es un país de origen, tránsito y destino de la migración por lo cual debe colaborar con los países centroamericano para que el fenómeno inmigratorio de indocumentados tenga reglas por vías institucionales, garantizando al migrante el respeto a sus derechos. Esto con el ánimo de ser congruente respecto de lo que México pide para los mexicanos que radican en el exterior.
- f) Gestionar políticas de reintegración que permitan aprovechar de manera creativa el capital humano constituido por retornados dotados de calificación.

Lo anterior constituye no sólo una fuente de análisis en torno al fenómeno migratorio, o a sus dimensiones y evolución en el tiempo, sino a un apoyo imprescindible de información válida y confiable para la toma de decisiones y puesta en marcha de políticas eficientes.

En cuanto a las remesas familiares, éstas son, hoy por hoy, uno de los pilares más visibles de la economía de la migración:

1. Cubren necesidades básicas (alimentación, salud, educación y vivienda) de sus familiares radicados en los lugares de origen.
2. Contribuyen, aunque en menor medida, al sostenimiento de pequeñas empresas en los lugares de origen.
3. Cumplen el papel de disminuir la pobreza y la marginación en ciertas zonas.
4. En términos macroeconómicos, conforman una de las principales y más dinámicas fuentes de divisas para México.

Las remesas colectivas, es decir, los recursos enviados a sus comunidades de origen por las organizaciones de migrantes para obras de beneficio colectivo, aunque no representan un monto equiparable al de las remesas familiares, han contribuido al desarrollo social comunitario, el fortalecimiento de las organizaciones de migrantes y el acercamiento con los vínculos transnacionales.

Alrededor del aumento del flujo migratorio y las remesas se ha consolidado una serie de empresas que brindan servicios de envío de esas remesas, además de empresas de telecomunicaciones, transporte, turismo, construcción, medios de comunicación y empresas culturales y de entretenimiento, entre otros, que constituyen la llamada industria de la migración, encabezada principalmente por grandes corporaciones estadounidenses, que amplían su mercado y el mercado interno de Estados Unidos a base del poder de compra y del consumo de los migrantes laborales canalizado a la adquisición de productos de origen estadounidense.

El constante aumento en el volumen de remesas no es más que un reflejo del incremento en el número de personas que, aún viviendo fuera de sus países de nacimiento, siguen manteniendo fuertes lazos de reciprocidad y solidaridad con sus familias y comunidades de origen.

Es de suma importancia recomendar que se aproveche el potencial productivo de las remesas mediante el diseño de una política de Estado

integral en materia migratoria. Ésta debería ser transexenal y considerar las necesidades y aspiraciones económicas, políticas y culturales de los migrantes y de sus familias. Así mismo, evaluar sistemáticamente las demandas locales a partir de una perspectiva transnacional.

Para lograr el desarrollo de una política integral se recomienda incorporar como premisas fundamentales:

1. Un ambiente de confianza, seguridad y certidumbre para que los migrantes deseen invertir en sus comunidades de origen.
2. El Estado debe apoyar las iniciativas de los migrantes para optimizar los recursos enviados. Dicho apoyo debería manifestarse a través de la viabilidad de los proyectos, el acceso a financiamiento para la realización de los mismos y el fortalecimiento de los programas ya existentes.
3. Promover un marco de mayor vinculación institucional entre todos los actores involucrados, sin que ello implique que el Estado eluda su responsabilidad en la generación de desarrollo e inversión productiva. Las remesas son recursos privados y como tales, no pueden cubrir la responsabilidad del gobierno en el progreso y desarrollo del país.
4. Es importante difundir, entre la población migrante, los programas, iniciativas, opciones y casos exitosos existentes para la utilización productiva de las remesas. Asimismo, es importante orientar a los migrantes sobre las mejores prácticas para materializar dichos programas.

En México existe una clara necesidad de identificar a la población migrante que tiene el potencial económico de invertir en sus comunidades. Uno de cada cuatro mexicanos en EUA vive en situación de pobreza y por lo tanto no tiene capacidad de ahorro y de inversión, sin embargo, en su mayoría envían remesas para el sustento de sus familias en México.

TRANSFERENCIA DE REMESAS: COSTOS Y NUEVAS ALTERNATIVAS

La migración y las remesas son una expresión desordenada de la globalidad, en la que el empleo, los salarios y la mano de obra se encuentran en espacios geográficos distintos.

Las remesas son ingresos privados no son recursos públicos. No es responsabilidad de los migrantes dotar de infraestructura a sus comunidades de origen. El subdesarrollo sólo se resuelve con desarrollo, y esto es tarea del Estado, por lo cual una de las políticas que el Estado puede impulsar es la disminución de los costos de transacción, y el fomento al libre acceso, de la población en general, a toda la gama de servicios financieros, impulsando de ésta manera la educación financiera.

La mayor parte del monto de las remesas se dedica al consumo familiar. Aunado a esto, los flujos de remesas son variables en el tiempo y se hallan altamente fragmentados en cuanto a su lugar de destino, por lo que no se puede pensar en un monto significativo para ser destinado a proyectos de inversión.

Sin embargo existen diversos proyectos o iniciativas que maximicen el potencial de las remesas como fuentes de desarrollo. Algunas de ellas son:

- a) Reducir los costos de envíos de EUA hacia México de manera bilateral pues ambas naciones y ambas comunidades (la de migrantes y la comunidad de origen) participan y se benefician de su generación y recepción, estableciendo mecanismos de regulación en los sistemas de envío de las remesas, que eviten los cobros excesivos, los frecuentes extravíos y las mermas que se generan a través de la manipulación en el tipo de cambio.

- b) Redireccionar un mayor porcentaje de los envíos a través de canales formales de transferencia y fortalecer los sistemas financieros de los países receptores de remesas, impulsando el desarrollo de una infraestructura en telecomunicaciones e informática basada en el uso de Internet entre los migrantes y sus comunidades de origen, con el propósito de acceder a información

oportuna relacionada con el envío de remesas (montos, mecanismos de envío, así como seguimiento de problemas relacionados con ambos temas).

- c) Hacer partícipe a la sociedad civil del país de origen en el diseño, desarrollo y seguimiento de proyectos de desarrollo sostenible cofinanciados con remesas, a fin de estimular la conformación de una red de empresarios de la comunidad migrante y la comunidad empresarial del país para realizar inversiones conjuntas (join venture), preferentemente en las regiones de alta migración internacional, brindando asesoría técnica y capacitación.
- d) Para impulsar proyectos productivos es necesaria una adecuada difusión en los tres niveles de gobierno. Se han destacado los programas gubernamentales en México que fomentan ésta idea, entre ellos el Programa de la Secretaría de Desarrollo Social y que nació en el Estado de Zacatecas denominado 3x1, donde los tres niveles de gobierno: federal, estatal y municipal, en montos iguales a los que aportan los grupos o clubes organizados de migrantes, aportan para la ejecución de obras de infraestructura básica y de desarrollo social; inversión en pequeñas empresas y así fomentar el desarrollo y la generación de empleos en sus comunidades de origen y que mitigue la emigración de otros trabajadores.
- e) Identificar a los migrantes con capacidad de ahorro y dispuestos a invertir.
- f) De manera similar a otros rubros relacionados con la captación de divisas: turismo, exportaciones, inversión extranjera, etc., se debe crear un paquete especial de incentivos fiscales para promover la inversión productiva de los migrantes en nuestro país con iniciativas de planes a corto y largo plazo.

El tema de migración y remesas es hoy más que nunca un tema delicado de la política social y económica de México que rebasa las fronteras nacionales e implica especial atención de colaboración de las naciones involucradas como emisoras y receptoras, creando agendas de relaciones internacionales.



GLOSARIO

BALANZA COMERCIAL

Es la parte de la balanza de pagos que se utiliza para registrar el balance en el que se encuentran las importaciones y exportaciones de mercancías o bienes tangibles, los cuales se expresan como déficit o superávit; el primero cuando son mayores las importaciones; y el segundo cuando son mayores las exportaciones.

BALANZA DE PAGOS

Registro sistemático de todas las transacciones económicas efectuadas entre los residentes del país que compila y los del resto del mundo. Sus principales componentes son la cuenta corriente, la cuenta de capital y la cuenta de las reservas oficiales. Cada transacción se incorpora a la balanza de pagos como un crédito o un débito. Un crédito es una transacción que lleva a recibir un pago de extranjeros; un débito es una transacción que representa un pago a extranjeros.

BANXICO Banco de México

El Banco de México (abreviado B de M o Banxico) es el Banco Central de México. Fue fundado el 1 de septiembre de 1925. Por mandato constitucional, el Banco de México es autónomo. Su objetivo prioritario es procurar la estabilidad del poder adquisitivo de la moneda nacional.

El ejercicio de sus funciones y su administración está encomendada a una Junta de Gobierno integrada por cinco miembros: un gobernador y cuatro subgobernadores.

BID Banco Interamericano de desarrollo

Es una organización financiera internacional con sede en la ciudad de Washington D.C. (Estados Unidos), y creada el año de 1959 con el propósito de financiar proyectos viables de desarrollo económico, social e institucional y promover la integración comercial regional en el área de América Latina y el Caribe. Es la institución financiera de desarrollo regional más grande de este tipo y su origen se remonta a la Conferencia Interamericana de 1890

BM Banco Mundial

Es uno de los organismos especializados de las Naciones Unidas. Su propósito declarado es reducir la pobreza mediante préstamos de bajo interés, créditos sin intereses a nivel bancario y apoyos económicos a las naciones en desarrollo.

CEPAL Comisión Económica para América Latina y el Caribe

La Comisión Económica para América Latina y el Caribe es el organismo dependiente de la Organización de las Naciones Unidas responsable de promover el desarrollo económico y social de la región. Sus labores se concentran en el campo de la investigación económica.

La sede de la Comisión es la ciudad de Santiago de Chile que coordina dos sedes subregionales: una para América Central, con sede en la Ciudad de México.

CIPD Conferencia Internacional sobre Población y Desarrollo

CONAPO Consejo Nacional de Población

El Consejo Nacional de Población en México tiene la misión de regular los fenómenos que afectan a la población en cuanto a su volumen, estructura, dinámica y distribución en el territorio nacional, con el fin de lograr que ésta participe justa y equitativamente de los beneficios del desarrollo económico y social. Asimismo, la misión de la Secretaría General del CONAPO es promover, coordinar, dar seguimiento, evaluar y apoyar las acciones que determine el Consejo Nacional de Población con el fin de incorporar los aspectos de volumen, estructura dinámica, distribución territorial y composición social, económica y étnica de la población en los programas de desarrollo económico y social, así como vincular los objetivos de éstos con las necesidades que plantean los fenómenos demográficos.

INEGI Instituto Nacional de Estadística y Geografía

El Instituto Nacional de Estadística y Geografía (antes Instituto Nacional de Estadística, Geografía e Informática) es un órgano autónomo del gobierno mexicano para la consecución de su objetivo básico, que es coordinar los sistemas y servicios nacionales de Estadística y de Información Geográfica, así como producir la información estadística y geográfica de interés nacional.

OCDE Organización para la Cooperación y Desarrollo Económicos

La Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económicos, es una organización de cooperación internacional, compuesta por 30 Estados, cuyo objetivo es coordinar sus políticas económicas y sociales. Fue fundada en 1961 y su sede central se encuentra en la ciudad de París, Francia. Su antecesor fue la Organización Europea para la Cooperación Económica.

La OCDE se ha constituido como uno de los foros mundiales más influyentes, en el que se analizan y se establecen orientaciones sobre temas de relevancia internacional como economía, educación y medioambiente.

OIM Organización Internacional para las Migraciones

La OIM, creada en 1951, es la principal organización intergubernamental en el ámbito de la migración y trabaja en estrecha colaboración con asociados gubernamentales, intergubernamentales y no gubernamentales.

Cuenta con 125 Estados Miembros, 18 Estados que gozan del estatuto de observador y oficinas en más de 100 países, la OIM está consagrada a promover la migración humana y ordenada para beneficio de todos. En ese quehacer ofrece servicios y asesoramiento a gobiernos y migrantes.

La labor de la OIM consiste en cerciorarse de una gestión ordenada y humana de la migración; promover la cooperación internacional sobre cuestiones migratorias; ayudar a encontrar soluciones prácticas a los problemas migratorios; y ofrecer asistencia humanitaria a los migrantes que lo necesitan, ya se trate de refugiados, de personas desplazadas o desarraigadas.

La Constitución de la OIM reconoce explícitamente el vínculo entre la migración y el desarrollo económico, social y cultural, así como el respeto del derecho a la libertad de movimiento de las personas.

ONU Organización de las Naciones Unidas

La Organización de las Naciones Unidas es la mayor organización internacional existente. Se define como una asociación de gobiernos global que facilita la cooperación en asuntos como el Derecho internacional, la paz y seguridad internacional, el desarrollo económico y social, los asuntos humanitarios y los derechos humanos.

La ONU fue fundada el 24 de octubre de 1945 en San Francisco (California), por 51 países, al finalizar la Segunda Guerra Mundial, con la firma de la Carta de las Naciones Unidas.

Desde su sede en Nueva York, los Estados miembros de las Naciones Unidas y otros organismos vinculados proporcionan consejo y deciden acerca de temas significativos y administrativos en reuniones periódicas celebradas durante el año.

OPIC Corporación de Inversión Privada para el Exterior

La Corporación tiene como objetivo principal promover y fomentar la inversiones de Estados Unidos hacia los países en desarrollo. Para lograr este fin, la OPIC brinda seguridad y financiación a proyectos inversión contra riesgos como inestabilidad política e inconvertibilidad de divisas.

Colombia está suscrita desde 1985 a la Corporación de Inversiones Privadas en el Extranjero (OPIC).

BIBLIOGRAFIA

- **Enriqueta Cabrera**
Desafíos de la Migración
Editorial Planeta Mexicana, SA de CV
México, 2007

- **Leigh Binford**
Remesas y Subdesarrollo en México
Ed. Relaciones, primavera, Vol 23 No.90
México 2002

- **Maldonado Cruz y Palma Sosa**
Correspondencia entre el crecimiento económico y las
condiciones de vida de la población.
Edición electrónica.
México, 2006.

- **Orozco Manuel**
“Remesas hacia Latinoamérica y el Caribe: cuestiones y
perspectivas acerca del desarrollo”
Washington, D.C. 2004

- **Rionda Ramirez Jorge Isaura**
Migración y distribución de la población.
Edición electrónica
México 2006

- **Roett Riordan,**
Relaciones exteriores de México en la década de los noventa.
Editorial siglo XXI
México 1991

- **Unda Margarita**
El programa Bracero México- Estados Unidos
Fondo de Cultura Económica
México, 2002

- Waller Meyers, Deborah
 “Remesas de América Latina: revisión de la literatura”
 Comercio Exterior, No. 50
 México, 2000

Fuentes electrónicas:

<http://es.wikipedia.org>

<http://www.elcato.org/node/2414>

<http://www.cnnexpansion.com/economia/envios-de-remesas-a-mexico-suben-0-6>

<http://www.eclac.org/cgi>

<http://www.eumed.net/rev/tecsistecat/n3/jirr.htm>

http://www.sela.org/public_html/AA2K2/esp/docs/coop/migra/spsmirdi13-02/spsmirdi13-2.htm#1

<http://www.milenio.com/portal/>

<http://www.camaradediputados.gob.mx/cesop/doctos>

<http://www.iadb.org/search/?query=envios+de+remesas&lang=es>

www.banxico.org.mx

www.conapo.gob.mx

www.economia.org.mx

www.inegi.gob.mx

[www.ism.gob.mx/articulos/bosquejo migracion.pdf](http://www.ism.gob.mx/articulos/bosquejo_migracion.pdf)

www.migracionydesarrollo.org

[www.ime.gob.mx/agenda migratoria/remesas.htm](http://www.ime.gob.mx/agenda_migratoria/remesas.htm)

